hospital manager®
Haziran 2015
sağlık profesyonellerinin dergisi



Türkiye Radyoloji ve Nükleer Tıpta Dünya Birinci Liginde

Tıbbi Görüntülemede Hizmet Alımı Yaygınlaşıyor

Tıbbi Görüntülemede Hasta Güvenliği Birinci Öncelik Oluyor

PPP Projelerinde Tıbbi Cihaz Üreticileri Önemli Rol Üstleniyor



Otomatik Kontrast Madde Enjektörleri

LTR.RI.12.2014.0028

GE Healthcare

SIGNA™ PET/MR

Yeni Nesil PET/MR: Tanıya Erişmedeki Mevcut Güçlükleri Ortadan Kaldırın.



İçindekiler

Radyoloji sektörünün son trendleri arasında ise kişiye özel, spesifik tedavilere imkan tanıyan tanı sistemleri dikkat çekiyor

röportaj

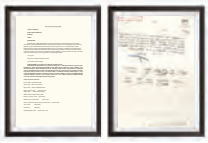


"Radyoloji sektörünün son trendleri arasında ise kişiye özel, spesifik tedavilere imkan tanıyan tanı sistemleri dikkat çekiyor. Biz de Siemens olarak kişiselleştirilmiş tıbbı ilerletmeye odaklanıyoruz"

Siemens Sağlık Türkiye Lideri

Şevket On

Kişiselleştirilmiş Tıbbı İlerletmeye Odaklanıyoruz



Şirketiniz Türkiye'ye ne kadar zamandır faaliyette?

Siemens olarak önümüzdeki yıl Türkiye'de 160. Yılımızı kutlayacağız. Türkiye'de genel anlamda faaliyetlerimiz Osmanlı İmparatorluğu döneminde kurulan ilk telgraf sistemiyle başladı. Sağlık alanında ise ilk faaliyetlerimiz hemen Cumhuriyet'in kuruluşu ile başlamıştır. Cumhuriyetin ilk kurulduğu yıllarda Vakıf Gureba Hastanesi için Bakanlar Kurulu kararıyla Siemens'den genç cumhuriyetimizin ilk röntgen sistemlerinin temin edilmesi ise bizim için ayrıca bir gurur kaynağıdır.

O günden bu yana Türkiye'nin sağlığına katkıda bulunma çabalarımızı kesintisiz sürdürüyoruz. Siemens Sağlık Türkiye olarak kalifiye çalışanlarımız ve global uzmanlığımızla, hasta güvenliğini

08

Yüksek kaliteli, düşük maliyetli ve ulaşılabilir sağlık hizmeti

röportaj



"GE Healthcare, Türkiye'deki en büyük kombine görüntüleme biriminin kurulmasında, Anadolu Kuzey KHB'nin çözüm ortağı oldu. Bu birimde İrlanda'nın tamamına kıyasla beş kat daha fazla görüntüleme ve girişimsel radyoloji işlemi gerçekleştirilmektedir"

12

röportaj



Varmak Genel Müdürü

Tolgay Kurt

Güncel ve Üst Düzey Tıbbi Teknoloji **Ticari Başarı Getirir**

"Hastane yönetimleri, doğru pazarlama teknikleri ile satın aldıkları güncel ve üst düzey tıbbi teknolojilerden ticari başarı elde edeceklerdir"

Şirketiniz Türkiye'ye ne kadar zamandır faaliyetmedir?

Bir Bozlu Holding kuruluşu olan Varmak A.Ş. olarak kızlar, Holding'in tüm şirketleri gibi en yeni teknolojiyle, hızlı, kaliteli ve insan odaklı hizmet verme prensibini benimsemiş; 20 yılı yakın süredir faaliyet gösterdiği sağlık ve teknoloji alanlarında birikti geçmişiyle Türk ve yabancı pazarların ve kullanıcıların güvenini kazanmış bir şirkette. Varmak A.Ş., onkoloji, radyoloji, tüm cerrahi disiplinler ile nükleer tıp alanlarında, üst düzey ve son teknoloji kullanan radyoterapi, radyocer..... ..... kullanılan görüntüleme ve navigasyon, ultrasonografi, nükleer tıp ve alanında tek olan mobil bilgisayarlı tomografi sistemleri ile sağlık kuruluşlarının çözüm ortağıyız. Deneyimli ve güvenilir kimliğimiz ile referans gösterilecek önemli projelere imza atmaktayız. Özellemek gerekirse, Varmak olarak, her biri kendi alanında Pinar İdeti olan Varian Medical Systems AG, BrainLab AG, XStrahl Medical, Samsung Electronics Co., Zichun Imaging, VisionRT ve DDD Diagnostic'in faaliyette olduğumuz ülkelerde temsilciliğini yürütmekteyiz.

44

Sağlık kampüslerinin potansiyeline ve işletici firmaların ihtiyaçlarına cevap verebilecek konumdayız

20

röportaj



Medikal Sektörün Köklü Kuruluşu **Kurt&Kurt 45 Yaşında**

Kurt&Kurt Genel Müdürü

Naz Balkan Gürses

"80'li yıllarda Türkiye'de ilk beyin tomografisini, ilk görüntüleme merkezini ve ilk MR cihazı kurulumunu Kurt&Kurt gerçekleştirdi"

Şirketinizi kısaca tanıtır mısınız?

1973 yılında kurulan Kurt&Kurt, Hitachi, Pentax, Infinitt, Swissray gibi dünya lideri markaların Türkiye ve Orta Asya ülkelerindeki temsilcisidir. Hitachi Türkiye'de 33 yıldır, Pentax Endoskopi cihazları ise 20 yıldır firmamız tarafından temsil edilmektedir. 20 sene önce radyoloji pazarına açık MR ile giren Hitachi bugün dünyanın en geniş gantry'li 1.5 Tesla ve 3 Tesla MR cihazlarını üretmektedir. En popüler cihazlar ise kişiksuz Hitachi ve Pentax'ın birarya geldiği endoskopografi sistemleridir. Ilk olarak Hitachi'nin ultrason cihazlarında 2000 yılında geliştirdiği bir teknoloji olan Elastografi ile kitlenin iyi yada kötü huylu olduğu teşhis edilebilir.

Türkiye sağlık sektörüne yapmış olduğunuz liderlikten bahseder misiniz?

Kurt ve Kurt, önce açık MR ile ardından Superconductive MR, CT ve PACS ile radyoloji alanında Türkiye ve Orta Asya ülkeleri pazarında ön planı çıkmaktadır. Hizmet verdiği 42 sene içerisinde defalarca temsil ettiği firmaların dünya satış lideri olmuştur. 80'li yıllarda Türkiye'de ilk beyin tomografisini, ilk görüntüleme merkezini ve ilk MR cihazı kurulumunu başarmış olan Kurt&Kurt A.Ş. 1990 yılında ilk olarak Çalışma Bakanlığına bağlı SSK hastanesinde DışKapı SSK Hastanesi, İstanbul Gümüşe SSK ve İstanbul Okmeydanı Hastanesi bünyesinde yapılan inşaat ve görüntüleme merkezleriyle Türkiye'deki hizmet alımı modelinin ilk uygulayıcısı olarak pazarda öncü olmuştur. Zamanın Çalışma Ve Sosyal Güvenlik Bakanı Sayın Ireen Aykut tarafından açılışı yapılmış ve o dönemde birçok yanlık uygulamıştır. Bu sistemlerin araştırma hastanelerine kurulmuş olması üzerine, alanında uzman doktorların görüntüleme merkezlerimizdeki eğitim ve araştırma çalışmalarına da katılım desteklenmiş ve birçok çalışmaların uluslararası platformlarda sunumları sağlanmıştır.

Bu anlayışla yola çıkarak firmamız aynı uygulamayı Orta Asya ülkelerinde başta Kırgızistan, Özbekistan olmak üzere Azerbeycan ve Kazakistan'da da uygulamaya koymuştur.

Türkiye'deki tıbbi cihaz sektörünün geleceğini nasıl görüyorsunuz?

Tüm tıbbi cihaz üreticileri çevreye daha az zarar veren, enerji tüketimi daha az olan, daha az yer kaplayan, ergonomiyi dikkate alan, işletme maliyetleri daha az olan hasta ve çalışan için en güvenli teknolojileri üretme yarışındalar

56

röportaj

21. Yüzyılda Tıbbi Görüntüleme Teknolojisi



Medicana International Ankara Hastanesi
Radyoloji Bölüm Başkanı

Prof. Dr. Barış Diren

Sağlık hizmetinin sunumunda ilk ve en önemli adım olan teşhis alanındaç görüntüleme teknolojisi insanlımız olanakları insanlık hizmetine sunmaya devam ediyor. Hastalıkların tanımlanmasında en sonuç incelenme yöntemi olarak kabul edilen tıbbi görüntüleme teknikleri, günümüzde insan vücudunun en üçra yapısal komponentleri de dahil, teşhise yönelik çok önemli bilgileri gözler önüne seriyor. 1895 yılında Wilhelm Conrad Röntgen'in tıp dünyasına kazandırdığı "Radyolojik görüntüleme" günümüze farklı teknolojileri de kullanabilen bir tıbbi teşhis yöntemi olarak okuyo. Halen X-ışınları yanında ses dalgaları ve manyetik alan ortamında protonların fiziksel davranışlarını kullanan görüntüleme tekniklerini teşhis teşhis amaçlı kullanmaktayız.

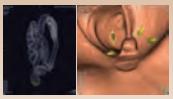
X-ışınlarını kullanan teknolojiler

Yüz yılı aşkın bir süredir kullanılan radyolojik görüntüleme teknikleri; özellikle bilgisayarların gelişmesi ve tıp dünyasının kavrandırılmasını takiben son derece etkin tanısal cihazların



WC Roentgen'in eşinin elinin röntgen filmi (1895)'nden 3-boyutlu koroner-BT-Anjiografi görüntüsüne uzanan estetik ardındaki yolculuğu...

üretilmesine neden olmuştur. Tıbbi kullanıma insan vücudunu yoğunluk farkına dayan doğrudan görüntülerne tekniği ile giren radyolojik görüntülerne, günümüzde 1 mm.den daha ince kesitler ile en küçük patolojileri bile ortaya koyabilecek "tomografik" görüntüleme tekniklerini kullanan düzeye ulaşmış bulunmaktadır. Yaygın bilinen adı ile, Bilgisayarlı Tomografi (ya da kısaca BT tanımlaması ile de kullanılmaktadır) tekniği ile günümüzde yalnız vücut bölgelerini değil, anjiografik kalitede damarları dahi ortaya koyabilen veriler sunabilmektedir. Örneğin kalbi besleyen koroner arterleri artık kateter anjiografisi dediğimiz girişimli teknikler yerine doğrudan BT cihazları ile görüntüleyebiliyoruz.



BT-Kolonoskopi: Kalın barsaklarını 3 boyutlu görüntüsü ve barsak içinin endoskopik rezonide bir kolon polibinin görünümü

Yine bu cihazların üst düzey bilgisayarlar ile donatılması sonucunda, beynin kanlanmasını ya da iç kulaktaki minicik kemikçiklerin görüntülenmesi hazırlabilmektedir. 3 boyutlu görüntü izlemlerin özel yazılımlar ile BT incelemesinde elde olunan kesitlerden "endoskopi" görüntüleri de elde etmek mümkündür. Bu sayede soluranın sistemisin ya da kalın barsakların hastaya hiç bir girişimde bulunmadan endoskopik görüntülerini elde etmek artık güncel uygulamalar arasında yerini almış bulunmaktadır.

Günümüzde radyolojik görüntüleme artık "dijital radyoloji" (kısaca DR) olarak uygulanmakta bu sayede görüntülenen vücut alanından elde edilen veriler daha fazla oluşturulan, hastalara aktarılan radyasyon miktarları da son derece düşürülmektedir. Meme kanseri taramasında kullanılan "mamografi" tetkiklerinin tümüyle dijitalize edilmiş olması ve bu teknolojiye kazandırılan "tomosentez" görüntüleme ile meme dokusu içindeki neoleyse bir pirüz, tanesi büyüklüğündeki tümör odakları bile görüntülenebilmektedir.

Ses dalgaları kullanılarak yapılan tıbbi görüntülemeler

70'li yılların başında Japonların balık avcılığında kullandıkları sonar teknolojisinden yola çıkarak, insan vücudüna gönderilen ultra ses dalgalarının yansımalarından bilgisayarlar ile görüntü elde edilmesi, tıp dünyasındaki en önemli kilometre

68

röportaj



Bayer Türkiye Ülke Müdürü

Oya Gözeler Çevik

Daha Erken, Hassas ve Spesifik Tanılar İçin **Yenilikçi Araçlar Geliştiriyoruz**

"10 yıl önceninde genel eğilim hastanede müdahale iken 2010 yılında durum hastanede kalış sürelerinin kısalması ve evde bakımın artması noktasına geldiniz, 2015 yılı itibariyle ise eğilim bütüncül çözümler şeklinde olmuştur"

Şirketinizi Türkiye'de ne kadar zamandır faaliyetteler?

Bayer, 1954 yılından beri Türkiye'de 60 yılı aşkın süredir faaliyet göstermektedir. Bugün, Bayer Türk çatısı altında faaliyet gösteren her üç alkgrup - Healthcare, MaterialScience ve CropScience - Türkiye'de kendi pazarlarında iyi konumlarda bulunmakta ve büyüme potansiyeli vaad etmektedir. Bayer Radyoloji olarak MRG, BT, kardiyoloji ve nükleer tıp alanlarında da farklı ihtiyaçlara cevap verebilen geniş ürün portföyüne sahibiz. Portföyümüzde yer alan yıldız ürünlerimiz PET sıfırıyon cihazı INTEGO, BT ve MRG de kullanılan STELLANT ve SPECTRIS SOLARIS otomatik kontrast madde enjeksiyon sistemleri ve bu yıl lansmanını yaptığımız "toplam doz yönetim sistemimiz" RADIMETRICS'tir.

Bize Türk sağlık sektöründe yaptığınız hizmetlerden bahseder misiniz?

Bayer Radyoloji, bilgisayarlı tomografi (BT) ve manyetik rezonans görüntü

26

röportaj

Hasta ve Çalışan Güvenliği Daha Fazla Önemsenmeli



Tıbbi Görüntüleme Teşhis ve Tedavi Teknolojileri Derneği (TipGörDer) Yönetim Kurulu Başkanı

Şener Aybey

"Yurtdışında çok önemli bir konu olan hasta ve çalışan güvenliğinin ülkemizde son yıllarda önem kazandığı, yeterince vurgulanmadığı, düzenlenmediği ve denetlenmediği inancındayız"

Tıp Göz Der olarak gündem konularınız neler? Çalışma ve faaliyetlerinizi kısaca anlatır mısınız?

Biz her şeyden önce Avrupa'da COCIR ayası bir derneğiz. COCIR, Avrupa'da üyesi olduğumuz Radyoloji, Elektromedikal, Sağlık Bilgi Teknolojileri Firmaları Derneğidir. Dolayısı ile tıbbi cihaz ile ilgili Avrupa'da yapılan çalışmalar hakkında bilgi alabilmekteyiz ve ülkemizi de ilgilendiren çalışmaları gündemimize alabilmekteyiz. Bunun için COCIR'de olduğu gibi derneğimiz bünyesinde de alt komiteler mevcuttur. Bazen de gündeme ve konulara göre fokus grupları da oluşturarak çalışmalar yapabiliyoruz.

Kısacası tıbbi cihaz konusunda hem ülke dışındaki gelişmeleri (teknik veya mevzuat) hem de ülkemiz içindeki çalışmaları yakından izliyoruz.

Derneğimiz bünyesinde;

Teknik ve mevzuat komisyonu,

Sağlık bilgi teknolojileri komisyonu,

Sektörel analiz komisyonları görev yapmaktadır. Yukarıda kısaca bahsettiğim gibi ayrıca bazı özel durumlarda ise bu faaliyetler odak grup çalışmaları ile desteklenmektedir.

Çalışma faaliyetlerimiz genel olarak;

Sağlık Bakanlığı,

Gümrük ve Ticaret Bakanlığı,

Çevre ve Şehircilik Bakanlığı,

Sosyal Güvenlik Kurumu,

Kamu İhale Kurumu,

TSE Başkanlığı

taraflardan tıbbi cihaz ve teknolojileri ilgilendiren mevzuat ve standartlarla ilgili olarak, sektörün ülkemizde gelişmesine katkı sağlamak üzere, gerektiğinde görüş bildirmek ve sıroca değişen mevzuatların sektörümüzü menfi olarak etkilediği hususlarda ilgili kurum ve kuruluşlara objektif önerilerde bulunarak çözüm önerileri oluşturmaya çalışıyoruz.

İthalata bağımlılığın söz konusu olduğu tıbbi cihaz sektöründe, yerli üretimin geliştirilmesi yönünde önerileriniz nelse?

Son yıllarda yapılan çalışmalarla ithalata dayalı tıbbi teknoloji temininin yaratığı sıkıntılar konusunda önemli adımlar atılmıştır.

6518 sayılı Kanun ile Kamu İhale Kanunu kapsamındaki mal alımlarında orta-yüksek ve yüksek teknoloji yerli ürün teklif eden isteklilere % 15 oranına kadar fiyat avantajı sağlanması zorunlu hale getirilmiştir.

Yerli malı yeniden tanımlanmış ve bu konuda bir Tebliğ yayımlanmıştır.

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından orta-yüksek ve yüksek teknolojili yerli ürünlerin (tıbbi cihaz dahil) bir listesi yayımlanmıştır.

Yerli üretim konularında bölgelere göre teşvik programları yayımlanmıştır.

Yabancı teknolojinin ülkemize transferinin sağlanması ve yerli üreticilerle ortak üretim yapabilmesi için Mal ve Hizmet Alımlarına İlişkin Sanayi İşbirliği Programı (SİP) Yönetmeliği 15 Şubat 2015 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanmıştır.

Off-set uygulamaları ile teknoloji transferinin sağlanması ve yerli tıbbi cihaz üretiminin dolaylı off-set kapsamına alınması ve off-set uygulamalarına yerli tıbbi cihaz sanayisini katabilmek (doğrudan veya sanayi için dolaylı); tıbbi cihaz sanayisinin, ileri tıbbi teknoloji imalat metodolojilerine uyum sürecini hızlı

76

haber



Hacettepe Üniversitesi Tıp Fakültesi
Radyoloji Anabilim Dalı Öğretim Üyesi

Prof. Dr. Okan Akhan

Önümüzdeki 10 Yıl, Artan Kanser Oranlarıyla **Daha Etkin Mücadele Edeceğiz**

"Girişimsel radyoloji ünitelerinin merkezinde, önümüzdeki 5 ile 10 yıl içerisinde, kanserli hastalar olacak. Büyük ölçüde bu zaten günümüzde de böyle olma trendinde... Kanserli hastaları, önümüzdeki yıllarda artık ameliyat yapmadan daha etkin şekilde tedavi edebileceğiz"

İlk girişimsel radyolojik işlem 1964 yılında ABD'de yapıldı; tıkanan bir damar girişimsel radyolojik yöntemlerle açıldı. 1980'lerin başından itibaren dünyanın bütün önemli hastanelerinde girişimsel radyoloji üniteleri kurulmaya başlandı, biz de bu trendi 80'li yılların ikinci yarısında yakalayabildik. 1987 yılında Hacettepe Üniversitesinde ilk girişimsel radyoloji ünitesini kurduk.

O günden bu güne dünyada yapılan tüm girişimsel işlemlerin (Vasküler ve non-vasküler yani damar içi ve damar dışı) yapıldığı son derece gelişkin bir ünite haline geldi.

Non-vasküler girişimsel işlemlerin ilgi alanına; karın boşluğu, göğüs boşluğu, solunum sistemi, safra sistemi, idrar yolları, mide-barsak sistemi ve kas-iskelet sistemimizdeki hastalıklar giren. Vasküler girişimsel işlemlerin ilgi alanına ise; atardamar ve toplardamar ile ilgili tüm hastalıklar girmektedir.

Girişimsel radyolojik işlemler; görüntüleme yöntemleri kılavuzluğunda bir lezyonu tedavi etmek, gelişimini engellemek veya patolojik tanıyı elde etmek için yapılan işlemlerdir. Etkileden cerrahi ile yapılan işlemler artık yerini girişimsel radyolojik işlemlere bırakmıştır.

1960'lı yıllarda damar içinde girişimsel radyolojik işlemler yapılırdı. Ama 70'li yıllardan itibaren damar dışında da girişimsel radyolojik işlemler yapılmaya başlandı. Bazı damar dışı (Non-vasküler) girişimsel radyolojik işlemler şunlar şunlardır:

Perkütan Biyopsiler, Perkütan abse ve kolesistozun drenajları, Perkütan basit kist ve kist hidatik tedavileri, Perkütan böbrek damar ve böbrek anomalisme, Perkütan kolesistostomi, Perkütan nefrostomi, Perkütan double-J stent yerleştirilmesi, Perkütan yolla taş çıkarılması, Yemek borusu ve kalın barsağa stent yerleştirilmesi, Perkütan çölyak gangliyon blokajı, Trakeal stent yerleştirilmesi, Görüntülemeye yönteminleri kılavuzluğunda tümör tedavileri (Perkütan RF Ablasyonu ve Perkütan Mikrodalga ablasyon tedavisi gibi), Vertebroplasti.

Merkezde kanserli hastalar var

Çağdaş anlamda organize olan bir girişimsel radyoloji ünitesinde bütün bu yelpazedeki, her türlü damar içi ve damar dışı işlemler günlük pratiğin bir parçası haline geldi.

Önümüzdeki 5 ile 10 yıl içerisinde Girişimsel radyoloji ünitelerinin işlem yaptığı en önemli hasta grubu, kanserli hastalar olacak. Büyük ölçüde bu zaten

Türkiye Tıp Teknolojilerinin Neresinde?

Ülkemiz tıp alanında oldukça ileri olmasına rağmen tıp teknolojilerinde maalesef çok geri sıralarda kalmıştır. Özellikle büyük devlet ve üniversite hastanelerimizin yoğun tıbbi cihaz ihtiyacı yurtdışından rahatlıkla temin edilebildiğinden ülke içinde üretim söz konusu olamamıştır. Oysa tıp alanında ileri olan birçok gelişmekte olan ülkede tıbbi cihaz

Ar-Ge'si ve üretimi de ileri noktaya gidebilmiş, bu ülkeler dışa bağımlılıklarını minimize ederek bu teknolojileri üretebilir hale gelmişlerdir. Örneğin Hindistan, Tayland ve Singapur tıp teknolojisini tıp bilimine paralel olarak geliştirebilmiş ülkelerdendir. Bu ülkeler tıbbi cihaz alanında rekabet avantajı yaratabilmiş, teknoloji ve know-how transferini yapabilmiş ve yine dünya piyasalarına ihracat yapabilecek güce ulaşmışlardır.

Ülkemizde kolaylıkla ithal edilmesine rağmen tıbbi cihazların idamesi ile ilgili sorunlar henüz bitmiş değildir. Cihazların amacına uygun kullanımı, opere edilmesi, koruyucu bakımı, sigortalanması, biyomedikal yönetimi, bakım onarım anlaşmaları, yedek parça tedariki gibi sorunlar halen devam etmektedir. Bu sorunların temelinde cihaz satın alımına karar verenlerin cihazlar ile olan ilişkilerinin sadece pazarlık ve uygun fiyatla alış veriş yapma kaygısından kaynaklanmaktadır. Oysa cihazlarla ilgili konu asıl olarak satın alma aşamasından sonra başlamaktadır. Sonuç itibarı ile ülkemizde;

1. Yüksek teknolojili tıbbi cihaz üretimi gerçekleşememekte, ancak tıbbi cihazların ithalatı ve finansmanı kolaylıkla yapılabilmekte;
2. Şehirlere ve büyük hastanelere tıbbi teknoloji desteği verilmekte ancak bu ülke geneline yaygınlaştırılamamakta;
3. Cihazlar tam randımanlı kullanılamamakta ve bakım onarım anlaşmaları tam anlamıyla yönetilememekte;
4. Biyomedikal mühendisliğe yeterli önem verilmemekte ve cihazlar verimsiz ve yüksek maliyetlerde işletilmektedir.

Tüm bu sorunları aşmak için ülkemizde;

1. Tıp teknolojilerinin gelişimi desteklenmeli,
2. Biyomedikal mühendisliğe daha fazla önem verilmeli,
3. Cihazlar ülke geneline yaygınlaştırılmalı,
4. Hastanelerdeki biyomedikal yönetim önemsenmeli
5. Cihaz tedariki sadece iyi bir pazarlık sonucu yapılmış satın alma ile sınırlı kalmayıp, sigortalanması, bakım sözleşmeleri ve biyomedikal yönetimi de en az aynı ölçüde dikkate alınmalıdır.



Yönetim
UHS EğitimYay. Dan. Ltd. Şti.
adına İmtiyaz Sahibi
Pelin Soydaş

Yönetim Adresi
Kuleli Sokak
No: 57/1 G.O.P. Ankara
T. 0312 446 91 14
F. 0312 446 91 17
www.hospitalmanager.com.tr

Sorumlu
Yazı İşleri Müdürü
Fatma Ergüzeloğlu

Reklam Rezervasyon
T. 0312 446 91 14
F. 0312 446 91 17
info@hospitalmanager.com.tr

Görsel Yönetmen
Murat Koçoğlu

Yayın Türü
Yerel Süreli

Basım Yeri
Desen Ofset San.Tic.A.Ş.
Birlik mah. 448 cad. 476 sok.
No:2 Çankaya Ankara
Tel: 0312 496 43 43

Baskı Tarihi
Haziran 2015

hospital**manager** UHS Yayıncılık Ltd. Şti. tarafından T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır. Derginin isim ve yayın hakkı Pelin Soydaş'a aittir. Dergide yayınlanan yazı ve fotoğrafların her hakkı saklıdır. İzinsiz ve kaynak gösterilmeden alıntı yapılamaz. Reklam sayfalarının içeriği ve markalar konusunda sorumluluk reklam verene aittir.

hospital manager

sağlık profesyonelinin dergisi



ilan ve abonelik için

0 312 446 91 14 www.hospitalmanager.com.tr

Sağlık Profesyonellerinin Dergisine **BUGÜN ABONE OLUN,**
sağlık sektöründeki gelişmelerden anında haberdar olun!

Ad/Soyad :.....

Kurum/Kuruluş :.....

Adres :.....

:.....

Tel :..... e-mail: .....

Lütfen bu formu aşağıdaki banka hesaplarından herhangi birine yatırmış olduğunuz abonelik ücreti dekontunu da ekleyerek 0312 446 91 17 nolu faksa gönderiniz.

Hesap Numaraları:
Garanti Bankası Emek Ankara Şb. No: 778-6299330
İş Bankası Köroğlu Ankara Şb. No: 4234-0325584
Diğer ödeme şekilleri için lütfen 0312 446 91 14 nolu telefonu arayınız.

uhs Yayıncılık Ltd. Şti.
Kuleli Sokak No: 57/1 G.O.P. Ankara
Tel: 0312 446 91 14 * www.uhs-tr.com



Daha Az Doz Veren, Daha Güvenli Teknoloji Üretimi Hedefleniyor

Yazı işleri

Fatma Ergüzeloğlu

Hospitalmanager, medikal sektörün lider kuruluşlarını sayfalarına taşıdı. Her biri kurumsal, alanında lider medikal kuruluşların tüm departmanları işleyiş sistemlerini, organizasyon yapılarını anlattı. Radyoloji cihazlarında son trendler, tanı ve tedavilerde kullanılan en yeni bilimsel metotlar, en iyi ve güncel teknolojiler bu sayıda ele alındı.

Konu tıbbi görüntüleme sistemleri olunca, akla ilk olarak çalışan ve hasta güvenliği geliyor. Tıbbi görüntüleme şirketlerinin çatı kuruluşu olan Tıbbi Görüntüleme Teşhis ve Tedavi Teknolojileri Derneği (Tıp Gör Der) bu konuya dikkat çeken açıklamalarda bulundu. Tıp Gör Der Başkanı Şener Aybey, bu konunun son yıllarda Türkiye'de önem kazanmaya başladığını vurguladı. Aybey, tüm üreticilerin daha az doz veren, hasta ve çalışan için en güvenli teknolojileri üretme yarışında olduğunu da sözlerine ekledi.

Sektörde En Yeni Trendler

Aybey'in verdiği bilgilere göre, çevreye daha az zarar veren, enerji tüketimi daha az olan, daha az yer kaplayan, ergonomiyi dikkate alan, işletme maliyetleri daha az olan tıbbi cihaz üretimleri hedefleniyor. Ancak bu trendlerin yanı sıra, tüm üreticiler daha az doz veren, hasta ve çalışan için en güvenli teknolojileri üretme yarışında…

Kişiselleştirilmiş Tıp

Radyoloji branşı, en kritik ve zor hastaları tedavi ediyor olması sebebiyle belki kişisel tedavi yöntemlerini benimsiyor ve geliştirmeye çaba gösteriyor. Siemens Sağlık tam da buna yoğunlaşmış vaziyette... Kişiye özel, spesifik tedavilere imkan tanıyan tanı sistemlerinin radyoloji sektörünün son trendleri arasında yer aldığına dikkat çeken Siemens Sağlık Türkiye Lideri Şevket On, kişiselleştirilmiş tıbbı ilerletmeye odaklandıklarını söyledi.

Radyasyon temelli alanlarda düşük dozla tedavi, günümüzde üzerinde en fazla çalışma yürütülen konu olarak karşımıza çıkıyor; tıpta esas olan hastaya zarar vermeme ilkesi belki de kendini en fazla radyoloji alanında hissettiriyor. Düşük dozla kullanım olanağı sunan görüntüleme cihazlarının yaygınlaşması için çalıştıklarını ifade eden On, "Özellikle bilgisayarlı tomografi (BT) gibi radyasyon temelli alanlarda ve pediyatride düşük doz her zaman birinci önceliğimiz olduğu için teknolojimizi bunun üzerine kuruyoruz" diye konuştu.

Liv Hospital **Omurga Kliniği**

hayat güzeldir...

Ağrılardan Kurtulun
Esneklik Kazanın



- Bel ve boyun ağrılarından uzak
- Her harekette esneklik
- Doğru duruş

liv HOSPITAL

livhospital.com.tr

444 4 548 - 0850 222 2 548

facebook.com/Livhospital | twitter.com/Livhospital

İSTANBUL | ANKARA

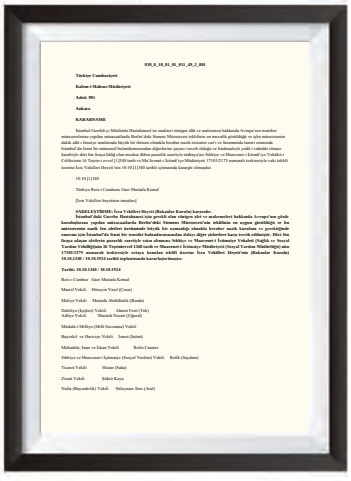


"Radyoloji sektörünün son trendleri arasında kişiye özel, spesifik tedavilere imkan tanıyan tanı sistemleri dikkat çekiyor. Biz de Siemens olarak kişiselleştirilmiş tıbbı ilerletmeye odaklanıyoruz"

Siemens Sağlık Türkiye Lideri

Şevket On

Kişiselleştirilmiş Tıbbı İlerletmeye Odaklanıyoruz





Şirketiniz Türkiye'de ne kadar zamandır faaliyette?

Siemens olarak önümüzdeki yıl Türkiye'de 160. Yılımızı kutlayacağız. Türkiye'de genel anlamda faaliyetlerimiz Osmanlı İmparatorluğu döneminde kurulan ilk telgraf sistemiyle başladı. Sağlık alanında ise ilk faaliyetlerimiz hemen Cumhuriyet'in kuruluşu ile başlamıştır. Cumhuriyetin ilk kurulduğu yıllarda Vakıf Gureba Hastanesi için Bakanlar Kurulu kararıyla Siemens'den genç cumhuriyetimizin ilk röntgen sistemlerinin temin edilmesi ise bizim için ayrıca bir gurur kaynağıdır.

O günden bu yana Türkiye'nin sağlığına katkıda bulunma çabalarımızı kesintisiz sürdürüyoruz. Siemens Sağlık Türkiye olarak kalifiye çalışanlarımız ve global uzmanlığımızla, hasta güvenliğini



ve sağlığını ön planda tutarak daha yüksek kalite, daha düşük işletme maliyetleri ve daha etkin medikal çıktıları hedefiyle geliştirilen ürünlerin sadece Türkiye'de her gün 200 bin kişinin hayatına dokunmasını sağlıyoruz.
İnovasyona verdiğimiz öncelikle birlikte görüntüleme sistemleri, klinik ürünler, laboratuvar diagnostiği, tedavi altyapıları ile sağlık sektörünün en yenilikçi firması konumundayız. Siemens Sağlık Sektörü, erken teşhis ve önleyici tedbirlerde, tanı aşamasından başlayıp hasta bakım sürecinin tamamına hitap eden ve tüm tedarik zincirini bir çatı altında toplayan ürün ve çözümler sunuyor.

Bize Türk sağlık sektöründe yaptığınız liderlikten bahseder misiniz?
Siemens Sağlık olarak biraz önce belirttiğim teşhisten tedaviye uzanan geniş bir spektrumda uzun yıllara dayanan tecrübesiyle yenilikler sunarken Türkiye'nin araştırmacı sağlık kurumları ile araştırma işbirlikleri yapıyoruz. Türkiye'nin önde gelen birçok hastanesinde, ayrıca üniversite hastanelerinde de Siemens görüntüleme sistemlerinin uzmanlığına güveniliyor. Siemens Sağlık Türkiye, Akademik Performansa göre Üniversitelerin Sıralaması'na (URAP) göre Türkiye'de Tıp Fakültesi bulunan ilk 11 üniversitenin 5'i ile işbirliği projeleri yürütüyor.
Tecrübemizin getirdiği uzmanlığın yanında, inovasyona yaptığımız yatırımlar da sektör liderliğimizi sürdürmemizi sağlıyor. Siemens olarak düşük dozla kullanım olanağı sunan görüntüleme cihazlarının dünya çapında yaygınlaşması için çaba harcıyoruz. Özellikle bilgisayarlı tomografi (BT) gibi radyasyon temelli alanlarda ve pediyatride düşük doz her zaman birinci önceliğimiz olduğu için teknolojimizi bunun üzerine kuruyoruz.

Ayrıca sağlık sektöründeki ekonomik ve ekolojik talepleri bir arada karşılamak için sürdürülebilir sağlık altyapısıyla çevre dostu olmanın ötesinde bir anlayış gerektiğini düşünüyoruz. Sürdürülebilir bir sağlık altyapısı kurmak, sağlık sektöründeki ekonomik ve ekolojik talepleri bir arada karşılamak gibi büyük bir zorluğu ifade ediyor. Siemens, Yeşil+ Hastaneler konseptimizle, bu zorlu talepleri karşılamalarında müşterilerimize yardımcı olurken kurumları da geleceğe hazırlıyoruz. Yeşil+ Hastaneler, enerji tasarrufu sağlanması ve karbon gazı emisyonlarının azaltılmasından çok daha fazlasını ifade ediyor. Yeşil+ Hastaneler çözümümüz, verimlilik optimizasyonu sağlamaya ve kaliteyi artırmaya yardımcı olmayı hedefliyor.

> "Siemens olarak düşük dozla kullanım olanağı sunan görüntüleme cihazlarının dünya çapında yaygınlaşması için çaba harcıyoruz"

Bunların yanı sıra klinik anlamda sağlık personelinin eğitimine de katkıda bulunarak bu alanda sektörde ilk ve tek Akademi olan Siemens Akademi hizmetimiz de bulunuyor. Siemens Akademi, pazardaki profesyonel çalışanlara teknolojinin geldiği son noktadaki inovatif Siemens çözümlerine dair ileri eğitim modülleri sunmak ve bu sayede değişimi yönlendirmek amacıyla 2004 senesinde kurulmuş, geçtiğimiz 11 senede 50'ye yakın programla 1000'i aşkın katılımcıyı eğitmiştir.

Türkiye'deki tıbbi cihaz sektörünün geleceğini nasıl görüyorsunuz?
Ülkemiz yüksek teknolojiye sahip tıbbi cihazların verimli kullanımı konusunda dünyanın en önde gelen ülkelerinden birisi... Türkiye'nin genel demografik yapısının gelişimi sağlıkta talebin devamını ve artışını mümkün kılarken, bu talebin nasıl karşılanacağı konusunda sağlık politikaları belirleyici rol oynuyor. Sağlık hizmetlerinin sunumunda iki binli yılların başından beri çeşitli dönüşümler yaşanmaktadır. Bu dönüşümlerin çeşitli şekillerde devam edeceğini öngörüyoruz. Bu konudaki en önemli gelişmelerden bir tanesi Sağlık Bakanlığının Şehir Hastaneleri projeleridir.

Sürdürülebilir ve kaliteli sağlık hizmetine erişim için yatırımı destekleyen bir ortamın olması gerekiyor. Bu ortamın oluşumu için temel iyileştirme alanları olarak şeffaflık, diyalog ve öngörülebilirliği gösterebiliriz. Sağlık sisteminde gerek genel sağlık sigortasının kapsamının genişliği, değişen demografik ve ekonomik göstergeler neticesinde artan kamu maliyetleri göz önüne alındığında, kaliteli bir sisteme erişimi sürdürülebilir kılmak oldukça zorlaşıyor. Bunun çözümü yönünde; kaliteli ve sürdürülebilir bir sağlık sistemi için, sadece teşhisin veya tedavi-





nin belli bir kısmının maliyetine odaklanmak yerine, önleyici süreçler, teşhis ve tedavi süreçlerinin hep beraber ele alınarak toplam maliyet fayda analizi çalışmalarının geliştirilmesi gerektiğini düşünüyorouz.

PPP projelerinde yer alıyor musunuz, almayı düşünüyor musunuz?
Kamu-Özel Sektör Ortaklığı (PPP) projelerinde yer alıyor, bu konudaki faaliyetlerimizi daha da artırmayı hedefliyoruz. Özellikle Şehir Hastaneleri projelerinde sağlık çözümlerimizin yanısıra finansman çözümlerimiz ile de rol alıyoruz.

Siemens Finansal Hizmetler Siemens Bank aracılığı ile çok sayıda sağlık profesyoneline iş imkanı yanında kaliteli bir çalışma ortamı sunacak olan Adana Entegre Sağlık Kampüsü'nün ve Bilkent Şehir Hastanesi'nin finansörleri arasında yer alıyor.

Müşterilerinize sunduğunuz avantajlar neler?
Müşterilerimizin hayatını kolaylaştırmada verimlilik artırıcı çözümler sunuyoruz. Günümüzde artık teknolojinin geldiği seviye öyle ileri boyutlara ulaştı ki, kurumlar yatırımlarını diğer hastanelere göre ne derece etkin kullanıyor, cihazların yatırım geri dönüşleri ne kadar hızlı olacak, teknisyenlerinin doğru dağılımı nasıl mümkün olabilir gibi sorulara bizden yanıt bekliyorlar. Biz de Siemens olarak en ileri görüntüleme teknolojilerinin yanısıra müşterilerimize beklentilerinin ötesinde yanıtlar sağlıyoruz.

> "Kurumlar yatırımlarını diğer hastanelere göre ne derece etkin kullanıyor, cihazların yatırım geri dönüşleri ne kadar hızlı olacak, teknisyenlerinin doğru dağılımı nasıl mümkün olabilir gibi sorular karşısında bizden yanıt bekleniyor"

Kullanıcılar teşhis koyarken sağladığımız imajların kalitesinden emin olmak ve ölçümlerde hatasız çıktılara güvenerek tedavi yöntemlerine karar verebilmek istiyor. Ancak en ileri yazılım ve donanım bileşenleri ile sağlanabilen bu güven, Siemens'in asla ödün vermeyeceği bir liderlik unsurudur. Bunun yanısıra cihazların servis kalitesi, yüksek uptime süreleri de kullanıcılar için olduğu kadar bizim için de çok kritiktir.

Hastalar ise günümüzde iletişim teknolojilerinin de artması ile gittikçe daha da bilinçlenmekte ve seçici davranmaktalardır. Hayatlarının en önemli olgusu olan sağlık alanında teşhis ve tedavi doğruluğundan emin olma arayışındalar. Bunu sağlarken de yüksek radyasyon dozu, gürültü ve dar alanlardan da olabildiğince uzak durmaya özen gösteriyorlar. Biz de Siemens olarak yüksek konfor ve düşük doz konusunda ciromuzun önemli bir bölümünü Ar-Ge'ye ayırıyor ve yenilikçi çözümler sunmaya devam ediyoruz.

Klinik laboratuvarların da sağlık hizmeti modellerinin gelişimine değerli katkılarda bulunduğu açıkça bilinmektedir. Bu alanda da lider firmalardan biri olan Siemens Sağlık olarak, hastane, referans ve muayenehane laboratuvarlarında ve hasta başında doğru teşhis, tedavi ve takip için gerekli hayati bilgileri sağlamak her zaman ilk önceliğimizdir. Diagnostik alanındaki tutkumuz, insan sağlığını geliştirmek ve ileri noktaya taşımak için inovasyon yapmaktır.

Çözümleriniz neler?
Siemens olarak;

- Meme kanseri hastalarının yönetimi ve takibini olumlu yönde etkileyerek hastaların yaşamında fark yaratan HER-2/neu,
- Karaciğer fibrozunun erken tanısını



ve karaciğerde ciddi bir hasar oluşmadan tedavi edilmesini mümkün hale getiren ELF,

- Diyabette karar alımını, hasta uyumunu ve sonuçları olumlu yönde etkileyen HA1c,
- Romatoid artrit (RA) hastalığının şiddetinin saptanmasında ve erken teşhisi kolaylaştıran Anti-CCP
- Prenetal tarama testleri ile gebelikte "Down Sendromu" gibi anomali risk tayini

gibi inovatif parametreler sayesinde doğru teşhisi ve hastaları mutlu edecek çözümleri hedeflemekteyiz.

Ayrıca laboratuvarlarda sürekli artan test kapasiteleri karşısında, iş akışını iyileştiren ve yüksek kalitede sonuçları hızla sağlayabilen, kullanımı kolay, ileri teknolojideki sistemler ile laboratuvarları bir üst seviyeye taşıyoruz. Kısaca, İmmunoassay, biyokimya, hematoloji, koagülasyon, enfeksiyon hastalıkları ve idrar tahlili test sistemleri gibi geniş Siemens ürün yelpazesi ve beraberinde sunulan otomasyon, enformatik ve danışmanlık çözümleri her boyuttaki laboratuvarın ihtiyaçlarını karşılamak için eksiksiz bir hizmet sunmaktadır.



Yakın gelecekte Şirketinizi nasıl konumluyorsunuz?

Teknoloji müthiş bir hızla gelişirken sağlık sektörü de bundan olabildiğince faydalanmaya çalışıyor. Biz de geliştirdiğimiz sistemlerde teknolojinin ulaşıp kolaylaştırabileceği alanlara odaklanıyoruz. Teknolojinin sağlık sektörüne sunacağı pek çok yenilik var ama bu yeniliklerin ilk olarak moleküler teşhis, yaşam bilimi cihazları, yeni nesil dizilimleri, büyük veri analizleri, yeni nesil sağlık sektörü bilişim teknolojileri, bilgi temelli sağlık, hasta başı testler ve mobil sağlık sistemleri alanlarında ortaya çıkmaya başladığını söyleyebiliriz. Radyoloji sektörünün son trendleri arasında ise kişiye özel, spesifik tedavilere imkan tanıyan tanı sistemleri dikkat çekiyor. Biz de Siemens olarak kişiselleştirilmiş tıbbı ilerletmeye odaklanıyoruz.

Diğer taraftan ekonomik zorlukların artması, hasta haklarının gittikçe yaygınlaşması, ortaya çıkan yeni iş modelleri ve tıbbi bilginin çoğalması sonucunda sağlıkta dönüşüm kaçınılmaz oluyor. Aynı zamanda da sağlık hizmetleri çok boyutlu ve karmaşık bir hale geliyor. Dolayısıyla, kaliteli sağlık hizmetlerine en uygun maliyetlerle erişmek ve günümüzün en tehlikeli hastalıklarına karşı savaşta sürdürülebilir çözümler sağlamak için, sağlık hizmetlerindeki organizasyon yapısında köklü değişiklikler gerekiyor. Siemens Sağlık Sektörü olarak bu değişen ortamda güvenilir bir ortak olmaya odaklanıyoruz. Amacımız, sağlık hizmetinin her aşamasında ve her seviyesinde müşterilerimizi destekleyerek bu yeni zorluklarla başa çıkmak ve yeni nesil sağlık hizmetlerine geçişi başarıyla gerçekleştirmek.

Sağlık sektöründeki çözümlerin gelişiminde teknoloji son yıllarda çok daha etkin bir rol alıyor. Siemens olarak yalnızca bu alandaki gelişmeleri takip etmekle kalmıyor, ilk geliştiren olarak sektördeki öncü rolümüzü sürdürüyoruz. Hastaların ve sağlık sektörü çalışanlarının yaşadıkları süreçleri kolaylaştırmak, daha kesin sonuçlara ulaşılmasına yardımcı olmak ve tedavi süreçlerini hızlandırmak üzere yenilikler sunmaya devam etmeyi hedefliyoruz. Siemens Sağlık olarak, tüm bunları gerçekleştirerek Türkiye'deki lider konumumuzu güçlendirmeyi hedefliyoruz.



“GE Healthcare, Türkiye’deki en büyük kombine görüntüleme biriminin kurulmasında, Anadolu Kuzey KHB’nin çözüm ortağı oldu. Bu birimde İrlanda’nın tamamına kıyasla beş kat daha fazla görüntüleme ve girişimsel radyoloji işlemi gerçekleştirilmektedir”

Healthymagination Stratejisi: Yüksek Kaliteli, Düşük Maliyetli ve Ulaşılabilir Sağlık Hizmeti

GE Healthcare Türkiye Genel Müdürü

Yelda Ulu Colin

GE Healthcare'i kısaca anlatır mısınız?

GE Healthcare'in 84 ülkeyi kapsayan Doğu ve Afrika Büyüme Pazarı (EAGM) bölgesinin merkezi, şirketin 25 yıldan uzun süredir faaliyet gösterdiği İstanbul'da yer almaktadır. Bu eşsiz konum, GE'nin bölgedeki mükemmellik merkezi liderlerine ev sahipliği yapmasına olanak tanımakla beraber ileri servis ve uygulama mühendislerinin Türkiye'deki müşterilere en son yenilikleri ve yüksek kaliteli servis hizmetini sunmasına imkan vermektedir. Türkiye'de kullanılmakta olan 20 bini aşkın GE Healthcare teknolojisi bulunmaktadır. Aynı zamanda, tanısal görüntüleme, yaşam bilimleri, yaşam bakımı çözümleri, sağlık IT, servis ve danışmanlık aynı çatı altında toplanarak müşterilere bütünsel çözümler sunulmaktadır. Bu çözümlerimiz, Türkiye'de birçok üniversite hastanesi, kamu hastaneleri birliği (KHB), özel hastane ve görüntüleme merkezlerinde, radyoloji, kardiyoloji, nükleer tıp, yoğun bakım ve ameliyathane vb gibi hastanelerin kritik noktalarında, sağlık profesyonelleri ve hastalara tanı ve tedavi hizmeti vermede fark yaratmaktadır.

Önceliklerinizi kısaca anlatır mısınız?

GE Healthcare, önceliği her zaman müşteriye verir ve müşterilerine öncü sağlık teknolojileri ve hizmetleri sunmak amacıyla onların ihtiyaçlarını anlamaya özen gösterir. GE'nin özel olarak uyarlanan sağlık hizmeti çözümleri, kamu ve özel sağlık hizmeti sağlayıcıları dahil çeşitli müşteri segmentlerinin farklı ihtiyaçlarını karşılar. Müşterilere yakın olmak ve devamlı gelişmeye olan istek, GE'nin hizmet alımı segmentindeki güçlü konumunun ana bileşenleridir. Bu yaklaşım, GE'nin aynı zamanda özel hastane segmentindeki payını kısa zamanda ikiye katlamasının arkasındaki ana itici güçtür.

Şirketiniz ne kadar süredir Türkiye'de faaliyet gösteriyor? En popüler ürünleriniz hangileri ve Türkiye'deki pazar payınız nedir?

GE, 1948 yılından beri Türkiye'de faaliyet göstermektedir ve ülke genelinde çeşitli sağlık hizmeti sağlayıcılarında kurulu 250'den fazla MR cihazı bulunmaktadır. GE, MR cihazları, hem tarama süresi hem de güvenilirlik açısından yüksek performansa sahiptir ve sağlık uzmanlarının tanı koymasını kolaylaştırmaktadır. Buna ek olarak, bu cihazlar hastalar için sessiz bir tarama deneyimi, hafif koiller ve ayarlanabilir yataklar sağlayarak hasta konforunu iyileştirmeyi hedefler. Güzel örneklerden biri de, ilk entegre ve simültane PET/MR sistemimiz olan SIGNA PET MR'dır. Manyetik Rezonans (MR) yumuşak dokunun yanı sıra fonksiyonel ve yapısal detayların görüntülenmesinde son derece başarılıdır. PET ve MR cihazlarının kombine edilmesi, klinisyenlerin anatomik görüntüleri ve biyokimyasal verileri birlikte değerlendirerek, hücre büyümesinin meydana geldiği alanları tam olarak saptanmasına olanak sağlar. Bu sayede tanı ile tedavi arasındaki süre kısaltılabilir.

> **"GE olarak, healthymagination stratejimizle yüksek kaliteli, düşük maliyetli ve ulaşılabilir bir sağlık hizmeti geliştirmeyi hedefliyoruz"**

GE Healthcare, Anadolu Kuzey Radyoloji Klinikleri Yeniden Yapılandırma ve Optimizasyon projesinin en hayati unsurlarından biri olarak Türkiye'deki en büyük kombine görüntüleme biriminin kurulmasında, Anadolu Kuzey KHB'nin çözüm ortağı olmuştur. Bu birimde İrlanda'nın tamamına kıyasla beş kat daha fazla görüntüleme ve girişimsel radyoloji işlemi gerçekleştirilmektedir. Bu kapsamlı proje, modern yönetim ilkeleri doğrultusunda etkinlik, verimlilik ve kaliteyi optimize etmeyi ve sağlık hizmeti harcamalarını en aza indirmeyi amaçlamaktadır. Tüm ilgili KHB birimlerini kapsayan bu ihale, stratejik bir yaklaşımın sonucu olarak planlanmıştır. Bu yaklaşımdaki temel amaç, kuruma doğru zamanda istenen hizmeti sağlayacak doğru tesisleri ve sistemi sağlamaktır. Bu noktada GE Healthcare, KHB içindeki tüm eğitim ve araştırma hastanelerinin güçlü görüntüleme kabiliyetine sahip olması amacıyla, en son teknolojiye sahip MR, CT ve dijital mamografi teknolojileriyle Anadolu Kuzey KHB'nin stratejik hedeflerine ulaşmasını desteklemektedir. GE Healthcare'in teknolojileri, uygulamaları ve deneyimi, sağlık hizmetlerinin standardizasyonuna ve kalitesinin yükseltilmesine giden yolu açmaktadır.

Bize Türkiye sağlık sektöründeki liderlik rolünüzden bahseder misiniz?

GE, Türkiye Sağlık Bakanlığının karşı karşıya olduğu kritik

sağlık sektörü zorluklarını anlamaktadır. Bulaşıcı olmayan hastalıkların artması ve yaşlanan nüfus, sağlık hizmeti sistemlerine yeni baskılar getirmektedir. GE olarak, healthymagination stratejimizle yüksek kaliteli, düşük maliyetli ve ulaşılabilir bir sağlık hizmeti geliştirmeyi hedefliyoruz. Hizmet ve teknolojilerimiz, hastalıklara erken tanı konmasını destekleyerek uygun ve zamanında müdahaleleri mümkün kılma amacındadır. Bu da sağlık hizmeti sistemleri için uzun vadede verimlilik artışı sağlar. Türkiye Cumhuriyeti hükümeti, Türkiye'nin 2023 yılı itibariyle sağlık hizmetlerinde dünyanın en büyük ilk on ekonomisi içine girmesini hedeflemektedir. GE, Türkiye'deki sağlık sektörünün sürdürülebilir genişlemesini destekler ve bu amaçla, sağlık sektörü müşterilerine uygun finansman çözümleri de sunar. Bu kapsamda GE Healthcare olarak, Hedef 2023'te açıklanan hedefleri desteklemek amacıyla Türkiye'deki kurum ve işletmeler ile çok sayıda stratejik ortaklık gerçekleştirdik. Dinamik ve hasta odaklı bir sağlık hizmetleri sistemi geliştirmek, bu dönüşüm stratejisinin kilit bir unsurudur. GE Healthcare olarak, ülkede 350'yi aşkın kişiye istihdam sağlayarak ve artan sağlık hizmeti ihtiyaçlarını karşılamak üzere, önde gelen kamu ve özel sektör sağlık kuruluşları ile çalışarak "Türkiye'de Türkiye için" olmaya odaklandık.



"GE, 2013 itibariyle, 100 ürün inovasyonuna yaptığı 4,2 milyar dolar yatırımla 1,5 milyardan fazla hayata etki etme fırsatı buldu"

Türkiye'deki tıbbi cihaz sektörünün geleceğini nasıl görüyorsunuz?
Tıbbi cihazların kalite, uygun maliyet ve ulaşılabilirlik sağlaması gerekiyor. GE Healthcare'in en son teknolojileri göz önüne alındığında; daha yüksek hasta hacmi, daha yüksek tanısal görüntü kalitesi, erken tanı koyma ve daha iyi hasta deneyimi yoluyla cihazların üretkenliğine odaklandığımız görülebilir. Tüm bunlar, hastalara daha hızlı ve etkili şekilde müdahale edilmesini sağlayarak müşterilerimizin hastalarını doğru zamanda doğru tedavi sürecine başlatmalarına yardımcı olmaktadır. GE Healthcare, bunun önündeki en büyük engelin sağlık teknolojileri ve verilerine doğru zamanda, doğru yerde erişim olduğundan yola çıkarak, iletişimsel ve bütünsel bir hastalık tedavi modeli benimser. Örneğin kardiyoloji ve onkoloji tedavi alanlarının tüm aşamalarına yönelik teknolojiler sunulmaktadır. Bu noktada, cihazlar arasındaki bağlantı özellikleri de kilit bir öneme sahiptir ve burada sağlık IT önemli bir rol oynamaktadır.

Kamu-özel sektör ortaklığı projelerinde yer alıyor musunuz?
GE Healthcare olarak, Türkiye'nin sağlık sektörü dönüşüm ajandasını kamu-özel sektör ortaklıkları vasıtasıyla destekliyoruz. Bu destek çerçevesinde, Sağlık Bakanlığının iki stratejik kamu-özel sektör ortaklığı projesi olan Kocaeli Sağlık Kampüsü Projesi ve İzmir Bayraklı Sağlık Kampüsü Projesi'nin geliştirilmesi için GAMA Holding A.Ş. ve Türkerler Holding ile bir mutabakat anlaşması imzaladık.

GE olarak, Türkiye'deki birçok kurum ve işletmeyle stratejik ortaklıklarda yer almaktan gurur duyuyoruz ve Türkiye sağlık sektöründe sürdürülebilir dönüşüme destek oluyoruz. Kamu ve özel sektör ortaklıklarını geliştirmeye yönelik uzun vadeli hedeflerimiz doğrultusunda, GAMA ve Türkerler konsorsiyumu ile bu kritik dönüm noktasına ulaştığımız için çok mutluyuz.

Müşteri/kullanıcı/hastalarınıza sunduğunuz avantajlardan bahsedebilir misiniz?
En önemli girişimlerimizden biri, GE'nin daha düşük maliyetlerde kaliteli bakıma erişimi artırarak daha fazla insan için daha iyi sağlık hizmeti oluşturmaya yönelik global taahhüdü olan healthymagination yaklaşımıdır. GE, healthymagination ile bakım kalitesini, erişimi ve uygun maliyetliliği geliştirmek üzere 100'den fazla teknoloji ve çözüme 6 milyar dolar yatırım yapmaktadır. GE, 2013 itibariyle, 100 ürün inovasyonuna yaptığı 4,2 milyar dolar yatırımla 1,5 milyardan fazla hayata etki etme fırsatı bulmuştur.

Müşterilerinizin eğitim süreçlerine nasıl katkı sunuyorsunuz?
Bölgedeki 70 sağlık sektörü yöneticisi ile yakın zamanda yapılan bir ankette, katılımcıların %82'si ülkelerinde sağlık hizmetlerini geliştirme yolundaki en önemli ihtiyacın becerileri geliştirmeye ve kapasiteyi artırmaya yönelik eğitimler olduğunu belirtmiştir.

GE Healthcare, geleneksel sınıf içi eğitim metotları ile ileri simülasyon metotlarını ve üst düzey yönetici eğitimlerini birleştiren liderlik, teknik ve klinik eğitimleri sunmaktadır. Bu sayede insan sermayesini geliştirme konusunda 40 yılı aşkın bir deneyime sahip olup hastane orta ve üst düzey yöneticilerinin bilgi, beceri ve performans seviyelerinin geliştirilmesini desteklemektedir.

GE Healthcare halen bölge genelinde 5.000'den fazla sağlık çalışanına eğitim sağlamıştır.

Şirketinizi yakın gelecekte nasıl konumluyorsunuz?

Sağlık hizmetlerini modernleştirme ve yerelleştirme planlarına destek olmak üzere, bölgedeki Sağlık Bakanlıkları ile ortaklıklarımızı devam ettireceğiz. Buna iyi bir örnek, Türkiye için büyük bir fırsat olan "Yaşam Bilimleri" projemizdir. Biyoteknoloji eğitim laboratuarımız bu yıl İstanbul'da açılacaktır. Ciro bazında en iyi satan 10 ilaçtan altısı, biyolojik kökenli tıbbi maddeler adı verilen yeni bir ilaç sınıfındadır ve bu ilaçların satışı son altı yılda, her yıl %10 artarak 170 milyar dolar düzeyine ulaşmıştır. Bu artışın başlıca nedeni ise yeni kanser tedavilerinin geliştirilmesi ve insüline olan taleptir.

GE Healthcare Life Sciences, ilaçların üretildiği tesislerde devrim niteliğinde değişiklikler yaparak hastaların ilaçlara erişiminin kısıtlı olduğu pazarlarda bu ilaçlara erişimi desteklemektedir. GE'nin anahtar teslim olarak sunduğu biyolojik kökenli tıbbi madde fabrikaları, kısıtlı biyoteknoloji altyapısına sahip bölgelerde şirketlerin ve hükümetlerin daha önce mümkün olandan çok daha düşük maliyetle ve yarı zamanda üretime başlayabileceği anlamına geliyor. Global biyoüretim kapasitesinin, hastalık dağılımı ve nüfus büyümesi açısından en çok ihtiyaç duyulan yerlere kaydırılması için gerekli olan biyoteknoloji üretim geçmişine ve altyapıya sahip tek kuruluş GE'dir.

Yakın gelecekte piyasaya süreceğiniz yeni ürünleriniz var mı?

Müşterilerimizin bağımsız ürünlerden çok bir bütün olarak bakım yollarına gösterdikleri ilgi giderek artıyor. Hastane ve kliniklere, temel hasta bakım yollarının tamamında hizmet ve çözümler sunmak üzere gerekli donanıma sahibiz. Onkoloji ve kardiyoloji bunlara iyi birer örnek olacaktır. Bu alanlarda ürünler ve çözümlere yönelik giderek artan bir taleple karşı karşıyayız.

Yeni trendler ve ürünler açısından, patologların ilgili hasta bilgilerine uzaktan erişmesine olanak tanıyarak ve farklı konumlardaki tüm hastalar için inceleme ve ilk tanı koyma süreçlerini destekleyerek dijital patolojinin dönüşümüne katkıda bulunuyoruz: Doğru zamanda doğru tanı koyma için hasta patoloji olgularını doğru patoloğa sunmak üzere bilgi teknolojilerinin kabiliyetlerinden yararlanıyoruz. Hem tarayıcıyı hem de yazılımı sağladığımız Omnyx çözümümüzle, görüntüleri dijitalleştirmenin ötesine geçiyor, patologlar arasındaki işbirliği ve iletişimin geliştirilmesine yardımcı oluyoruz. Böylece daha hızlı ve iyi tanı koymayı destekliyoruz. Omnyx halen alanında IVD olarak CE işaretli tek çözümdür ve bu şekilde klinik kullanım için onaylıdır.

En çok talep gören popüler ürünleriniz nelerdir?

GE Healthcare ve Microsoft tarafından 2012'de oluşturulan halk sağlığı şirketi Caradigm, sağlık hizmeti kalitesini yükseltmek ve hasta deneyimini iyileştirmek üzere, sağlık sistemlerinin ve uzmanlarının kurum çapında gerçek zamanlı bilgileri kullanmasını sağlamayı amaçlamaktadır. Şirket, sonuçların ve sağlık hizmetleri ekonomisinin geliştirilmesini desteklemek üzere, daha iyi halk sağlığı yönetimi sağlamaya odaklı açık bir sağlık hizmeti bilgi platformu ve işbirliğine dayalı klinik uygulamalar geliştirecek ve pazarlayacaktır. Caradigm, sağlık sistemlerinin ve Entegre İletim Ağlarının (IDN) halk sağlığını iyileştirmesine olanak sağlamak üzere kapsamlı bir çözüm portföyü sunmaktadır. Veri toplama ve kontrolünü, sağlık hizmeti analizlerini, bakım yönetim ve koordinasyonunu, sağlık ve hasta etkileşimini içeren portföy, "bilimsel bakımı" benimser. Hasta popülasyonları için risk alma sürecinde olan ayakta tedavi merkezlerinin ve bir zincir bünyesinde bulunmayan hastanelerin ihtiyaçlarını karşılar.

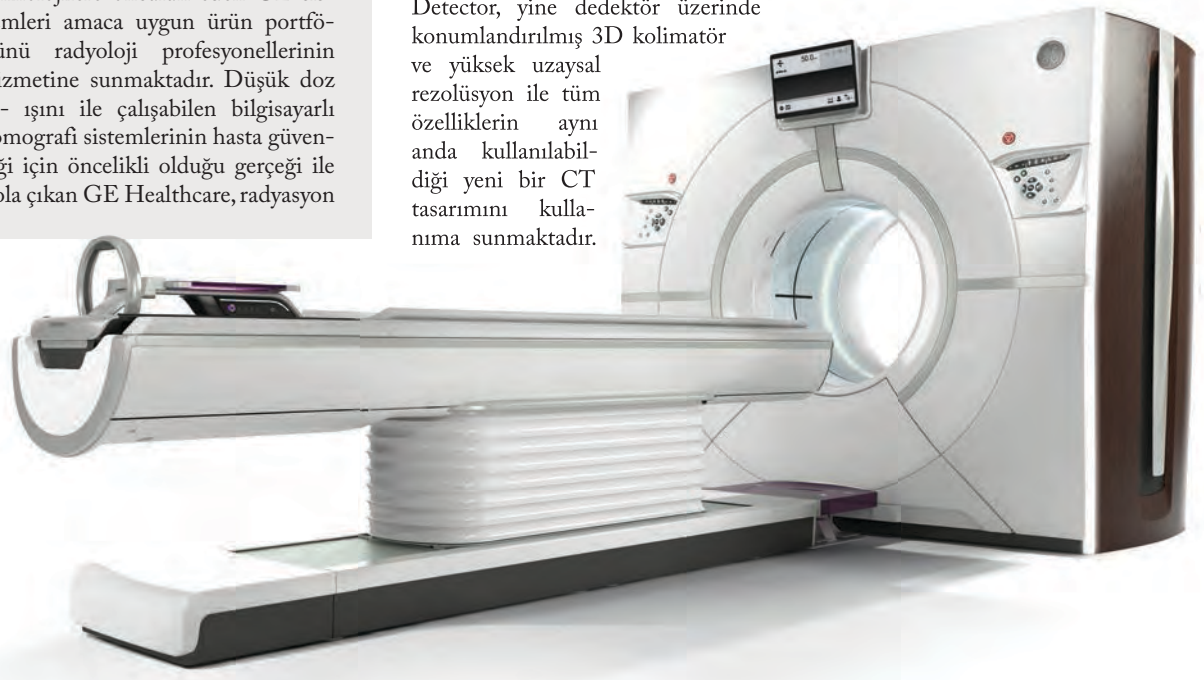
- **Signa Explorer**, çığır açan SilentScan ve olağanüstü 3D hareket düzeltme özellikleri ile MR teknolojisi alanındaki çıtayı yükseltiyor. OpTix Optical RF teknolojisi, analogdan dijitale yüksek kalitede sinyal dönüşümü sağlarken sinyal-gürültü oranında konvansiyonel analog sinyal alıcılarına göre %27'ye varan kazanç sağlayarak görüntü kalitesini ve klinik güvenilirliği artırır. Gelişmiş uygulamalar, teknikerler için iş akışını hızlandırabilir ve hastaların çok daha iyi bir deneyim yaşamalarını sağlar. Signa Explorer ile finansal performansınızı harekete geçirin. Geniş kapsamlı klinik kullanım alanı, gerçekten optimize edilmiş iş akışı ve tutarlı olarak mükemmel görüntü kalitesi sayesinde gelir potansiyelinizi yükseltmenize yardımcı olur. Aynı zamanda, normal çalışma koşulları altında daha az güç tüketecek ve ku-

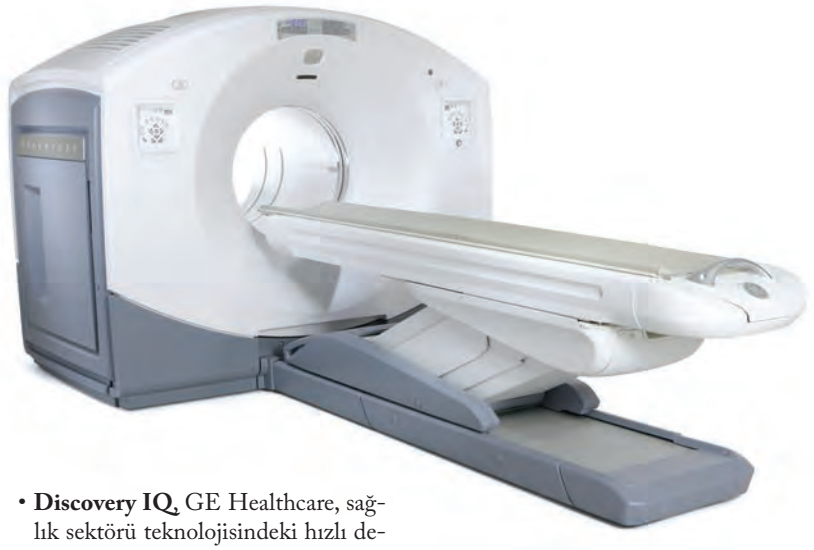




rulum için az yer kaplayacak şekilde tasarlanmıştır. Kullanım kolaylığı da dikkate alındığında, bu özellikler işletme maliyetinizi kontrol altında tutmanıza yardımcı olur.

- **IGS 630**, Innova IGS 630 girişimsel X-ray sistemi baş , boyun ve omurga ve kalp için yenilikçi 2D ve 3D görüntüleme çözümleri sunar. Gelişmiş uygulamalar ve çok yönlü kapsamlı özellikler, diğer girişimsel radyoloji ve kardiyovasküler prosedürlerin karışımını genişletmek için angio laboratuvarınızı etkinleştirirken kompleks vakaları güvenle yapmanıza olanak sağlar. INNOVA CT HD teknolojisi sahip olduğu saçılan radyasyon azaltım ve yüksek uzaysal rezolüsyon görüntüleme algoritmaları ile 3 Boyutlu görüntülemede çığır açarak bir başka boyuta taşımıştır. Vaka esnasında hastayı CT odasına göndermeden yüksek çözünürlüklü yumuşak doku görüntüleme özelliği sayesinde komplikasyon kontrolüne imkan sağlamaktadır. INNOVA VISION teknolojisi, elde edilen 3 boyutlu görüntü ile floroskopi görüntüsünün füzyonuna olanak sağlayarak vaka esnasında klinisyenlere çok değerli klinik bilgiler sunar. Sahip olduğu teknolojiler sayesinde, klinik beklentilere uyumlu olarak görüntü kalitesini koruyarak % 68'lere varan doz azaltım avantajı sunar. Geniş klinik kullanım alanı ve hasta grubuna hitap eden çözümler sayesinde gelir potansiyelinizin artmasına katkıda bulunur.
- **Revolution CT**, global bilgisayarlı tomografi üreticileri arasında yeni teknolojilere öncülük eden GE sistemleri amaca uygun ürün portföyünü radyoloji profesyonellerinin hizmetine sunmaktadır. Düşük doz X- ışını ile çalışabilen bilgisayarlı tomografi sistemlerinin hasta güvenliği için öncelikli olduğu gerçeği ile yola çıkan GE Healthcare, radyasyon güvenliğini en üst düzeyde tutmayı hedeflerken, araştırma ve geliştirme yatırımlarının büyük bir kısmını bu yönde planlamaktadır. Koroner arter anjiyografilerini yüksek klinik verilere dönüştüren HD bilgisayarlı tomografi sistemleri aynı zamanda 101 ayrı enerji seviyesinde GSI (Gemstone Spectral Imaging) uygulamalarını rutin uygulamalar arasına dahil etmektedir. Kesitsel görüntü yanında dokunun karakterizasyonu hakkında bilgi sağlayan GSI uygulamaları tetkik sayılarını en düşük düzeye indirmektedir. Geçen yıl RSNA'de tanıtımı gerçekleştirilen Revolution CT ailesi donanım ve tasarımların yeniden inşa edildiği son nesil CT sistemleridir. İleri CT teknolojilerlerinin aynı sistemde birleştiği Revolution CT, 16 cm kapsama alanı sağlayan Gemstone Clarity Detector, yine dedektör üzerinde konumlandırılmış 3D kolimatör ve yüksek uzaysal rezolüsyon ile tüm özelliklerin aynı anda kullanılabildiği yeni bir CT tasarımını kullanıma sunmaktadır. Contactless Slip Ring teknolojisi ile elde edilen 0.2 saniyede 360 derecelik tüp rotasyon zamanı, aritmiden ve nabızdan bağımsız, kardiyak incelemelerin tek atımda fonksiyonel analizler dahil olmak üzere yapılabilmesine olanak sağlamaktadır. RAW data tabanlı çalışan ve hastanın aldığı radyasyon dozunu minimize eden ASiR (Adaptive Statistical Iterative Reconstruction) algoritması CT uygulamalarının çok daha güvenli yapılmasını sağlamaktadır. Sadece Türkiye'de üçyüzün üzerinde CT sistemi ile hastalara sağlıklı bir gelecek sağlayan bilgisayarlı tomografi sistemlerimiz yine Türkiye'de bulunan ve ortadoğuya yedek parça temini için merkez kabul edilen İstanbul depomuz ile kullanıcılara güven vermektedir.





- **Discovery IQ,** GE Healthcare, sağlık sektörü teknolojisindeki hızlı değişim ışığında, AR-GE faaliyetlerine yatırım yapmakta ve müşterilerine yeni teknolojiler sunarak sağlık bakımını onlarla birlikte ileri taşımayı amaçlamaktadır. Bunun bir örneği, eski teknolojilere kıyasla daha düşük dozla çalışan ve bu sayede görüntü kalitesinden ödün vermeden kısa tarama süreleri sunarken önemli FDG tasarrufları sağlayan yeni MI cihazı Discovery IQ'dur.

Üst düzey müşterilerinize sunduğunuz finansal seçeneklerden bahsedebilir misiniz?
Yerel seviyede, bölgenin finans çevrelerinde önemli tecrübeye sahip ve en ideal finasmanı sunan bölge yatırımcılarıyla güçlü ilişkileri olan bölge finans uzmanlarımız var.

Daha kompleks projeler ve finansman programları için, ticari bankalardan, İhracat Kredisi Ajanslarından (ECA'lar) ve sigorta şirketlerinden oluşan dünya çapında bir ağın gücünü kullanan çok çeşitli danışmanlık ve düzenleme hizmetleri sunarak müşterilerimizin aşağıdaki alanlardaki özel iş ihtiyaçlarına yönelik özelleştirilmiş çözümler sunuyoruz:

- Krediler ve Kira Sözleşmeleri,
- İhracat ve Ticaret Finansmanı,
- İhracat Kredisi Ajansları/ Ticaret Finansman,
- Risk Azaltma (Kredi Sigortası, Politik Risk Sigortası, Alacakların Satışı),
- Danışmanlık Hizmetleri (Proje Geliştirme, Proje Finansmanı, Finansal Stratejiler, Devlet Kurumları Karşısında Savunma, Finansal Analizler).

Yeni açılan hastanelerin medikal cihazlar bulmalarına yardımcı oluyor musunuz?
Bizi kilit teknoloji sağlayıcısı olarak seçen müşterilerimize geniş bir çözüm ve hizmet yelpazesi sunuyoruz. GE Healthcare olarak, müşterilerimizin dünya çapında daha fazla insana daha düşük maliyetlerle daha iyi bakım sunmasına yardımcı olmak üzere, medikal görüntüleme ve bilgi teknolojileri, medikal tanı koyma, hasta izleme sistemleri, ilaç keşfi teknolojileri, biyofarmasötik üretim teknolojileri ve performans geliştirmeye yönelik danışmanlık hizmetlerinde sahip olduğumuz geniş uzmanlık ve deneyimle, yapılandırıcı medikal teknolojiler ve hizmetler sunuyoruz.

"Patologların hasta bilgilerine uzaktan erişmesine olanak tanıyan, inceleme ve ilk tanı koyma süreçlerini destekleyen dijital patolojinin dönüşümüne katkıda bulunuyoruz"

Yeni açılan hastanelere yapım aşamasında teknik destek veriyor musunuz?
Hükümetler bölgenin sağlık hizmeti alanında karşı karşıya olduğu en büyük sorunları çözmeye çalışırken, sağlık hizmet sağlayıcıları sürdürülebilir sağlık hizmet ve gelişimine yönelik genel yaklaşımlar arıyorlar. GE Healthcare'in kabiliyetleri ve sunduğu çözümler arasında eğitim ve öğretim, varlık yönetimi, sağlık IT, sağlık hizmeti tasarımı ve danışmanlık desteği yer alıyor. GE, sağlık hizmeti sistemine genel bir çözüm yaklaşımı getirebilecek yegane sağlık hizmeti sağlayıcısından biri.

Optimize edilmiş hastane tasarımı, doğru teknolojilerin kullanılmasının ve tesis tasarımının tamamen entegre edilmesini sağlamada temel öneme sahiptir. GE, ortaklarıyla sürecin ilk aşamalarından itibaren çalışarak sunduğu tasarım danışmanlığı hizmetleriyle kurumların daha verimli bir sistem oluşturmalarına ve daha yüksek klinik bakım verimliliği sunmalarına olanak sağlar. Bu şekilde hasta akışını optimize ederek ve daha düşük maliyetle daha iyi bakım sağlayarak genel hasta deneyimi iyileştirilmesini destekler.

GE Healthcare olarak ortaklarımızla birlikte:

- Hastanelerin verim sorunlarını azaltmalarına yardımcı oluyor ve ameliyat odaları ve acil servislerdeki israfı ortadan kaldırıyoruz. Cihazların sorunsuz çalıştıkları süreleri artırmak üzere servis hizmetlerini ülke çapına yayıyor, ürün performansını kullanım ömrü boyunca optimize ediyor ve daha iyi varlık yönetimini destekliyoruz;
- Toplumun kendi sağlığıyla ilgili kararları bilgiye dayalı olarak almasına yardımcı olmak için genel bilgi düzeyini yükseltiyoruz;
- Meme kanserinin neden olduğu yükü azaltmak üzere tarama işlemlerine erişimi artırıyoruz;
- İnsan sermayesinin gelişimini destekliyor ve liderlik, teknik ve klinik eğitimler aracılığıyla bölgenin sağlık hizmeti iş gücünü profesyonelleştiriyoruz;
- Bakım sağlayıcıları ve hastalar arasında klinik işbirliğini düzenliyor ve büyük sistemleri ve büyük verileri kullanarak insanları, makineleri ve bilgiyi birbirine bağlıyor, sonuçları geliştiriyoruz.

Cihaz konfigürasyonlarıyla ilgili oryantasyon ve eğitim faaliyetlerinizden bahsedebilir misiniz?
GE, sağlık hizmeti sektöründe verimliliği artırmak, teknoloji ve bilgi transferini desteklemek ve Türkiye sağlık hizmeti sektöründeki büyümeye katkıda bulunmak için çalışmaktadır.

GE Healthcare olarak, Türkiye'de özellikle sağlık araştırmalarına yatırım yapmaya, bilgi paylaşımı için yerel üniversitelerle ortaklıklara girmeye ve bunların sonucunda Türkiye'nin yetenekli gençleri için yeni iş fırsatları oluşturmaya çalışıyoruz. Daha geniş ölçekte, yerel kapasite oluşturma ve yetenek geliştirme amaçlı çalışmalarımız kapsamında, sağlık sektörü için yerel eğitim ve öğretim olanaklarının geliştirilmesi ve sunulması için 100 milyon Amerikan doları tutarında yeni bir kaynak ayırdığımızı duyurmuş bulunuyoruz.

GE Healthcare'in 84 ülkeden oluşan Doğru ve Afrika Gelişim Pazarları (EAGM) için verdiği 3 yıllık bu taahhüt; Afrika, Türkiye ve Ortadoğu ile Rusya ve CIS bölgelerindeki sağlık hizmeti sorunlarının çözülmesine yardımcı olmayı hedefleyen girişimleri kapsamaktadır. GE Healthcare'in bölgedeki eğitim ve öğretim çalışmalarının üzerine inşa edilen bu yeni yatırımlar arasında, yeni sağlık hizmeti eğitim merkezlerinin, yerel seviyede yapılandırılmış eğitim içeriklerinin ve bölgenin önemli akademik kurumlarıyla çeşitli eğitim işbirliklerinin oluşturulması yer almaktadır.

Bugünün ve geleceğin sağlık uzmanlarının yetiştirilmesi, global sağlık işgücünün yetersiz olduğu gelişmekte olan pazarlarda öncelikli bir öneme sahiptir. (Ref: Transformative Scale Up of Health Professional Education, Dünya Sağlık Örgütü, Eylül 2013) Türkiye, 2013 yılında GE'nin Türkiye ve Ortadoğu bölgesinin en üst düzey sağlık sektörü liderlerinin 90 kadarını bir araya getiren ve bir hafta süren liderlik eğitim programı olan Liderlik, İnovasyon ve Strateji Programı'na, ev sahipliği yapmıştır.

GE 2015'te de gelişen piyasalardan temsilcilerin katılımıyla gerçekleşecek iki LIS programına daha İstanbul'da ev sahipliği yapacaktır.

Ayrıca, ülkedeki ve bölgedeki klinik ve teknik eğitim ihtiyaçlarını karşılamak üzere bazı özel hastane zincirleriyle stratejik ortaklıklara girmektedir. Bu tür ortaklıklar; doktorlar, klinisyenler ve sağlık hizmeti sağlayıcılarına yönelik uluslararası klinik eğitimlerin temelini oluşturmaktadır.

Sizin alanınızda müşteri memnuniyetinin sağlanmasındaki temel bileşenler nelerdir?

GE Healthcare'de, koruyucu servis hizmetleri, ekipmanlarınızın mümkün olan en uzun süreyle sorunsuz çalışmasını hedeflerken aynı zamanda hasta ile çalışan güvenliğini esas almaktadır.

Sunduğumuz size özel çözümler, artan ekipman verimi ve uygulama alanında gelişmiş klinik sonuçlar, siz müşterilerimizin ihtiyaclarının önemle incelenmesinin bir sonucudur.

Hizmetlerimizin kalitesinin en üst seviyede olduğundan emin olmak ve düzenli takibini yapabilmek için; müşterimiz bizi aradığında çağrıya cevap verme süremiz, uzaktan bağlantı mühendislerinin kullanıcı ile irtibata geçme süreleri, mühendisimizin cihaza müdahale etme süresi, yedek parça sağlama hızımız, cihazı tekrar çalışır halde teslim etme süremiz gibi sürecin her noktasını ölçerek düzenli iyileştirme ve geliştirme yapıyoruz.



Satış sonrası ilişkiler için belirli bir stratejiniz var mı?

Bizim için müşterilerimizin ihtiyaçlarını anlamak ve bu ihtiyaçlara göre sunabileceğimiz çözümleri tespit etmek çok önemlidir. Bu doğrultuda, müşterilerimizi çalışma alanlarına ve hizmet ihtiyaçlarına göre doğru çözümlere yönlendirmek için ayrı bir gayret içindeyiz.

Bunları yaparken sizlerin memnuniyet oranlarını anketlerle denetlettiriyor, değişimleri değerlendirerek sizlerin ihtiyaçlarına göre süreçlerimizi geliştiriyoruz.

Satış sonrası müşteri memnuniyet politikanız nedir?

Satış sonrası garanti ve bakım dönemlerinde, ihtiyaç doğrultusunda hızlı ve etkin servis vermek üzere, yerel alt yapımızı sürekli geliştirmeye odaklıyız. Türkiye genelinde, hızlı orijinal parça temini, ulaşılabilir müşteri servis merkezi, 50'yi aşkın, 15+ yıl tecrübeli saha ve uzaktan müdahale servis mühendislerimizle, dünya çapında 8000'i aşkın uzman ekip desteğiyle müşterilerimizin problemlerine çözüm getiriyoruz.

Türkiye organizasyonu olarak mühendislerimiz her yıl düzenli olarak ürün eğitimleri için yurtdışına gidiyorlar. Parça ihtiyaçlarımız, ülke içindeki cihaz parkuruna göre yapay bir zeka tarafından sürekli optimize ediliyor.

Memnuniyet anketleri sonucu, 2014 yılı değerlendirmelerinde, müşterilerimizden gelen geribildirimler ve yüksek memnuniyet oranları bizleri çok mutlu ederken daha iyisini yapmak için motive ediyor.

Cihazların sorunsuz çalışma sürelerinin (uptime) uzatılması ve de cihazların verimli ve etkili kullanımı için sürekli eğitim programlarınız var mı?

Evet, bu konuda cihazın çalışma süresini ve etkin kullanımını arttıracak ve aynı zamanda hastane çalışanlarının kendi alanlarında (klinik, teknik, yönetimsel ve liderlik) gelişmelerini sağlayacak, güncel ve yenilenen eğitim programları geliştirdik.

80'den fazla ülkede bulunan GE Eğitim Akademileri'nde her yıl ortalama 120 eğitim kursu ve 10,000`den fazla müşteri eğitimi gerçekleştiriyoruz.

Türkiye çapında iş ortaklarımızla beraber yürütülen sınıf içi eğitimler ile konumlandırma, tarama prosedürleri ve protokoller gibi konularda yeni metodlar paylaşılıyor.

Ayrıca müşterilerimize kendi ortamlarında veya diledikleri yerden, 200`den fazla program içeren online eğitim modülleriyle kendi eğitim planlarını belirleme imkanı sunuyoruz.

MEMORIAL

ONKOLOJİ TEDAVİSİNDE YANINIZDA...

MEMORIAL ŞİŞLİ HASTANESİ ONKOLOJİ MERKEZİ AÇILDI





Kurt&Kurt Genel Müdürü Naz Balkan GÜRSES ve Kurt&Kurt Yönetim Kurulu Başkanı Murat BALKAN

Medikal Sektörün Köklü Kuruluşu **Kurt&Kurt 45 Yaşında**

Kurt&Kurt Genel Müdürü

Naz Balkan Gürses

"80'li yıllarda Türkiye'de ilk beyin tomografisini, ilk görüntüleme merkezini ve ilk MR cihazı kurulumunu Kurt&Kurt gerçekleştirdi"

Şirketinizi kısaca tanıtır mısınız?
1973 yılında kurulan Kurt&Kurt, Hitachi, Pentax, Infinitt, Swissray gibi dünya lideri markaların Türkiye ve Orta Asya ülkelerindeki temsilcisidir. Hitachi Türkiye'de 33 yıldır, Pentax Endoskopi cihazları ise 20 yıldır firmamız tarafından temsil edilmektedir. 20 sene önce radyoloji pazarına açık MR ile giren Hitachi bugün dünyanın en geniş gantry'li 1.5 Tesla ve 3 Tesla MR cihazlarını üretmektedir. En populer cihazlar ise kuşkusuz Hitachi ve Pentax'ın biraraya geldiği endosonografi sistemleridir. İlk olarak Hitachi'nin ultrason cihazlarında 2000 yılında geliştirdiği bir teknoloji olan Elastografi ile kitlenin iyi yada kötü huylu olduğu teşhis edilebilir.

Türkiye sağlık sektörüne yaptığınız liderlikten bahseder misiniz?
Kurt ve Kurt, önce açık MR ile ardından Superconductive MR, CT ve PACS ile radyoloji alanında Türkiye ve Orta Asya ülkeleri pazarında ön plana çıkmaktadır. Hizmet verdiği 42 sene içerisinde defalarca temsil ettiği firmaların dünya satış lideri olmuştur. 80'li yıllarda Türkiye'de ilk beyin tomografisini, ilk görüntüleme merkezini ve ilk MR cihazı kurulumunu başarmış olan Kurt&Kurt A.Ş. 1990 yılında ilk olarak Çalışma Bakanlığına bağlı SSK bünyesindeki DışKapı SSK Hastanesi, Istanbul Göztepe SSK ve İstanbul Okmeydanı Hastanesi bünyesinde yapılan inşaat ve görüntüleme merkezleriyle Türkiye'deki hizmet alımı modelinin ilk uygulayıcısı olarak pazarda öncü olmuştur. Zamanın Çalışma Ve Sosyal Güvenlik Bakanı Sayın İmren Aykut tarafından açılışı yapılmış ve o dönemde büyük yankı uyandırmıştır. Bu sistemlerin araştırma hastanelerine kurulmuş olması üzerine, alanında uzman doktorların görüntüleme merkezlerimizdeki eğitim ve araştırma çalışmalarına da katılım desteklenmiş ve böylece çalışmalarını uluslararası platformlarda sunmaları sağlanmıştır.

Bu anlayışla yola çıkarak firmamız aynı uygulamayı Orta Asya ülkelerinde başta Kırgızistan, Özbekistan olmak üzere Azerbeycan ve Kazakistan'da da uygulamaya koymuştur.

Türkiye'deki tıbbi cihaz sektörünün geleceğini nasıl görüyorsunuz?



Tıbbi cihazlar, her gün gelişen klinik aplikasyonlar ve yazılımlar ile her geçen gün kendini yenilemektedir.

Önümüzdeki senelerde ise günümüzde CT ve MR cihazlarının teşhis amaçlı kullanım yoğunluğu gibi kanser tedavisinde kullanılacak olan Proton Beam Terapi ve Karbon Terapinin de Türkiye'de faaliyete başlayacağını öngörüyoruz. Hitachi, Proton Terapi Amerikada MD Anderson ve Mayo Clinic gibi dünyaca ünlü hastanelerde başarıyla uygulanmaktadır.

PPP projelerinde yer alıyor musunuz?

PPP projelerinde yer almayı çok istiyor ve bu konu üzerinde çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Bu projelerden bazılarına paket olarak girmeyi hedefliyoruz. Ayrıca işin işletme kısmı da bizi oldukça heyecanlandırıyor. Yine PPP projeleri kapsamında hayata geçirilmesi planlanan Proton Terapi Hitachi'nin yakından ilgilendiği bir konu. Bu tarz projelerin Türkiye'ye sağlık turizmi açısından da katma değer sağlayacağına inanıyoruz. Tam da bu noktada Kurt&Kurt A.Ş olarak kendimizi bu projelerde en kaliteli ve en verimli hizmeti sunacak firma olarak görmekteyiz.

"Önümüzdeki senelerde, kanser tedavisinde kullanılacak olan Proton Beam Terapi ve Karbon Terapinin de Türkiye'de yaygınlaşacağını öngörüyoruz"

Müşterilerinize sunduğunuz avantajlar nelerdir?

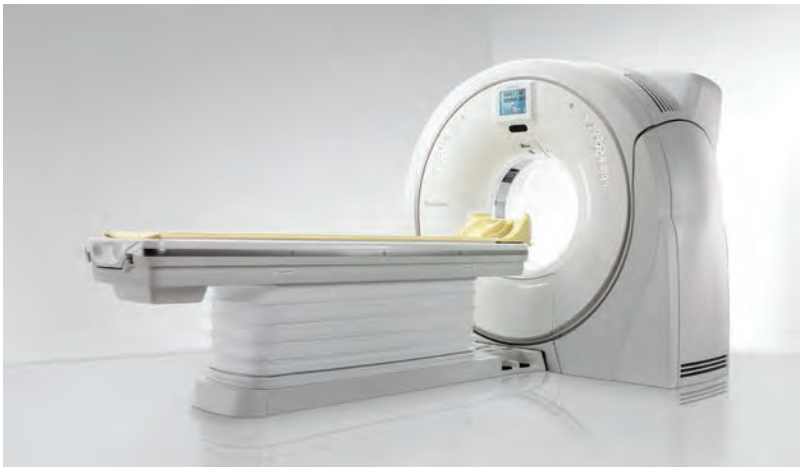
Son teknoloji ürünlerle ve sağladığımız klinik uygulamalarla hastalara daha hızlı ve doğru tanı konmasını sağlıyoruz. Ayrıca PACS sistemleri ile hastanın tüm görüntüleri arşivlenerek yıllar sonra bile bu görüntülerin karşılaştırılması ve değerlendirilmesi sağlanabiliyor. Bu da hastanın takibi ve tedavi edilene kadarki seyrini inceleme açısından bir yandan hastaya fayda sağlarken diğer yandan da tıbbi alanda doktorlara büyük kolaylık sağlıyor. INFINITT PACS sistemleri ve post process klinik uygulamaları sayesinde hastaların nodül takibi, polip takibi, CAD destekli programları sayesinde müşteri yani doktorlara kolay ve hızlı tanı imkanı verirken, hızlı ve doğru teşhis ile hastaların tedavi süresini kısaltılıyor.

Şirketinizi yakın gelecekte nasıl konumluyorsunuz?

5 yıl sonra Kurt&Kurt'un hedefi özellikle Orta Asya ülkelerinde daha da büyüyerek bu ülkelerdeki teşhis ve tedavi olanaklarını Türkiye ile aynı ortalamalara gelmesini hem cihaz hem de eğitim olarak desteklemektir.

En çok talep edilen ürünleriniz nelerdir?

Temsilcisi olduğumuz Hitachi marka sistemlerimiz, açık ve geniş alan MR sistemlerinin, CT tarayıcıların yanı sıra ultrason platformlarının ve optik topografi cihazlarının önde gelen tedarikçilerinden biridir. Bu ürün portföyümüz arasından en çok talep edilen ürünümüz Renkli Doppler Ultrasonografi sistemlerimizdir. Ultrasonografi teknolojisinde birçok öncülüğe sahip Hitachi ultrasonografi sistem-





lerimiz rahat ve etkili bir kullanıma sahip olup güçlü teşhis yeteneği, üstün görüntü kalitesi, geliştirilmiş yazılımları, hiç bir firmada olmayan prob çeşitliliği ile farkını ortaya koymaktadır.

Yakın zamanda piyasaya sürülecek yeni bir ürününüz var mı?

Dünyanın en güçlü ve en geniş açık MR'ı olan Hitachi, Oasis sistemini çok yakında Türkiye pazarında satışa sunacağız.

Oasis; daha konforlu bir tetkik süreci yaşamak isteyen hastalar için kullanılacaktır. Mesela; çocuk hasta grubu, aşırı kilolu hastalar, acil müdahale gerektirecek hasta grubu, nefes darlığı çeken hastalar, iletişim güçlüğü çekilen çocuk veya çok yaşlı olgular, kapalı alan korkusu ve kapalı sistemde rahat edemeyen hastalar ve sporcular için konforlu ortam sunan bir sistemdir.

Bu MR sistemimizde hastalar işlem esnasında kitap dergi okuyabilir, TV seyredebilir hasta yakınları inceleme esnasında hastanın yanında olup elinden tutabilirler.

Sağlık kuruluşlarının satın alma kararı verirken dikkate aldıkları en önemli kriterler nelerdir?

Satın alma kararını verecek sağlık kuruluşunun, genel hastane veya dal hastanesi olmasına göre bu kriterler değişiklik gösterebilir genel bir sıralama yapmak gerekirse; Maliyet, performans, sosyal ve durumsal kriterleri sayabilirim.

İyi bir pazarlama bölümünün belli başlı özellikleri nelerdir?

Öncelikle; bir yönetici başkanlığında organizasyon geliştirilmelidir. İşletmenin amacı, kaynakları, çevresel faktörleri, rekabet durumu ve potansiyel fırsatları değerlendirilmeli ve bu doğrultuda bir iş planı oluşturulmalıdır. Alıcıların özellikleri ve hizmet özelliklerine göre özel modeller geliştirerek hizmetin etkinliği arttırılmaya çalışılmalıdır. Hedef pazarın tespiti yapılmalı ve rakiplerin pazardaki durumu incelenmelidir. Alıcıların özellikleri ve hizmet özelliklerine göre özel modeller geliştirerek hizmetin etkinliği arttırılmaya çalışılmalıdır. Pazar araştırmasının sonucunda yeni pazar fırsatlarının yaratılmasına çalışılmalıdır.

Medikal cihazlar düşünüldüğünde Türkiye ve Avrupa ülkeleri arasında nasıl farklar var?

Bizim ülkemizde tıbbın Avrupa ülkelerinden özellikle görüntülüme konusunda çok daha ileride ve gelişmiş olduğunu düşünüyorum. Türkiye'nin ileri teknoloji ürünü, güncel ve üst düzey tıbbi cihaz altyapısı, geçen dönemlere göre Avrupa ortalamalarına yaklaşmakla beraber, halen kurulu cihaz parkı bazında, iller arasında önemli farklar olduğunu ve kişi başına düşen teknolojik cihaz sayılarında ülkemizin, Avrupa ortalamasının yaklaşık yarısı seviyesinde seyrettiğini düşünmekteyim.

Hastane yönetimleri güncel ve üst düzey tıbbi teknoloji kullanmanın ticari başarı getireceğine inanıyorlar mı?

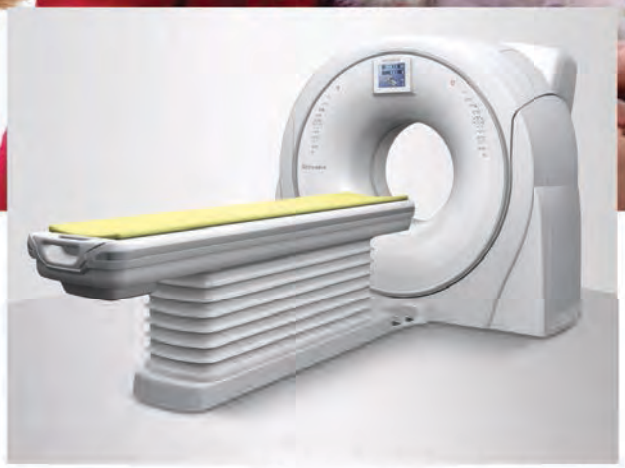
Evet inanıyorlar; ama unutmamak gerekir ki, bizim sektörümüzü diğer sektörlerden ayıran en önemli özellik pa-



zardaki dinamiklerin önceden tahmin edilebilir şekilde müşteri davranışına ve rasyonel öngörülere dayanmamasıdır. Tıbbi cihaz sektöründe şirketlerin büyümesi geri ödeme kurumlarının aldıkları kararlar ile şekillenmekte ve bu nedenle pazarın eğilimleri kamu politikaları ile doğru orantılı ilerlemektedir.

HITACHI
Inspire the Next





64 Kesit *SCENARIA*™ CT

Gülümseten Teknoloji

'En Geniş Gantri Açıklığı ve Kompakt Dizayn'

- Düşük Doz
- Geniş Tarama Mesafesi
- Lateral Masa Hareketi

KURT & KURT

Distributed in Turkey by

Reşit Galip Cad. Gölgeli Sok. No:18 GOP-Ankara
T: +90 312 436 82 82 | www.kurt.com.tr

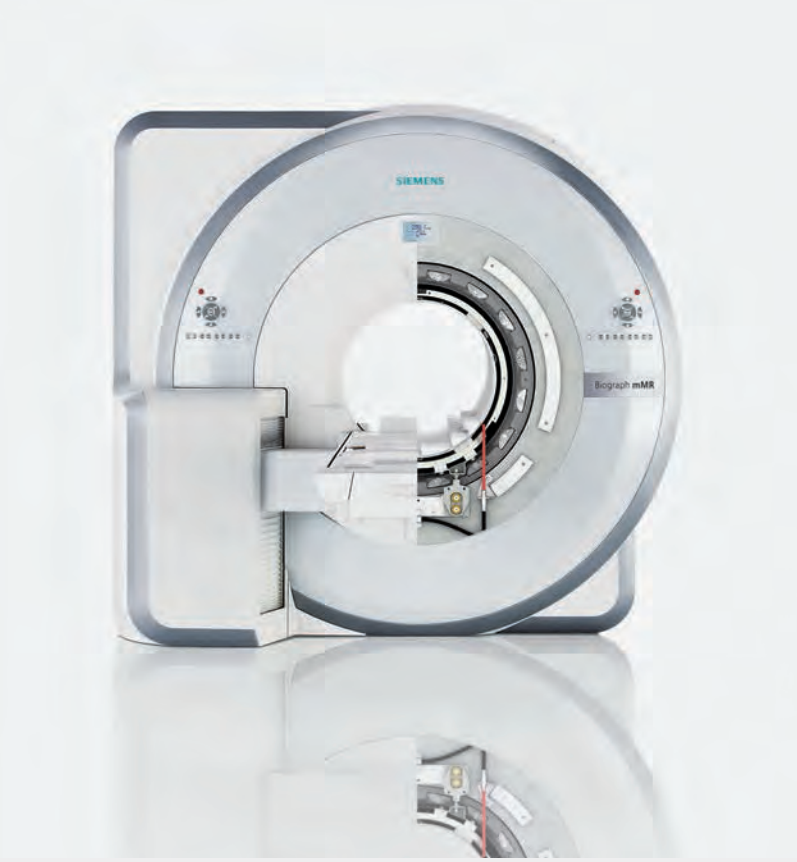


"Teknolojik, kaliteli ve inovatif ürünler satmak tek başına yeterli değil; yatırımcıların finansal ihtiyaçlarını iyi analiz edip ihtiyaçlarına uygun finansman çözümleri de beraberinde getirmemiz gerekiyor"

Kalite Üstünlüğü yanısıra Finansman Çözümü de Üretiyoruz

Siemens Sağlık Türkiye Ülke Ticari Lideri

Nalan Abdullahoğlu



"Rakiplerimizden farklı olarak kendi leasing şirketimiz olan Siemens Leasing'in Türkiye'de kurulu olması ve diğer tüm leasing firmaları ile çok yakın çalışmalar içinde olmamız bizi rahatlatıyor"

Bize müşterilerinize sunduğunuz finansman seçeneklerinden bahseder misiniz?

Finansman konusu günümüzde artık yatırımcıların yatırım kararlarını etkileyen bir faktör olarak önümüze çıkmaktadır. Sadece son teknoloji, kaliteli ve inovatif ürünler satmak tek başına yeterli olmuyor. Ürünlerimizi pazara sunarken, yatırımcıların finansal ihtiyaçlarını doğru anlayıp, iyi analiz edip ihtiyaçlarına uygun finansman çözümlerini de beraberinde getirmemiz gerekiyor. Siemens Sağlık olarak bu anlamda çok geniş yelpazede çözümler sunabiliyoruz. Siemens Financial Services (SFS) grubu altında Finansal Kiralama (Siemens Leasing), Bankacılık (Siemens Bank) proje finansmanı ve danışmanlığı konularında çok çeşitli finansman alternatiflerimiz bulunuyor. Portföyümüzde yer alan görüntüleme cihazları, klinik ürünler ve laboratuvar ekipmanları için en uygun ve en hızlı finansman çözümü Leasing uygulamasıdır. Rakiplerimizden farklı olarak kendi leasing şirketimiz olan Siemens Leasing'in Türkiye'de kurulu olması ve diğer tüm leasing firmaları ile çok yakın çalışmalar içinde olmamız müşterilerimizin ihtiyaçlarına uygun leasing alternatifleri üretmek konusunda bizi rahatlatıyor.

Bunun yanısıra, büyük hastane yatırımlarında ise Hermes ve US Exim gibi, ülke kredileri vermek için kurulmuş olan ve bulundukları ülkelerin yatırım mallarının ihracatını teşvik eden İhracat Kredi Kuruluşlarından (ECA / Export Credit Agency) da krediler sağlayabiliyoruz. Bu konuda hem Türkiye'de hem de Almanya'da yerleşik, alanında uzman ekiplerimiz mevcuttur. Çoğunlukla radyoloji cihazlarımızın çoğunlukla Almanya menşeli olması sebebiyle ağırlıklı olarak Hermes ve de nükleer tıp alanında satmış olduğumuz cihazlarımızın Amerika menşeli olmasından dolayı da US Exim aracılığı ile kredi sağlayabiliyoruz.

PPP projesi kapsamında gösterdiğiniz faaliyetler neler?

Son 4-5 yıldır ise finansman konusunda özellikle Sağlık Bakanlığının yürütmekte olduğu Kamu-Özel Ortaklığı (PPP) metodu ile hayata geçirilecek olan büyük şehir hastanelerinin finansmanı konularında yatırımcılara çözüm üretmek konusunda çalışıyoruz. Bu kapsamda yapılması planlanan 36 adet proje var ve bugüne kadar yaklaşık yarısının ihalesi tamamlanmış durumda. Bu alanda sunduğumuz çözümler ağırlıklı olarak Siemens Bank üzerinden kredi veya özel amaçlı olarak kurulmuş Şirketlere (SPV) ortak olmak şeklinde ilerliyor. Şu ana kadar finansal sözleşmesi imzalanmış şehir hastanelerinden iki tanesine banka kredisi vermek kaydıyla destek olduk. Bunlardan bir tanesi, Avrupa'nın tek kontrat altında yapılacak dünyanın en büyük sağlık kampüsü olan Bilkent Entegre Sağlık Kampüsü, diğeri ise Adana Şehir Hastanesi'dir. Kamu özel ortaklığı kapsamında yapılacak ve finansal yapısı oluşturulmaya çalışılan diğer projeleri de Siemens Türkiye içerisinde kurduğumuz PPP takımı ile çok yakından takip ediyoruz.

Türkiye'nin büyüme potansiyeli Siemens AG Almanya tarafından çok yakından takip ediliyor ve ülkemizde yapılan yatırımları desteklemek konusunda oldukça istekliyiz. Bu anlamda Siemens'in yaratttığı tüm değerleri eksiksiz ve mükemmel bir biçimde ve en geniş haliyle müşterilerimize sunmak için tüm gücümüzle çalışıyoruz.

Küçük sağlık işletmeleri için uluslararası finansman bulmada zorlanıyor musunuz?

Türkiye 10 – 15 yıl öncesine göre finansman yaratmak konusunda çok daha farklı bir noktadadır. Günümüzde yurtdışından getirdiğimiz kredilerle rekabet edebilecek ölçüde Türkiye'den fonlama imkanımız bulunuyor. Küçük sağlık işletmeleri için Türkiye'den sağladığımız leasing çözümü her zaman için en uygun şart olabiliyor. Çünkü kredi onay süreci ve kredinin temin edilmesi yurtdışı kredilere göre çok daha hızlı gerçekleşiyor.

Yine de müşterilerimizin yurtdışı kaynaklı kredi kullanma talebi var ise bu konuda kendisine proje finansmanı uzmanlarımız ile destek veriyoruz. Yurtdışı krediler için gerekli olan dokümantasyonu sağlayabildikleri noktada ve finansal verilerinin uygun olması halinde kredi bulmakta herhangi bir engel bulunmuyor. Burada en önemli faktör genellikle "zaman" oluyor. Kredi onayının hazırlık ve onay aşaması bazen 6 ayı bulabiliyor. Bu süreyi müşterilerimiz beklemek istemediği noktada tekrar yurtiçinden kredi olanaklarını değerlendiriyoruz.

Hasta ve Çalışan Güvenliği Daha Fazla Önemsenmeli



Tıbbi Görüntüleme Teşhis ve
Tedavi Teknolojileri Derneği (TıpGörDer)
Yönetim Kurulu Başkanı

Şener Aybey

"Yurtdışında çok önemli bir konu olan hasta ve çalışan güvenliğinin ülkemizde son yıllarda önem kazandığı, yeterince vurgulanmadığı, düzenlenmediği ve denetlenmediği inancındayız"

Tıp Gör Der olarak gündem konularınız neler? Çalışma ve faaliyetlerinizi kısaca anlatır mısınız?

Biz her şeyden önce Avrupa'da COCIR üyesi bir derneğiz. COCIR, Avrupa'da üyesi olduğumuz Radyoloji, Elektromedikal, Sağlık Bilgi Teknolojileri Firmaları Derneği'dir. Dolayısı ile tıbbi cihaz ile ilgili Avrupa'da yapılan çalışmalar hakkında bilgi alabilmekteyiz ve ülkemizi de ilgilendiren çalışmaları gündemimize alabilmekteyiz. Bunun için COCIR'de olduğu gibi derneğimiz bünyesinde de alt komiteler mevcuttur. Bazen de gündeme ve koşullara göre fokus gruplar da oluşturarak çalışmalar yapabiliyoruz.

Kısacası tıbbi cihaz konusunda hem ülke dışındaki gelişmeleri (teknik veya mevzuat) hem de ülkemiz içindeki çalışmaları yakından izliyoruz.

Derneğimiz bünyesinde;

- Teknik ve mevzuat komisyonu,
- Sağlık bilgi teknolojileri komisyonu,
- Sektörel analiz komisyonları görev yapmaktadır. Yukarıda kısaca bahsettiğim gibi ayrıca bazı özel durumlarda ise bu faaliyetler odak grup çalışmaları ile desteklenmektedir.

Çalışma faaliyetlerimiz genel olarak;

- Sağlık Bakanlığı,
- Gümrük ve Ticaret Bakanlığı,
- Çevre ve Şehircilik Bakanlığı,
- Sosyal Güvenlik Kurumu,
- Kamu İhale Kurumu,
- TSE Başkanlığı

tarafından tıbbi cihaz ve teknolojilerini ilgilendiren mevzuat ve standartlarla ilgili olarak, sektörün ülkemizde gelişmesine katkı sağlamak üzere, gerektiğinde görüş bildirmek ve ayrıca değişen mevzuatların sektörümüzü menfi olarak etkilediği hususlarda ilgili kurum ve kuruluşlara objektif önerilerde bulunarak çözüm önerileri oluşturmaya çalışıyoruz.

İthalata bağımlılığın söz konusu olduğu tıbbi cihaz sektöründe, yerli üretimin geliştirilmesi yönünde önerileriniz neler?

Son yıllarda yapılan çalışmalarla ithalata dayalı tıbbi teknoloji temininin yarattığı sıkıntılar konusunda önemli adımlar atılmıştır.

- 6518 sayılı Kanun ile Kamu İhale Kanunu kapsamındaki mal alımlarında orta-yüksek ve yüksek teknolojili yerli ürün teklif eden isteklilere % 15 oranına kadar fiyat avantajı sağlanması zorunlu hale getirilmiştir.
- Yerli malı yeniden tanımlanmış ve bu konuda bir Tebliğ yayımlanmıştır.
- Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından orta-yüksek ve yüksek teknolojili yerli ürünlerin (tıbbi cihaz dahil) bir listesi yayımlanmıştır.
- Yerli üretim konularında bölgelere göre teşvik programları yayımlanmıştır.
- Yabancı teknolojinin ülkemize transferinin sağlanması ve yerli üreticilerle ortak üretim yapabilmesi için Mal ve Hizmet Alımlarına İlişkin Sanayi İşbirliği Programı (SİP) Yönetmeliği 15 Şubat 2015 tarihli Resmi Gazetede yayımlanmıştır.
- Off-set uygulamaları ile teknoloji transferinin sağlanması ve yerli tıbbi cihaz üretiminin dolaylı off-set kapsamına alınması ve off-set uygulamalarına yerli tıbbi cihaz sanayisini katabilmek (doğrudan veya savunma sanayi için dolaylı); tıbbi cihaz sanayinin, ileri tıbbi teknoloji imalat metodolojilerine uyum sürecini hız-

> "Çevreye daha az zarar veren, enerji tüketimi daha az olan, daha az yer kaplayan, ergonomiyi dikkate alan, işletme maliyetleri daha az olan tıbbi cihaz üretimleri hedefleniyor"

landıracak ve küresel pazarda, orta dönemde, teknolojiyi rekabetçi yapıya eriştirebileceğini düşünüyoruz. Dolayısı ile bu konuda son yıllarda yapılan çalışmalar yerli üretim için ümit vermektedir.

Sağlık Bakanlığı, Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, SGK, Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu tarafından, çalışma alanınıza/sektöre ilişkin yapılması/iyileştirilmesi gerektiğini düşündüğünüz sorunlu konuları kısaca belirtir misiniz? Sizin çözüm önerilerinizi/talepleriniz nelerdir?
Sağlık Bakanlığı ile sadece Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu değil, Türkiye Kamu Hastaneleri Kurumu Başkanlığı ve Sağlık Yatırımları Genel Müdürlüğü ile de çalışmalarımız söz konusudur. Sağlık Bakanlığı zaten mevzuat olarak tıbbi cihaz konusunda "Yetkili Kurum" durumundadır. Dolayısı ile tıbbi cihaz ve sektörü ile ilgili her konuda tüm yasal düzenlemeler Sağlık Bakanlığı tarafından yayımlanmaktadır. En son 15 Mayıs 2014 tarihinde "Tıbbi Cihaz Satış, Reklam ve Tanıtım Yönetmeliği" yayımlandı. Geçiş süreci 15 Kasım 2015 tarihine kadar tüm eğitim, sertifikalandırma ve firmaların yetkilendirme işlemlerinin tamamlanması gerekmektedir. Ancak, eğitimlerin henüz başlatılamamış olması nedeniyle sürecin sıkıntıya girebilmesi sözkonusudur. Bunun için önlem alınması ve ayrıca bundan sonra yapılması planlanan diğer mevzuat çalışmalarında saha şartlarının daha iyi analiz edilmesi gerektiğine inanıyoruz. Örneğin, tıbbi cihazlar hasta ve çalışan güvenliği ile oldukça yakından ilgilidir. Gerek cihazların temini, gerek kategorizasyonu, gerekse de bakım, kalibrasyon ve servis hizmetlerinin verilmesinde yapılacak olan düzenlemeler belirleyici olacaktır.

Sosyal Güvenlik Kurumumuz, hizmetin karşılığını ödeyen kurumumuz olarak, hasta ve kullanım güvenliğini gözetmek amacıyla, aldığı hizmetin kalitesini ölçecek düzenlemeler yapmasının gerekli olduğunu düşünüyoruz.



Türkiye ve Batılı ülkelerde faaliyet gösteren hastanelerin tıbbi cihaz satın alım planlamaları arasında dikkatinizi çeken farklar neler?
Genel olarak bakıldığında, hastanelerin tıbbi cihaz satın alım planlamaları, yani, kurumdaki mevcut cihazların durumu (mevcudu, yaşı, hasta yükü vb.), cihazın kurulacağı alan, personel durumu, hastane bütçesine katkısı, satın alma için yeterli bütçenin olup olmadığı ve uygun satın alma metodu belirlenmesi şeklinde özetleyebileceğimiz satın alma planlamaları Batılı ülkelerde faaliyet gösteren kamu hastanelerinin herbiri tarafından ayrı ayrı olarak yapılmakta, buna karşılık ülkemizde ağırlıklı olarak kamu tarafından toplu olarak yapılmaktadır.

Türkiye'de ve dünyada geleceğin tıbbi cihaz pazar dinamiklerini nasıl öngörüyorsunuz? Tıbbi görüntüleme sistemlerinde teknolojik trendler, küresel eğilimler sizce nereye doğru gidiyor?
Çevreye daha az zarar veren, enerji tüketimi daha az olan, daha az yer kaplayan, ergonomiyi dikkate alan, işletme maliyetleri daha az olan tıbbi cihaz üretimleri hedeflenmektedir.

Ancak bu trendlerin yanı sıra, tüm üreticiler daha az doz veren, hasta ve çalışan için en güvenli teknolojileri üretme yarışındalar. Yurtdışında çok önemli bir konu olan hasta ve çalışan güvenliğinin ülkemizde son yıllarda önem kazandığı, yeterince vurgulanmadığı, düzenlenmediği ve denetlenmediği, inancındayız.

Ülkemizde büyük bir atılım ile gerçekleştirilme aşamasında olan şehir hastaneleri projeleri, dünya çapında ilgi görmekte ve büyük bir heyecan ile çok yakından izlenmektedir. Bu hastanelerin tamamlanması akabinde, sağlık hizmetleri kalitesi ve sağlık hizmetlerine erişim kolaylığı açısından önemli bir aşamaya gelinmiş ve uzun süreli bir çözüm oluşturulmuş olacaktır. Umuyoruz ki, güncel yönelim ve teknolojiler bu hastanelerde yer bulsun.

Karar süreçlerinde etkin, güçlü bir Sivil Toplum Kuruluşu yapılanması için ihtiyaç duyulan unsurlar sizce neler?
Medikal sektörde dernekler ve sendika olarak faaliyetler sürdürülmektedir. Her kuruluş kendi mevzuatına göre çalışmalar yapmaktadır. Bu çalışmalar gönüllülük esasına göre yapılmaktadır. Kamu kuruluşları sektörle ilgili düzenleme yaparken arzu ederse görüş sormaktadır. Çünkü medikal sektörün bir yasası, bir odası yoktur. Örneğin SGK bünyesinde çeşitli değerlendirme komisyonları var. Biz bu komisyonlarda genel sektör toplantıları dışında temsilci bulunduramıyoruz. Yine Sağlık Bakanlığı TİTCK Başkanlığında sektörümüzle ilgili komisyonlarda temsil edilemiyoruz. Halbuki sektörümüzdeki uzman elemanların bu faaliyetlerde çok katkı sağlayacağını düşünüyorum.

Türkiye'nin sağlığına kalbini verenler...

Sağlıkta Sosyal Sorumluluk Ödülleri - 2016

Sağlık Gönüllüleri, Sağlıkta Sosyal Sorumluluk Ödüllerine aday olacak projeleri bekliyor.

Sağlıkta Sosyal Sorumluluk Ödülleri 2015 sahiplerini buldu:

Sağlığa En Fazla Katkı Yapan Vakıf Ödülleri
Bedrettin Dalan
İstek Eğitim Vakfı Kurucu Başkanı

Mehmet Ali Aydınlar
Acıbadem Sağlık ve Eğitim Vakfı Başkanı

Prof. Dr. Mehmet Haberal
Haberal Eğitim Vakfı Genel Başkanı

Prof. Dr. Rıdvan Ege
Türkiye Trafik Kazaları Yardım Vakfı Başkanı

Semahat Arsel
Vehbi Koç Vakfı Mütevelli Heyeti Başkanı

Türkiye'ninKalbi
Sağlıkta Sosyal Sorumluluk Ödülleri





Senfonik Ultrasonografi Teknolojisi ile Arietta S60 Radyolojiye Hayat Veriyor...



Yeni Nesil Ultrason Sistemi;

- Gelişmiş B-mode ile yüksek kalitede hassasiyet
- Dual Gate Doppler ile iki ayrı bölgeden spektral doppler görüntüye ulaşma
- Yüksek görüntü kalitesi ve doppler hassasiyeti
- Tanı için tamamlayıcı bilgi sunan Gerçek Zamanlı Doku Elastografi (RTE)
- Uygulama alanlarınıza yönelik geniş "Pinless Prob Teknolojisi"

cananyalim.com

HITACHI
Inspire the Next

ALOKA
illuminate the change

İNCEKARALAR.
Her şeyimiz insan için...



"Siemens Sağlık 'İleri Seviye Proje Yönetimi' konseptini hayata geçirdi. Cihaz bazında ya da tüm klinik departman için 3-Boyutlu mimari çizim ve sunumlar hazırlayabiliyoruz"

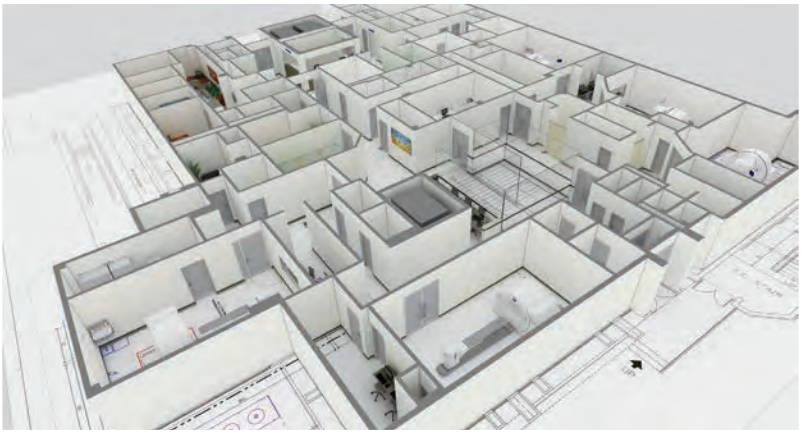
İleri Seviye Proje Yönetimi Konsepti Uygulanıyor

Siemens Sağlık Türkiye Ülke Proje Yöneticisi

Can Yaman



İleri Seviye Proje Yönetimi



"Siemens kalitesi ve standartlarına uygun estetik görünümü göz alıcı yer hazırlıkları yaparak müşterilerimize anahtar teslim projeler sunmaktayız"

Görev ve sorumluluklarınızı kısaca anlatır mısınız?
Siemens Sağlık Proje Yönetimi olarak ulusal ve uluslararası alanda, ihtiyacı olan tüm özel ve devlet sağlık kurumları için görüntüleme cihazlarının fizibilite, klinik akış danışmanlığı, saha altyapı uygunluk denetimi ve gerekli altyapı hazırlıklarını yapmaktayız. Ayrıca ilgili cihazların satış sözleşmelerinin imzalanmasından başlayarak; sipariş, uluslararası lojistik, gümrükleme, sahaya sevkiyat, cihazın ait olduğu alana kadar indirilmesi ve yerinde montajı, devreye alım işlemleri, kullanıcı eğitimleri süreçlerini planlamakta ve hayata geçirmekteyiz.

Yeni açılacak bir sağlık kurumunda, azami hasta konforunu optimum klinik akış süreçleriyle bir araya getiren çözümler üretmekteyiz. Cihaz ve departman mimari çizimleri de ekibimiz içinde en ince ayrıntısına ve tüm ulusal ve uluslararası regulasyonlara uygun biçimde yapılmaktadır.

Proje yönetim ekibi olarak öne çıkan hizmetleriniz nelerdir?
Sektörde alışılagelmiş proje yönetimi süreçlerinden farklı olarak Siemens Sağlık "İleri Seviye Proje Yönetimi" konseptini hayata geçirmiş ve cihaz bazında ya da tüm klinik departman için 3-Boyutlu mimari çizimler ve sunumlar da hazırlayabilmekteyiz. Kamyon üzerinde müşterilerimize sevk edilen cihazları uydudan takip ederek en hızlı biçimde sahaya varmasını sağlayabiliyoruz. Ayrıca cihaz kurulumlarını internet üzerinden kamera ile uzaktan da takip edebilmekteyiz. Siemens kalitesine ve standartlarına uygun estetik görünümü göz alıcı yer hazırlıkları yaparak müşterilerimize anahtar teslim projeler sunmaktayız.

X-ışın üreten tıbbi cihazları ve nükleer tıp ekipmanlarına özel radyasyon güvenliğinin sağlanması için TAEK standartlarına uygun klinik akış planlaması ve lisanslama koşulları ile ilgili danışmanlık ve süreç takibini de değerli iş ortaklarımız için takip etmekteyiz. İş sağlığı ve güvenliğinin gerekliliği olan her türlü donanıma ve eğitime sahip biçimde, alınması gereken önlemlerden ödün vermeden sahalarda işlerimizi sürdürmekteyiz.

Proje Yönetimi ekibinde çalışan tüm arkadaşlarımız uluslararası alanda kabul edilmiş proje yönetimi eğitimlerini almış ve tüm paydaşlarımıza yüksek kalitede hizmet sunmaktadır. Üniversitelerde ve hastanelerde yapılan konferans ve toplantılara da katılarak, proje yönetimi ve klinik iş akışları hakkında eğitimler ve koordinasyon toplantıları da yapmaktayız.

SIEMENS



www.siemens.com/skyra

MAGNETOM Skyra

3T'de maksimum performans. Her vakada. Her gün.

Klinik ortamlarda daha hızlı, daha güvenilir ve daha hasta-dostu MR görüntüleme sistemlerine ihtiyaç hızla artıyor. MAGNETOM Skyra, bu ihtiyacın karşılanmasına yardımcı oluyor ve 3T'nin potansiyelini maksimum düzeye çıkarıyor. MAGNETOM Skyra, mükemmel görüntü kalitesi sunmanın yanı sıra verimliliği de yükseltiyor. Böylece, daha çok sayıda hastaya hizmet verirken, yatırımın geri dönüşünü de önemli ölçüde artırıyor.

İster rutin tetkiklerde ister gelişmiş araştırmalarda kullanılsın, MAGNETOM Skyra çalışma biçiminizde devrim yaratacak. MAGNETOM Skyra ile

- 3T MR görüntülemede sıra dışı bir kalite ve hız kazanın.
- Tutarlı sonuçlara verimli bir biçimde ulaşın.
- MR görüntüleme hizmetlerinizin kapsamını genişletin.

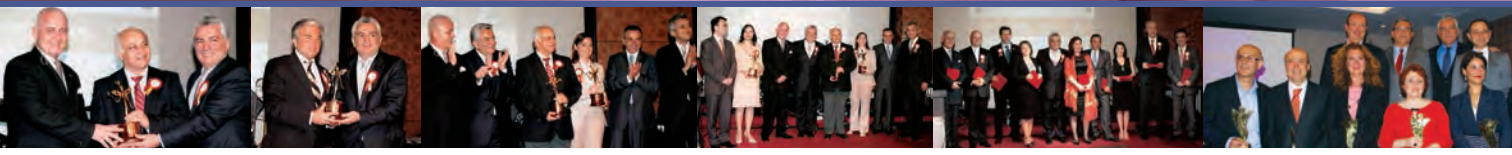
Answers for life.

Sağlık Gönüllüleri - Türkiye

SG-T, ihtiyaç duyulan bölgelerde öncelikli nüfus gruplarının (çocuklar, yaşlılar, kadınlar ve engelliler) sağlık hizmetlerine erişimini kolaylaştırmak ve erken teşhis, tedavi ile kazanılacak kaliteli yaşam yılını artırmak için gönüllü sağlık hizmetini koordine etmek amacıyla 2005 yılında kuruldu.

Kurucuları arasında Siemens, Anadolu Sağlık Merkezi, Eczacıbaşı Sağlık Hizmetleri, Tepe Teknoloji, Acıbadem Proje Yönetimi, İncekara, Pfizer ve Medline gibi sağlık alanında önemli kuruluşların yöneticilerinin bulunduğu SG-T, sağlık alanında ihtiyaç duyulan bölgelerde ve ihtiyaç duyulan konularda gönüllü sağlık hizmetinin üretimini koordine etme gayretlerini sürdürmektedir.

Oğuz Engiz
Yönetim Kurulu Başkanı



Türkiye'ninKalbi
Sağlık Sosyal Sorumluluk Ödülleri

Sağlıkta Sosyal Sorumluluk Ödülleri

SG-T, sağlık alanındaki sosyal sorumluluk projelerini teşvik etmek ve özgün örnekler oluşturmak amacıyla sağlık alanında sosyal sorumluk ödülleri vermekte ve sağlığın sosyal sorumluluk çalışmalarından daha fazla pay almasını sağlamayı amaçlamaktadır.



2007 kazananları

Sağlıkta Sosyal Sorumluluk Büyük Ödülü
Procter&Gamble / Bilinçli Anne-Sağlıklı Bebek Projesi

Sağlıkta En Başarılı Sivil Toplum Örgütü Ödülü
Türk Kardiyoloji Derneği / 12/8 Tansiyonunuz Kontrol Altında Projesi

Sosyal Sorumluluklarını En İyi Yerine Getiren Sağlık Kuruluşu Ödülü
Pfizer / Toplum Takımı Projesi

Sağlığa En Fazla Kişisel Katkıda Bulunan Kişi Özel Ödülü
Merhum Kadir Has
Mehmet Ali Aydınlar

2008 kazananları

Sağlıkta Sosyal Sorumluluk Büyük Ödülleri
Tetra Pak / Sağlık İçin Sağlıklı Süt İçin
Aygaz / Ayışığı Aygaz'dan Sağlık Işığı
Seyitler Kimya / Dumansız Nefes

Özel ödüller
Eczacıbaşı İpek Kağıt / Solo İlköğretim Okulları Hijyen Eğitimi
3M / 3M Oyun Odaları

Mansiyon Ödülü
JohnsonWax Off / Kanınızı Sivrisineklere Değil Kızılay'a Bağışlayın, Hayat Kurtarın

Sosyal Sorumluluklarını En İyi Yerine Getiren Sağlık Kuruluşu Ödülü
Sanovel / Her Yüzde Bir Mutluluk
Actavis / Kadın Atölyeleri ve Oyuncak Kütüphanesi
Abbott / Türkiyem Farket

Özel Ödüller
Novartis / Sağlık Melekleri
Pfizer / Ellerimizde Sağlık

Mansiyon Ödülü
Roche / Mavi Bisiklet Kansere Karşı Yol Açık
Lilly / Fark Yaratan Çözümler

Sağlıkta En Başarılı Sivil Toplum Örgütü Ödülü
Bankalar Birliği / Çok Yaşa Bebek
KVC Risk Platformu / Kalbinizi Koruyun İçinde Sevdikleriniz Var
TAPV / Dikkat Bebek Var

Mansiyon Ödülü
Böbrek Vakfı / Böbreklerimiz Sağlıklı mı?

Sağlığa En Fazla Gönüllü Katkı Yapan Kişi Ödülleri
Merhume Dr. Aysun Küçükel
Caroline Koç

Sağlığa En Fazla Gönüllü Katkı Yapan Ekip Ödülü
Dr. Arzu Köseli, Meliha Uluslar, Dr. Serdar Esin ve Dr. Seçkin Atabaş'tan oluşan Sağlık Bakanlığı AÇSAP Ekibi

2009 kazananları

Sağlıkta Sosyal Sorumluluk Büyük Ödülü
Sağlık Bakanlığı / Dumansız Hava Sahası

Sosyal Sorumluluklarını En İyi Yerine Getiren Sağlık Kuruluşu Ödülü
Novartis / Annemle Biz Kanseri Yeneriz

Sosyal Sorumluluklarını En İyi Yerine Getiren Sivil Toplum Kuruluşu Ödülü
Türk Kardiyoloji Derneği / Kalbini Sev Kırmızı Giy

Mansiyon Ödülü
Sudler&Henessey / Hepatit B'yi Paylaşmayın

Mansiyon Ödülü
Ayhan Şahenk Vakfı / Gezici Sağlık Çalışmaları

Teşvik Ödülü
Denizli İl Ambulans Servisi / 0-6 Yaş Grubu Çocuklarda Ev Kazalarını Önleme Projesi

Sağlığa En Fazla Gönüllü Katkıda Bulunan Kişi Ödülü
Türkiye İnsan Kaynakları Vakfı (TİKAV) / Şafak Akın

Sağlık Gönüllüleri Onur Ödülü
Merhum Prof. Dr. İhsan Doğramacı

2010 kazananları

Sosyal Sorumluluklarını En İyi Yerine Getiren Sivil Toplum Kuruluşu Ödülü
Türk Böbrek Vakfı

Sağlığa En Fazla Katkıda Bulunan Kişi Ödülü
Prof Dr. Sezai Yılmaz
İnönü Üniversitesi Karaciğer Nakli Merkezi

Sosyal Sorumluluklarını En İyi Yerine Getiren Sağlık Kuruluşu Ödülü
Astellas Pharma Turkey

Organ Bağışı ve Nakli Konusunda Gösterdiği Performans Dolayısıyla,
Organ Nakli Koordinatörleri Derneği

Organ Bağışı ve Nakli Konusunda Bilinçlendirmeye Yönelik Gösterdiği Toplumsal Sorumluluk Dolayısıyla,
Ferhat Boratav, CNN Türk Televizyonu Genel Yayın Danışmanı

Organ nakli hizmetlerinin kurumsal gelişimi için verdiği destekten dolayı,
Doç. Dr. İrfan Şencan, Sağlık Bakanlığı Tedavi Hizmetleri Genel Müdürü

2011 kazananları

Sosyal Sorumluluklarını En İyi Yerine Getiren Sivil Toplum Kuruluşu Ödülü
Türk Hematoloji Derneği/ Lenfoma Bilinçlendirme Kampanyası ile

Sosyal Sorumluluklarını En İyi Yerine Getiren Kamu Sağlık Kuruluşu Ödülü
T.C. Sağlık Bakanlığı Kanser Savaş Dairesi

Sağlığa En Fazla Gönüllü Katkı Yapan Kişi Ödülü
Dr. Sharon Erel
Prof. Dr. Osman İlhan

Sosyal Sorumluluklarını En İyi Yerine Getiren Sağlık Kuruluşu Ödülü
Novartis / Harekete Geç Hikayeni Gönder Projesi ile

Özel Ödül ve Teşvik Ödülü
Türk Kanser Araştırma ve Savaş Kurumu Derneği
Mersin İl Sağlık Müdürlüğü / Kadın Sağlığı Projesi
Onkoloji Hemşireleri Derneği / Şimdilik Kadın Kadına Projesi
Ankara Sigara Bırakma Merkezi Platformu / Sigara Bırakma Tedavisi Destek Programı ile

Sağlıkta Sosyal Sorumluluklarını En İyi Yerine Getiren Kuruluş Ödülü
AVON / Erken Teşhis Hayat Kurtarır Projesi



Sağlık Gönüllüleri - Türkiye (SG-T)



2012 kazananları

Yaşam Boyu Başarı Ödülü:
Prof. Dr. Aydın Aytaç

Kalp Sağlığı Alanında Sosyal Sorumluluklarını En İyi Yerine Getiren Kuruluş Ödülü:
Becel
Kalbini Sev Projesi

Kalp Sağlığı Alanında Sosyal Sorumluluklarını En İyi Yerine Getiren Sivil Toplum Örgütü Ödülü:
Türk Kardiyoloji Derneği
Atriyal Fibrilasyon Derneği

Kalp Sağlığı Alanında Sosyal Sorumluluklarını En İyi Yerine Getiren Sağlık Kuruluşu Ödülü:
Alvimedica, Türkiye
Servier İlaç
Sanofi Türkiye

Kalp Sağlığı Alanında Sosyal Sorumluluk Özel Ödülleri:
Doç. Dr. Yaman Zorlutuna & Doç. Dr. Can Özer
Prof. Dr. Tayyar Sarıoğlu
Prof. Dr. Bingür Sönmez
Prof. Dr. Mehmet Öz
Prof. Dr. Cevdet Erdöl
Doç. Dr. Oğuz Taşdemir

2013 kazananları

Sosyal Sorumluluklarını En İyi Yerine Getiren Kamu Sağlık Kuruluşu Ödülü
SB Kanser Savaş Dairesi

Sosyal Sorumluluklarını En İyi Yerine Getiren Özel Sağlık Kuruluşu
MSD Türkiye
"Anneler için Merck" Projesi ile

Üreme Sağlığı Alanında Sosyal Sorumluluk Özel Ödülü
Bayer
"Kontrol Noktası" Projesi

Üreme Sağlığı Alanında Sosyal Sorumluluk Özel Ödülü
Türkiye Aile Sağlığı ve Planlaması Vakfı
"Güvenli Annelik" Projesi ile

Üreme Sağlığı Alanında Sosyal Sorumluluk Özel Ödülü
PM Group
"Tüpe Sıkıştırılmış Umutlar" Tiyatrosu

Kadın Sağlığı Alanında Sosyal Sorumluluk Teşvik Ödülü
Liv Hospital, Ulus

Sosyal Sorumluluklarını En İyi Yerine Getiren Sivil Toplum Kuruluşu Ödülü
Türk Jinekoloji ve Obstetrik Derneği

Üreme Sağlığı ve İnfertilite Derneği Üreme Sağlığına En Fazla Katkı Yapan Bilim İnsanı Ödülü
Prof. Dr. Timur Gürgan
Prof. Dr. Semra Kahraman
Prof. Dr. Mustafa Bahçeci

Üreme Sağlığı Alanında Teşvik Ödülü
Prof. Dr. Bülent Urman

Kadın ve Üreme Sağlığı Alanına Yaptıkları Bilimsel Katkılar için Özel Ödül
Doç. Dr. Münire Erman Akar
Prof. Dr. Ömer Özkan
Akdeniz Üni. Tıp Fakültesi

Kadın Sağlığı Alanında Yaşam Boyu Başarı Ödülü
Prof. Dr. Ali Ayhan

2014 kazananları

Sağlık Bilinci Oluşturmada En Başarılı Medya Kuruluşu Ödülü
Doğan Medya Grubu

Sağlık Bilinci Oluşturmada En Başarılı TV Programı Ödülü
"Doktorum" Programı

Sağlık Bilinci Oluşturmada En Başarılı TV Program Yapımcısı Ödülü
Dr. Aytuğ Kolankaya

Sağlık Bilinci Oluşturmada En Başarılı TV Program Sunucusu Ödülü
Ceyda Erenoğlu

Sağlık Bilinci Oluşturmada En Başarılı Köşe Yazarı Ödülü
Mesude Erşan

Sağlık Bilinci Oluşturmada En Başarılı Hekim Ödülü
Prof.Dr.Osman Müftüoğlu

Sağlık Bilinci Oluşturmada En Başarılı Dergi Ödülü
Formsante

Sağlık Bilinci Oluşturmada En Başarılı Radyo Ödülü
Number 1 FM

Sağlık Bilinci Oluşturmada En Başarılı Internet Sitesi Ödülü
hurriyet.com.tr

Sağlık Bilinci Oluşturmada En Başarılı Sivil Toplum Kuruluşu Ödülü
LÖSEV

Sağlık Bilinci Oluşturmada En Başarılı PR/Reklam Ajansı Ödülü
gHealthcare

Sağlık Bilinci Oluşturmada En Başarılı Kamu Kuruluşu
Sağlık Bakanlığı
Sağlığın Geliştirilmesi Genel Müdürlüğü

Sağlık Bilinci Oluşturmada En Başarılı Kişi Ödülü
Dr. Mehmet Öz

Sağlık Bilinci Oluşturmada En Başarılı Sağlık Kuruluşu Ödülü
Lilly Türkiye
Abbvie

Sağlık Bilinci Oluşturmada Gerçekleştirdikleri Projelerle Özel Ödüle Layık Görülen Projeler

Merck Serono
"Başınıza Gelmeden" Kampanyası
Abdi İbrahim
"Dikkat TUZak Var!" Kampanyası
GlaxoSmithKline (GSK)
"Kök Hücre Kardeşliği" Projesi
Philips Healthcare Türkiye
Türkiye'nin Kalp Sağlığı Araştırması
AstraZeneca
"Ben Ergenim" Projesi
Novartis
"MS Yol ArkadaşıMSın" Kampanyası
Mercedes Benz
"MobileKids" Trafik Eğitim Projesi Kampanyası

2015 kazananları

Sağlığa En Fazla Katkı Yapan Vakıf Ödülleri
Bedrettin Dalan
İstek Eğitim Vakfı Kurucu Başkanı

Mehmet Ali Aydınlar
Acıbadem Sağlık ve Eğitim Vakfı Başkanı

Prof. Dr. Mehmet Haberal
Haberal Eğitim Vakfı Genel Başkanı

Prof. Dr. Rıdvan Ege
Türkiye Trafik Kazaları Yardım Vakfı Başkanı

Semahat Arsel
Vehbi Koç Vakfı Mütevelli Heyeti Başkanı





“Günümüzde ilaç tedavilerinin hiç de önemsiz sayılmayacak bir kısmının hastalarda beklenen etkiyi yaratmadığını biliyoruz. Devlet sonuçlara göre ödeme yaparsa sağlığa yönelik gelişmeler hızlanabilecektir”

Siemens Sağlık Türkiye
Görüntüleme Sistemleri Satış ve Pazarlama Müdürü

Enis Sonemel

Her Gün 200 Bin Kişinin Hayatına Dokunuyoruz



Sağlık sektörüne hasta güvenliğini ön planda tutarak daha yüksek kalite, daha düşük işletme maliyetleri ve daha etkin medikal çıktıları sağlamak için çalışıyoruz. Hastaların ve sağlık sektörü çalışanlarının yaşadıkları süreçleri kolaylaştırmak, daha kesin sonuçlara ulaşılmasına yardımcı olmak ve tedavi süreçlerini hızlandırmak üzere yenilikler sunmaya devam ediyoruz. Bu kapsamda daha düşük gürültü seviyeleri, daha yüksek hasta konforu, daha kısa sürede elde edilen daha net görüntüler sağlayan görüntüleme sistemleri sunuyoruz. Kişiselleştirilmiş tedavi üzerine yoğunlaşan yenilikçi Siemens teknolojisi, ilaç dozlarının kişiye özel olması, sonuçların daha iyi sınıflandırılması ve bunlara bağlı olarak tedavide daha ayırıcı kararlar alınmasını sağlıyor.

syngo.via General Engine Paketi

Anatomiye uyarlanmış syngo.via yazılımımız iş akışında sağlık sektörü çalışanlarına destek sağlıyor. Siemens aynı zamanda en yaygın görülen hastalıklar için klinik iş akışlarını optimize ederek sağlık hizmetlerinin daha hızlı, daha iyi ve daha uygun maliyetle sunulmasına olanak veriyor. Yeni uygulamalar ve fonksiyonlarla donatılan syngo.via yazılımımızdaki en son yenilik, yüksek düzeyde otomatikleştirilmiş ve standartlaştırılmış uygulamalardan oluşan syngo.via General Engine paketi. Bu paketteki “Anatomical Range Presets” BT ve MR görüntülerinde vücudun her bölgesini ayrı ayrı ele alıyor, görüntüleri uygun şekilde ayarlıyor ve vakanın incelenmesi için detaylı görüntüler sunuyor.

Otomasyon projelerinde ise esas odak



noktamız müşterimizin mevcut iş akışını otomasyon aracılığıyla geliştirilmiş ve optimize edilmiş bir iş akışına dönüştürmek. Bunu yaparken müşterilerimize farklı Siemens ürünleriyle entegre çözümler sunuyoruz. Siemens olarak bu alanda dünya lideriyiz ve iş akışı planlamaları açısından en geniş kurulu sistem ağına sahibiz. Müşterimize önce analizde, ardından uygulamada ve son olarak da işletmede en uygun çözümü sunabildiğimizi düşünüyoruz.

Düşük Dozla Kullanım Olanağı

Siemens Sağlık Türkiye olarak global uzmanlığımızla, hasta güvenliğini ve sağlığını ön planda tutarak daha yüksek kalite, daha düşük işletme maliyetleri ve daha etkin medikal çıktı hedefiyle geliştirilen ürünlerin sadece Türkiye'de her gün 200 bin kişinin hayatına dokunmasını sağlıyoruz.

Türkiye'nin önde gelen birçok hastanesinde ve ayrıca üniversite hastanelerinde Siemens görüntüleme sistemlerinin uzmanlığına güveniliyor. Tecrübemizin getirdiği uzmanlığın yanında inovasyona yaptığımız yatırımlar da sektör liderliğimizi sürdürmemizi sağlıyor. Siemens olarak düşük dozla kullanım olanağı sunan görüntüleme cihazlarının dünya çapında yaygınlaşması için çaba harcıyoruz.

Tedavi sonucuna göre Ödeme

Türkiye'de sağlık hizmetlerinde erişilebilirliğin artırılmasının doğru bir adım olduğunu düşünüyoruz. Ülkemizde bu alanda doğru yönde bir gelişim ve sağlıklı bir ilerleme gerçekleştiriliyor. Bugünkü sağlık sisteminde, test, kan tahlili, MR çekimi ve benzeri tetkikler başına devlet, sağlık sistemi bütçesiyle bir ödeme yapıyor. Eğer sistem operasyonlar yerine toplam çıktı üzerinden bir ödeme yaparsa, başka bir deyişle ödeme tedavi sonucu üzerinden yapılırsa verimlilik artacaktır. Günümüzde ilaç tedavilerinin hiç de önemsiz sayılmayacak bir kısmının hastalarda beklenen etkiyi yaratmadığını biliyoruz. Devlet sonuçlara göre ödeme yaparsa



"Daha yüksek kalite, daha düşük işletme maliyetleri ve daha etkin medikal çıktı hedefiyle geliştirilen ürünlerimiz sadece Türkiye'de her gün 200 bin kişinin hayatına dokunuyor"

sağlığa yönelik gelişmeler hızlanabilecektir.

Sürdürülebilir ve kaliteli sağlık hizmetine erişim için yatırımı destekleyen bir ortam gerekiyor. Bu ortamın oluşumu için temel iyileştirme alanları olarak şeffaflık, diyalog ve öngörülebilirliği gösterebiliriz. Sağlık sisteminde gerek genel sağlık sigortasının kapsamının genişliği, gerekse değişen demografik ve ekonomik göstergeler neticesinde artan kamu maliyetleri göz önüne alındığında, kaliteli bir sisteme erişimi sürdürülebilir kılmak oldukça zorlaşıyor. Bunun çözümü yönünde kaliteli bir sağlık sistemi için, etkin veri kullanımı, sağlık sektöründe yetersiz kalan üretim ve yenilikçilik anlamında teşvik mekanizmalarının gözden geçirilmesi gerekebilir.

Hastaneleri **Profesyonel Kişiler Yönetmeli**

"Zaman içinde, hastane yönetimi ve hastanelerin tıbbi cihaz yönetimi ile ilgili kademelerinde görev alan tüm çalışanların profesyonel yöneticilerden oluşacağına ve bu sayede verimliliğin daha da artırılacağına inanıyoruz"



Toshiba Genel Müdürü

Hiroshi Tani

Toshiba, en üst düzey teknolojileri kullanarak üretmekte olduğu tıbbi cihazlarının kalitesi, güvenilirliği, performansı ve işletme maliyetlerinin uygunluğu ile sektöre 100 yıldır katkıda bulunuyor

Toshiba Türkiye olarak yatırımlarınız, imalat ürünlerinize ilişkin kısaca bilgi verir misiniz? Türkiye tıbbi cihaz sektöründe Toshiba Türkiye'nin kurumsal değerleri, üstlendiği rol ve projeler nelerdir?

Toshiba Medical Systems Japonya firması, 2013 yılında, Türkiye'de bir Toshiba Grup Firması kurmuş ve önemli bir yatırım hamlesi gerçekleştirmiştir. Böylece Türkiye'de müşterilerine vermiş olduğu sözleri tam olarak yerine getirmeyi ve en son teknolojiyi ihtiva eden cihazlarıyla sağlık hizmetlerine önemli ölçüde katkı sağlamayı hedeflemiş bir firma olarak faaliyetlerine başlamıştır.

Toshiba Turkey Tıbbi Sistemler A.Ş. olarak, Toshiba firmasının üretmekte olduğu MR, bilgisayarlı tomografi, anjiyo, ultrasonografi, röntgen gibi tıbbi cihazların Türkiye'de satış, pazarlama ve servis faaliyetlerini yürütmekteyiz.

Dünya çapında faaliyet gösteren Toshiba firması, en üst düzey teknolojileri kullanarak üretmekte olduğu tıbbi cihazlarının kalitesi, güvenilirliği, performansı ve işletme maliyetlerinin uygunluğu ile sektöre 100 yıldır çok önemli katkılarda bulunmaktadır.

Özel ve kamu hastanelerine yapılan münferit cihaz tedariklerinin yanısıra, Sağlık Bakanlığı toplu alım ihaleleri ile son yıllarda 150 adet bilgisayarlı tomografi ve 500'ü aşkın ultrasonografi cihazı teslimatı tamamlanmış olup, bu cihazlara servis sunulmaya devam edilmektedir.

Kamu-özel ve üniversite hastanelerinin tıbbi cihaz politikalarını belirleyici kılan başlıca unsurlar sizce neler?

Kamu-özel ve üniversite hastanelerinin tıbbi cihaz politikalarını belirleyici kılan başlıca unsurlar bizce, toplumun beklentileri ve Sağlık Bakanlığının stratejileri olarak özetlenebilir.

Hastaneler ile iletişimlerinizde zorlayıcı olduğunu düşündüğünüz süreçleri kısaca paylaşır mısınız?

Zorlayıcı değil ama 2011 yılında Sağlık Bakanlığında yapılan mevzuat değişikliği ile Bakanlığın teşkilat yapısı tamamen değişmiş olup bu yapıya uyum sağlama çabalarımız sürmektedir.

Kamu – özel ortaklığıyla hayata geçirilen şehir hastanelerinin tıbbi cihaz planlamasında kuruluşunuzun rolü/ etkileşimleri neler?

Kamu – özel ortaklığıyla hayata geçirilen şehir hastanelerinin tıbbi cihaz planlamasına katkı sağlayabilmek amacıyla, görüşlerimizi Sağlık Bakanlığının ilgili birimleriyle paylaşabilmekteyiz.

Yakın zamanda piyasaya sunulması planlanan yeni ürününüz var mıdır?

Teknolojinin sürekli olarak yenilenmesinin sonucu olarak, cihaz modellerimiz kaçınılmaz bir şekilde sürekli olarak yenilenmektedir. Türkiye, her zaman en yeni cihaz modellerine talip olmakta ve kullanabilmektedir.

Hastanelerin sürdürülebilir, verimli, kaliteli tıbbi cihaz yönetimi için çözüm önerileriniz nelerdir?

Zaman içerisinde, hastane yönetimi ve hastanelerin tıbbi cihaz yönetimi ile ilgili kademelerinde görev alan tüm çalışanlarının, konuları ile ilgili uzmanlık eğitimlerini tamamlamış olan profesyonel yöneticilerden oluşacağına ve bu sayede verimliliğin daha da artırılacağına inanmaktayız.

TEKNİKEL

AMACA YÖNELİK GÖRÜNTÜLEME SİSTEMLERİ



HOLOGIC Dimensions 3D
Dijital Mamografi Sistemi (Tomosentez)



SUPERSONIC IMAGINE
Aixplorer Real Time Sharewave Elastgorafi



EOS IMAGING
Düşük / Mikro Doz Biplan
Tüm Vücut Tarama Sistemi (3D)
(Weight - Bearing)



Lodox Xmplar-dr
Acil Tüm Vücut
Görüntüleme Sistemi
(13 Saniye)



"Tıbbi cihaz servis süreçlerinde artık sadece cihazların arıza yapmasına göre yapılandırılmış 'Break Than Fix' modeli yerine kullanıcı ihtiyaçlarına göre yapılandırılmış 'interaktif' servis anlayışı öne çıktı"

Servis Hizmeti Kullanıcı İhtiyacına göre Yapılandırılıyor

Siemens Sağlık Türkiye Ülke Servis Yöneticisi

Gürdal Şahin

Laboratuvar ve görüntüleme cihazlarında satış sonrası hizmetlerin öneminden bahseder misiniz?

Teşhis ve tedavi cihaz teknolojilerinin belirli bir seviyeye ulaşması ile birlikte sağlık hizmetlerindeki sürdürülebilirlik kavramının önemi giderek arttı. Bu kapsamda kullanıcıların, satış sonrası cihaz kurulumu ve kurulum sonrası hizmetlerden beklentisi de paralel olarak gelişti. Bu anlayışla yapılandırdığımız müşteri hizmetleri birimimiz 100'ün üzerinde güçlü bir teknik kadro ile 20 farklı şehirde hem görüntüleme hem de laboratuar cihazlarında hizmetler sunmaktadır. Teknik ekibimiz, cihaz teknolojilerini takip etmeleri ve kişisel gelişimlerine katkıda bulunmak için sürekli olarak yurtiçi ve yurtdışı eğitimler ile desteklenmektedir.

Satış sonrası ilişkiler için belirli bir stratejiniz var mı?

Kullanıcılarımızın güvenilir iş ortağı olma inancıyla çıktığımız satış sonrası ilişkilerde tüm süreçlerimiz kullanıcıyı ve müşterilerimizi ön plana alacak şekilde tasarlanmıştır. Müşterilerimizin en basit sorunundan en karmaşık sorununa kadar ilgilenen bölge servis yöneticilerimiz ile her zaman müşterinin yanında olmayı hedefliyoruz. Aynı kapsamda operasyon merkezimizdeki çağrı alım birimini de bölgesel olarak yapılandırarak kullanıcılarımızın aynı kişilerle temasa geçmesini sağlayarak devamlılığı hedefledik. Proje yönetiminde kurguladığımız müşteri tabanlı bölge yapılanması ile müşterilerimizin aynı proje yöneticileri ile çalışmalarının karşılıklı olarak faydalar sağladığını gördük.

Sizin alanınızda müşteri memnuniyetinin sağlanmasındaki temel bileşenler nelerdir?

Tıbbi cihaz servis süreçlerinde artık sadece cihazların arıza yapmasına göre yapılandırılmış "Break Than Fix" modeli yerine kullanıcı ihtiyaçlarına göre yapılandırılmış ve teknoloji destekli "interaktif" servis anlayışı öne çıkmıştır. Bu anlayışla yaptığımız çalışmalar neticesinde, özellikle büyük cihazlarda SRS (Siemens Remote Services) altyapısı ile birlikte cihazlarda oluşabilecek aksamalar Almanya'daki izleme merkezi tarafından takip edilebilmekte ve proaktif olarak servis mühendislerimizin müdahalesi ile giderilebilmektedir. Careport adını verdiğimiz çözüm ile kullanıcılarımız cihazlarının durumlarını internetten takip edebil-

mektedirler. Bu şekilde hızlı, güvenilir ve takip edilebilir bir hizmet sunarak müşterilerimizin vazgeçilmez çözüm ortağı olmayı başardık.

Müşteri bağlılığını artırmak için yaptığınız kampanyalar ya da ürünler var mıdır?
Hem görüntüleme hem de laboratuar cihazları için müşterilerimizin ihtiyaçlarına göre hazırlanmış bakım anlaşmalarımız ile farklı seviye ve kapsamlarda hizmetler sunabiliyoruz.

Bununla birlikte cihaz ve model özelinde de ihtiyaca yönelik cevap sunan kampanyalarımız da bulunmaktadır.

Bazı örneklerimiz şöyledir:

İki Kesit Bol Taksit: 2 kesitli tomografi cihazları için tasarladığımız bu yeni kampanyamızda özel fiyatlar ve kredi kartıyla ödeme seçeneğini de orjinal servis garantisi ile birlikte sunuyoruz.

ProBesyonel Bakım!: Siemens ACUSON X150, X300, X700, S1000 ve ANTARES serisi ultrason cihazları için yılda 1 adet ücretsiz probe değişimi imkanı sunduğumuz bu üründe de müşterilerimizden oldukça olumlu geri bildirimler aldık.

C Kollulara C Vitamini: Bu kampanyamız ile SIREMOBIL Compact L, POLYMOBIL Plus, ARCADIS Varic/Orbic, MULTIX Select DR, MULTIX Fusion, MAMMOMAT 1000, 3000, Inspiration cihazlarına sınırsız tüp, dedektör ve yedek parça imkanı sunduğumuz bu ürün de fiyat-performans açısından en uygun çözümü sunmaktadır.

MR Gençlik Aşısı: Bu ürünümüzle de müşterilerimiz MAGNETOM Symphony, Concerto ve C! Mod1 sistemlerini yenileyerek ve yeni yazılım, opsiyonlar ile birlikte, uzun süreli bakım anlaşması yapma şansını yakalamaktadırlar.

Cihazların sorunsuz çalışma sürelerinin (uptime) uzatılması ve de cihazların verimli ve etkili kullanımı için sürekli eğitim programlarınız var mı?
Cihazların kurulumları ile birlikte aplikasyon uzmanlarımızca cihaz teknik kullanım eğitimleri verilmektedir. Ayrıca cihaz eğitim programı adını verdiğimiz CEP programı ile kullanıcılarımız uzman aplikasyon ekiplerimizden farklı içeriklerde eğitim alabilmektedir. CEP Programında CEP Silver ve Gold olmak üzere iki çeşit eğitim programı bulunmaktadır. Cep Silver adını verdiğimiz eğitimlerde özellikle cihaz opsiyonlarının tanıtımı ile temel 3D uygulamalarına yönelik bilgilendirmeler yapılırken, Cep Gold kapsamındaki eğitimlerde ise X ışın tüplerinin veriminin artırılması, doz optimizasyonu, imaj kalitesinin artırılmasına ve ileri düzey uygulamalara yönelik içerik sunulmaktadır.

Bu eğitimlerle kullanıcılarımızın doğru iş akışları ile çekim hızının arttırılması konusunda ciddi katkı sağladıklarını gördük.



“Yüksek teknolojik cihazlara yetkili olmayan kişilerce yapılan en ufak müdahaleler, geri dönüşü zor hasarlara yol açabiliyor”

Tıbbi cihazların insan sağlığı üzerinde etkisi malum… Bu cihazların arızalanmasında, parça değişimi sırasında orijinal olmayan yedek parçanın kullanılmasının ne gibi zararları var anlatabilir misiniz?

Hastanelerde kullanılan cihazlar yüksek teknolojik cihazlar ve bu cihazlara yetkili olmayan kişilerce yapılan en ufak müdahaleler bile geri dönüşü zor hasarlara yol açabiliyor. Bu nedenle cihazların bakımlarının zamanında ve gereken parça değişimlerinin de uzman kişiler tarafından yapılmasına önem verilmelidir.

“Siemens servis yanınızda” isimli müşteri günlerimizde bu konuları detayları ile birlikte kullanıcılarımızla paylaşıyoruz. Siemens’in satış sonrası hizmetlerinin farkını, klinik operasyonel ve finansal katma değerlerini gösterdiğimiz bu etkinler sonucunda kullanıcılarımız ve müşterilerimizden çok olumlu geri bildirimler aldık.

Samsung Görüntü Kalitesini **Tıbbi Cihazlara Entegre Ediyor**



Samsung Electronics Türkiye Healthcare Direktörü

Bülent Güney

“Samsung olarak varolan IT ürün ve çözümlerimizi tıbbi cihazlarımızla entegre ederek müşterilerimiz için daha fazla katma değer sağlamaktayız”

Sağlık alanında sunduğunuz ürün ve çözümlerden bahseder misiniz?
Samsung Electronics olarak yenilikçi fikir ve teknolojilerle geleceği şekillendiren ürünlere ve çözümlere imza atıyoruz. Üstün Samsung teknolojisiyle üretilen TV’den, akıllı telefon, giyilebilir cihaz, tablet ve dijital fotoğraf makinesine; video kamera, yazıcı, tıbbi cihaz ve ağ sistemlerine kadar çok geniş bir yelpazedeki ürünlerimizle kullanıcılarımızın hayatlarını kolaylaştırıyoruz.

Dijital sağlık ve akıllı ev sistemleri gibi alanlarda geliştirdiğimiz çözüm ve teknolojilerle ise birbirleriyle bağlantı kurarak bilgi paylaşımı yapabilen akıllı cihazlar sistemi olan “Nesnelerin Interneti”ne de yön veriyoruz. Samsung markasını, sunduğu ürün, çözüm ve hizmetleri tüm dünyada 84 ülkede hizmet veren ofislerimiz ve görev yapan 307 bin çalışanımızla kullanıcılarla buluşturuyoruz.

Samsung olarak sağlık sektöründe de sağlık profesyonellerine, yüksek kalitede, kullanımı kolay, hızlı ve doğru bir sekilde teşhis sağlayabilecekleri cihazlar sağlamak amacıyla çalışmaktayız. 2012 yılından bu yana, özellikle dijital röntgen olmak üzere “Dijital Röntgen ve Ultrason Sistemleri”yle hastane ve özel kliniklere hizmet vermekteyiz.



"Samsung'un akıllı telefon ve tabletlerde kullanılan görüntü işleme teknolojisi; ultrason ve dijital röntgen sistemlerine de uygulanarak; bu cihazların görüntü kalitelerinin geliştirilmesine katkıda bulunulmuştur"

Ar-Ge yatırımlarınıza ilişkin bilgi verir misiniz?
Diğer alanlarda olduğu gibi, sağlık sektöründe de AR-GE konusuna büyük yatırımlar yapan Samsung; çalışanlarının yaratıcılığı ve dinamizmi sayesinde, bugüne kadar alışılagelen sağlık hizmetlerini daha da ileriye götürmeyi amaçlamaktadır. Bu ortak değerler, Samsung markasının önümüzdeki 10 yıl içinde küresel sağlık sektöründe lider olarak anılmasına katkıda bulunacaktır.

Samsung'un akıllı telefonlardaki dünyaca bilinen teknolojisini, yarı-iletken teknolojisindeki başarılarını ve tasarım konusundaki becerilerini; tıbbi cihazlar alanına yöneltmesiyle birlikte doktorlara daha net görüntülerle, daha güvenli hasta verisi transferi, dolayısıyla da daha hızlı ve doğru teşhis koyma imkanı sağlamaktadır. Tüm bunların bir araya gelmesiyle de, en ileri hasta odaklı sağlık çözümleri sunulması hedeflenmektedir.

Sağlık sektöründe odaklandığınız alanları kısaca anlatır mısınız?
Samsung Elektronics, görüntüleme modalitelerinde bütün yelpazeyi kapsayacak nitelikte, diagnostik görüntüleme ve in-vitro görüntüleme alanında çözümler sunulması konusuna odaklanmıştır.

2009'da kurulan bu yeni iş koluyla birlikte Samsung; ultrason cihazlarından, dijital x-ışınlı cihazlara; dijital mobil röntgen cihazlarından, mobil bilgisayarlı tomografilere ve kan analizör cihazlarına kadar kullanıcı dostu, doğru ve çabuk tanı koymaya yardımcı olan cihazlarla sektördeki yerini almış durumdadır.

2009'dan bu yana Samsung, tüm dünyada yüksek teknoloji ürünleri sayesinde her segmentten hastane ve kliniklerin ihtiyaçlarını en üst düzeyde karşılayarak; her geçen gün kurulu cihaz parkını da arttırmaktadır.

Her ne kadar tıbbi ve medikal cihaz sektörü denildiğinde akla ilk görüntüleme cihazları gelse de; Samsung olarak varolan IT ürün ve çözümlerimizi tıbbi cihazlarımızla entegre ederek müşterilerimiz için daha fazla katma değer sağlamaktayız.

Örnek verebilir misiniz?
Samsung'un akıllı telefon ve tabletlerde kullanılan görüntü işleme teknolojisi; ultrason ve dijital röntgen sistemlerine de uygulanarak; bu cihazların görüntü kalitelerinin geliştirilmesine katkıda bulunulmuştur.

Samsung'un robot teknolojileri ise yine X-Işınlı cihazlarda kullanılarak, daha düşük enerji ile daha kolay ve rahat kullanım sağlanmaktadır.

Ayrıca Samsung akıllı telefon ve tabletleri, klinik görüntü ve verilerin sahadan hastanelere ya da hastalara, eksiksiz ve güvenli bir şekilde ulaştırılmasında kullanılmaktadır.

Bize Türk sağlık sektöründe yaptığınız liderlikten bahseder misiniz?
Samsung olarak, faaliyette bulunduğumuz tüm ülkelerdeki yerel regülasyonlarına ciddi şekilde bağlı kalarak, o ülkelerdeki sağlık profesyonellerin güvenini kazanmayı amaçlamaktayız.

Türkiye'de de, tüm yerel regülasyonlara uymak koşuluyla; X-Işınlı cihazlar ve ultrason modalitelerinde kurulu cihaz parkımızı gün geçtikçe arttırmakta ve Türkiye'deki sağlık sektöründe varlığımızı her geçen gün sağlamlaştırmaktayız.

Türkiye'de bu sektördeki çalışmalarımızı daha etkin bir şekilde sürdürürken; sektörün önde gelen firmalarından Bozlu Holding bünyesindeki Varinak A.Ş. ile işbirliğimizi de yoğun bir şekilde devam ettirmekteyiz.

Şimdiye kadar, hastane yöneticilerinden doktorlara; biyomedikal departmanlarından radyoloji teknisyenlerine kadar ulaştığımız tüm kullanıcılarımızdan aldığımız olumlu geri bildirimler; Samsung Sağlık Ailesi olarak doğru yolda ilerlediğimizi bize göstermekte ve bu da bizleri fazlasıyla mutlu etmektedir.



> "Siemens, en düşük doz ile en iyi klinik sonuçlara ulaşıyor ve hasta odaklı yaklaşımıyla en yüksek görüntü kalitesini sunarak farkını ortaya koyuyor"

Siemens Sağlık Türkiye Opsiyon ve Upgrade Ürün Yöneticisi

Nesrin Kalay

En Düşük Doz ile En İyi Klinik Sonucu Hedefliyoruz

Ürün grubunuz içinde neler yer alıyor, kısaca anlatır mısınız?
Sağlık sektöründe en geniş görüntüleme sistemleri parkuruna sahip olan firmamızın müşteri ihtiyaçları ve hasta odaklı yaklaşımı doğrultusunda kurulan bir ürün grubu sorumlusuyum. Customer Development ürün grubu, sistemlerin yaşam döngüsü boyunca müşterilerimize ait sistemlerin geliştirilmesi için sunduğumuz ileri uygulamalar, klinik yazılımlar, donanımlar ve upgrade'leri kapsıyor.

Siemens CDV (Customer Development Group) ürün grubu; 6000 civarında kurulu cihaz parkuruna sahip olması, en düşük doz ile en iyi klinik sonuçlara ulaşması, hasta odaklı yaklaşımıyla tartışmasız en yüksek görüntü kalitesini sunması ile farkını ortaya koyuyor.

Bu cihaz parkurunda müşterilerimize varlık planlamalarında rehberlik etmesi için tarafsız çalıştaylar düzenliyoruz.

Çalıştay konularınız nelerdir?
Bu çalıştaylarda,

- Türkiye sağlık sektörü araştırması, demografik bilgiler, risk faktörleri, hastalıklar ve görüntüleme prosedürlerindeki artışlar,
- Müşterilerimizin sistem kullanım bilgileri, hasta çekim süreleri, adetleri, koil kullanımları, doz bilgileri gibi farklı kriterlerin diğer sistemlerle karşılaştırılması ve potansiyellerini kullanım datalarına dayanarak kanıtlı geliştirmesi,

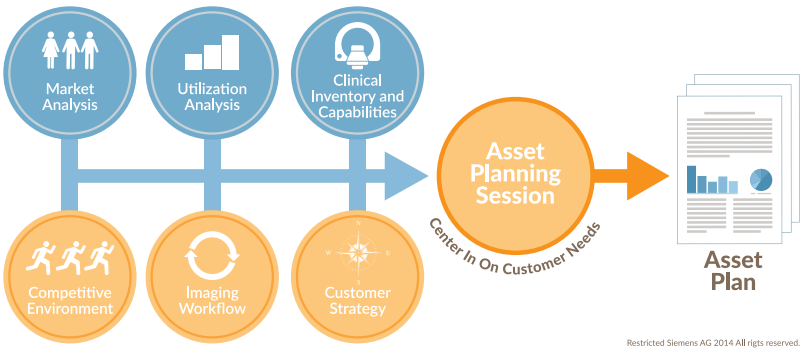
• Müşterilerimizin pazarda rekabetçi olmaları için iş akışından klinik yeteneklerine kadar olan süreçte maksimum potansiyeli sağlayabilecekleri sistem konfigürasyonları oluşturmaları yönünde kurum genel stratejisi ve klinik stratejileri inceleniyor. Müşterilerimizin tüm bu analizler ile sistemlerimizden en yüksek düzeyde verim alması sağlanarak ihtiyaçlarının belirlenmesi ve planlacak yatırımlar için yol haritasını oluşturuyoruz.

Müşterilerimizin ihtiyaçlarına yönelik diğer bir platform ise yeni üretilen ileri uygulama yazılımlarımızı 90 günlük deneme versiyonları ile sistemleri üzerinde deneyimlenmelerini sağlayabiliyoruz.

Diğer uygulamalarınız neler?
Klinik uygulamalarda yapmış olduğumuz farklılıklardan bir diğeri ise eğitim alanında, e-konferans serilerimiz. Sağlık sektöründe verimliliğin artmasında, ekibin sistemleri, klinik imkanları ve iş potansiyelini etkin olarak kullanabilmesi ile mümkün olabiliyor.



Nesrin KALAY - Mehmet ERTÜRK - Prof. Dr. Cem ÇALLI - Müge YILMAZ



Restricted Siemens AG 2014 All rights reserved.



> "Yeni üretilen ileri uygulama yazılımlarımız, 90 günlük deneme versiyonları ile deneyimlenebiliyor"

Türkiye'de ileri klinik uygulama ihtiyaçlarına yönelik uzmanlıklar belirleyerek, Türkçe dilimizde, mesai sonrası canlı katılım ile ya da offline izleyebilecekleri e-konferans serileri sayesinde sorularını yöneltebilecekleri bir platform oluşturduk.

Siemens olarak gurur duyduğumuz bir başka fark yaratan çalışmamız ise Türkiye'de diğer firmalarda örneğinin bulunmadığı ve bizim klinik vizyonumuzu destekleyen bilimsel içerikli dergimiz Inovasyon. 3 aylık periyotlarda yurtiçi ve yurtdışı olgular ile klinisyenlere zengin bir içerik sunuyoruz. Yurtdışında yapılan bilimsel çalışmaların başarılı çevirilerinin, alanında uzman doktorlarımızın röportajlarının ve uzman doktor rehberliğinde hazırlanması gibi faktörlerin güvenilirliğin sağlanmasında önemli bir katkısı olduğunu düşünüyorum. Inovasyon'un her bir diğer sayısında başarımızı daha da ileriye taşıdığımıza inanıyorum.



Varinak Genel Müdürü

Tolgay Kurt

Güncel ve Üst Düzey Tıbbi Teknoloji **Ticari Başarı Getirir**

"Hastane yönetimleri, doğru pazarlama teknikleri ile satın aldıkları güncel ve üst düzey tıbbi teknolojilerden ticari başarı elde edeceklerdir"

Şirketiniz Türkiye'de ne kadar zamandır faaliyettedir?

Bir Bozlu Holding kuruluşu olan Varinak A.Ş. olarak bizler, Holding'in tüm şirketleri gibi en yeni teknolojiyle, hızlı, kaliteli ve insan odaklı hizmet verme prensibini benimsemiş; 20 yıla yakın süredir faaliyet gösterdiği sağlık ve teknoloji alanlarında köklü geçmişiyle Türk ve yabancı pazarların ve kullanıcıların güvenini kazanmış bir şirketiz. Varinak A.Ş., onkoloji, radyoloji, tüm cerrahi disiplinler ile nükleer tıp alanlarında, üst düzey ve son teknoloji kullanan radyoterapi, radyocerrahi, radyoloji , tüm cerrahi branşlarda kullanılan görüntüleme ve navigasyon, ultrasonografi, nükleer tıp ve alanında tek olan mobil bilgisayarlı tomografi sistemleri ile sağlık kuruluşlarının çözüm ortağıyız.

Deneyimli ve güvenilir kimliğimiz ile referans gösterilecek önemli projelere imza atmaktayız. Özetlemek gerekirse, Varinak olarak; her biri kendi alanında Pazar lideri olan Varian Medical Systems AG, BrainLab AG, XStrahl Medical, Samsung Electronics Co., Ziehm Imaging, VisionRT ve DDD Diagnostic'in faaliyette olduğumuz ülkelerde temsilciliğini yürütmekteyiz.

Sayısı 100'ü aşan deneyimli ekibimizle de bu bölgelerde onkoloji çözümleri, görüntüleme çözümleri ve intraoperatif çözümler için satış-servis hizmetleri vermekteyiz. Ürün gamının teknolojik üstünlüğü, dürüst ve ilkeli satış prensipleri, müşteri memnuniyeti odaklı hızlı ve güçlü teknik servis hizmetleri ile bünyemizdeki markalara değer katmaktayız ve hizmet verdiğimiz sağlık kuruluşları nazarındaki teknolojik çözüm ortağı konumunu gün geçtikçe pekiştirmekteyiz. Bu dünya lideri firmaların da yenilikçi vizyonlarının güçlü olmasından mütevellit ürün yelpazeleri genişlemekte, teknoloji ile bir bütün haline gelmekte ve böylece ürünlerinin popülerliklerini arttırmaktadırlar. Örneğin, Samsung marka WS80A model ultrason cihazı ile anne karnındaki bebeğin görüntüleri HelloMom isimli android uygulama ile paylaşılabilmektedir. Radyoterapi alanlarında uzun yıllardır dünya lideri firmaların Türkiye tek temsilciliklerini yürüten firmamızın pazar payı %50'nin üzerindedir.

Bize Türk sağlık sektöründe yaptığınız liderlikten bahseder misiniz?

Firmamız, onkoloji, görüntüleme ve intraoperatif çözümler için satış ve servis hizmetleri alanında Türkiye'de lider firma olarak sağlık sektöründe hizmet

"Tıbbi cihaz sektörünün gelişimini sürdürebilmesi için kamu, özel sektör ve üniversitedeki tüm ilgililerin uyumlu çalışmalar sürdürmesi, ortak strateji ve politika üretmesi çok önemli"

vermenin bilincindedir. Önce insan felsefesi ile hareket eden firmamız, maksimum kalitede, maliyet-etkin ve yüksek verimlilikte görüntüleme ve tedavi çözümleri üreterek, sektör liderliğini sürdürmek için yüksek teknolojili, güvenli, uluslararası ve ulusal standartlara uygun çözümler üretmektedir. Firmamız, taahhüt edilen zamanda ve koşullarda hizmet vermek ve bu hizmetlerinin her aşamasında insan sağlığı, çevre güvenliği ve kalite gibi temel sorumluluklarından ödün vermeden hareket etmeyi amaç edinmiştir. Bu amacımız doğrultusunda yürüttüğümüz tüm işler ve projelerde sağlık sektörüne liderlik ettiğimizi düşünüyoruz.

Türkiye'deki tıbbi cihaz sektörünün geleceğini nasıl görüyorsunuz?

Tüm dünyada sağlık sektörünün gösterdiği hızlı büyümeye paralel olarak Türkiye'de de sektör büyük bir ivme ile gelişmektedir. Sağlık Bakanlığının sağlık hizmetlerinin etkili, verimli ve hakkaniyete uygun bir şekilde organize edilmesi, finansmanının sağlanması ve sunulması çalışmaları da büyüyen bu ivmeye yön vermektedir. Tüm diğer sektörlerdeki gibi rekabetin de içinde bulunduğu tıbbi cihaz sektörünün hedeflenen düzeyde gelişiminin sürdürülebilmesi için kamudaki, özel sektördeki üniversitedeki tüm ilgililerin birbirleri ile ilişkili ve uyumlu çalışmalar sürdürmeleri, ortak strateji ve politikalar üretmeleri çok önemlidir. Bu kapsamda ülkemizde tıbbi cihaz sektörü; firmamız Varinak gibi öncü firmalar ile daha iyiye ve ülke genelinde sağlık standartlarının eşitlendiği bir düzeye taşınacaktır.

PPP projelerinde yer alıyor musunuz?

Bozlu Holding bünyesinde birçok firmamızla PPP'lerde aktif olarak yer almaktayız. Sağlık kampüslerinin potansiyeline ve işletici firmaların ihtiyaçlarına cevap verebilecek konumda olan yegane gruplardanız. Türkiye sağlık sistemine yeni bir boyut kazandıracak bu büyük projelerde yer almaktan gurur duyuyoruz.

Müşterilerinize sunduğunuz avantajlardan bahseder misiniz?

Varinak, sağlık sektöründe tedavi ve görüntüleme uygulamalarında devamlılığın önemini kavrayarak gerek yapılanmasında ve gerekse hizmetin sağlanması süresince bu hassasiyetle hareket etmektedir. Firmamızın teknik servis hizmeti, satış ve kurulumun ötesine geçerek, satışını gerçekleştirdiğimiz cihazların kullanım ömrü süresince devam eder. Türkiye'de hızla büyümekte olan sağlık sektörüne paralel olarak artan cihaz sayısına uygun servis ağını ve servis veren personel sayısını büyüterek, dinamik bir servis yapısı oluşturmuştur. Sağlık sektöründe sürekliliğin ve müşteri ilişkilerinin bilincinde olan firmamız, sorunları ortaya çıkmadan giderebilmek için eğitimli ve üretici firmalardan sertifikalı uzman mühendis kadrosu ile cihaz başında koruyucu bakım hizmetlerine ara vermeden ve sektöründe lider konumunda devam etmektedir. Müşterilerimizin sorularına, sorunlarına ve işleri ile ilgili tüm ihtiyaçlarına cevap verebilmek için de çağrı merkezimiz ile sürekli ulaşılabilirlik mümkündür. Kurulumunu tamamladığımız cihazların en güncel teknoloji ile üretilmiş olmasının yanı sıra, deneyimli teknik altyapımız sayesinde cihazlar her za-



man hastaların kaliteli hizmet almasını sağlamaktadır.

Yakın gelecekte Şirketinizi nerede görüyorsunuz?
Öncelikle tıbbı görüntüleme alanındaki pazar payımızı da %50'lerin üzerine çıkaracağımızdan firma olarak hiçbir şüphemiz yok. Önümüzdeki 5 yıl içinde dünya şirketi olma hedefi içinde, yurtdışında büyümeyi çok önemli görüyoruz. Bu bağlamda, 2014 yılı içerisinde Gama Kamera üreticisi Danimarkalı DDD Diagnostic firmasının yüzde yüz hissesi Varinak tarafından satın alınmıştır. Dünyada 160 ülkede temsilciliklerimizin bulunduğu büyük bir yapıya doğru emin adımlarla ilerlemekteyiz.



Yine her geçen yıl temsilciliğini yaptığımız markaların sayısının artması da bu alandaki hedeflerimizi destekleyen yöndedir.

En çok talep edilen ürünleriniz nelerdir ve sizce bu kadar popüler olmalarının sebepleri nedir?
Görüntüleme alanında sektöre yeni katılmamıza rağmen, 2013'ten itibaren görüntüleme cihazlarımızla kullanıcılara hızla ulaşıyoruz. Örneğin, 2014 yılı içerisinde 90 adet Samsung tarafından üretilen üst düzey röntgen cihazının kurulumu Varinak tarafından başarıyla gerçekleşmiş, hastalara hizmet vermeye başlamıştır. Bu başarının arkasında, Samsung tarafından üretilen yüksek teknolojili, kullanıcı dostu cihazların tercih edilmesi kadar, firmamızın eğitimli kadrosunun, gerek uygulama gerek teknik servis aşamalarında verdiği kaliteli hizmet vardır. Türkiye de sağlık sisteminin avantajlarını ve sorunlarını en iyi bilen bir ekip olarak, kullanıcılarımızın tüm sorunlarına ve isteklerine satış öncesinden cevap verdiğimiz ve satış sonrasında ise gelişmiş ve yetkin teknik servis çağrı yönetimimiz ile müşterilerimize hizmet vermekteyiz.



Yakın zamanda piyasaya sürülecek yeni bir ürününüz var mı?
Evet, hatta 11-15 Mayıs 2015 tarihlerinde gerçekleşen 13. Ulusal Jinekoloji ve Obstetri Kongresi bünyesinde Samsung marka WS80A Elite Ultrasonografi cihazımızın tanıtımını gerçekleştirdik. Bu ürün, Samsung tarafından geliştirilen 5D teknolojisi sayesinde tanıyı kolaylaştırarak, hacimsel ve farklı düzlem görüntülerini bir arada kullanır.

Sağlık kuruluşlarının satın alma kararı verirken dikkate aldıkları en önemli kriterler nelerdir?
Ürünün kalitesi, kullanım devamlılığını sağlayacak güçte bir teknik servis altyapısı, firma bilinirliği ve güvenirliği en önemli özellikler olarak sayılabilir.

Sizin alanınızda iyi bir pazarlama bölümünün belli başlı özellikleri nelerdir?
Sağlık sektörü çok hızlı gelişen bir sektör... Bu sebeple pazarlama stratejilerinin çok dikkatli kurulması, dikkatlice güncellenmesi, sürekli gelişmelerin takip edilmesi kilit rol oynamaktadır.

Pazarlama trendleri, teknolojinin ve imkânların hızlı gelişimiyle paralellik gösterir. Geleneksel pazarlama stratejilerine ve teknolojilerine bağlı kalmak yerine bu geleneksel stratejileri yeni teknolojilerle, trendlerle, uygulamalarla birleştirip hibrit bir taktik kullanmak en mantıklı yol olarak görünmektedir.

Bunun bilincinde olan firmamız, temel aldığı pazarlama stratejilerinin yanında, bu trendleri yakından takip etmektedir. Aynı zamanda çok uluslu bir firma olmamız Pazarlama gücümüzü artırmaktadır.

Avrupa ile karşılaştırıldığında Türkiye'deki medikal cihazların genel olarak Avrupa'daki kadar güncel ve üst düzey olduğunu düşünüyor musunuz?
Gelişmelere, yeniliklere, sağlık sektöründeki teknolojiye ayak uyduran birçok küçük ve orta ölçekli firma ile bu durumunun iyi yönde değişmekte olduğunu biliyoruz. Temel tehdit teknolojik yatırım için ayrılan bütçelerin genel itibariyle düşük olmasıdır.

Sizce Türkiye'deki hastane yönetimleri güncel ve üst düzey tıbbi teknolojinin onlara ticari başarı getireceğine inanıyorlar mı?
Eskiden hastalar, doktorlarına ya da etrafındakilerden duyduklarına inanırken, günümüzde bilinçli hasta sayısı oldukça fazladır. Dolayısıyla, hastalar da yenilikleri takip ediyor, uygulamaların ne şekilde, nasıl, hangi cihaz ile olduğunu biliyor ve kendisi için en iyi olanı talep ediyor. Kendi araştırmalarından ve hastane reklamlarından da yola çıkarak üstü düzey teknolojilere yöneliyor. Kısacası, hastane yönetimleri de doğru pazarlama teknikleri ile satın aldıkları güncel ve üst düzey tıbbi teknolojilerden ticari başarı elde edeceklerdir. Temsilciliğini yaptığımız Ziehm Imaging, Brainlab gibi markaların sağlık teknolojilerini geliştirirken beraberinde yeni uygulama ve tedavi alanlarını da açıyor olması ve bu uygulamaların dünyada cevap bulması neticesinde, Türkiyemizde de buna bağlı olarak yeni sağlık alanları servis sağlayan hastane ve gelişmiş tıp merkezleri bünyesinde oluşacaktır.

VARİNAK











Görüntüleme Çözümleri

BRAINLAB DDD Diagnostic SAMSUNG ziehmimaging

www.varinak.com | 444 8 677



"Toplam kalite kültürünün bu kadar yaygın, günlük hayata entegre ve keyifli yerine getirildiğine daha önce fazla tanık olmamıştım"

Siemens Sağlık Türkiye Kalite ve Teknoloji Ülke Yöneticisi

Can Baykut

Kalite ve Mükemmellik **Sadece Dökümantasyon İşi Değildir!**

Çalışmalarınızı kısaca anlatır mısınız?
Kalite, toplam kalite ve mükemmellik kelimelerine bağlı klişeleşmiş çalışan memnuniyeti, müşteri memnuniyeti, süreç yönetimi, stratejik planlama kavramlarının alt bileşenlerini ve ilişkilerini merak etmek, araştırmak, günlük hayata adapte edebilmek ve takım arkadaşlarıma benimsetmek ana ilgi alanımı oluşturmaktadır. 2015 yılında KALDER-Türkiye Mükemmellik Ödülü Yürütme Kurulu'nda gönüllü görev yapmaya başladım.

EFQM, ISO 9001, balanced score card, stratejik planlama, süreç yönetimi, öneri ve takım çalışmaları, organizasyonel performans yönetimi, proje yönetimi, 6 Sigma, gibi konularda uzmanlıklarımı geliştirirken, Türkiye'de faaliyet gösteren A.B.D, Almanya, Japonya, Belçika ortaklıklı firmalarda bu sistemleri inceleme şansı buldum. Ek olarak, Kalder Ödül Değerlendiricisi ve Özdeğerlendirme Değerlendiricisi olarak 25 farklı firmanın değerlendirilmesinde görev aldım.

Başarılı olan örneklerin EFQM modeline yakınlaştığını, başarısız örneklerin ise modelden uzaklaştığını yaşayarak öğrendim.

Başarısız örneklerde, insanlarla iletişimin çok önemli olduğunu ve hatta ileri giderek söylemiş olsam da işin önüne geçtiğini keşfettim. Bu sebeple, birlikte çalıştığım arkadaşlarıma, PRM (People Relationship Management) adını verdiğim bana ait kısa ve öz bir metodu referans almalarını anlatırım. Bu modelde iç müşteri hep haklıdır, yakın dokümantasyon asıldır, önemli olan doğru sürecin, doğru insanın, doğru zamanda beklentiyi karşılama ve beklentiyi aşma yeteneğini geliştirmek ve iyileştirmektir.

Siemens sağlık bünyesinde kalite ve mükemmellik çalışmalarınız nelerdir?
Siemens Sağlık'taki kariyerime İş Mükemmelliği Yöneticisi olarak 2007 yılında başladım. Toplam kalite kültürünün bu kadar yaygın, günlük hayata entegre ve keyifli yerine getirildiğine daha önce fazla tanık olmamıştım. Kurduğumuz takımlar ile son 10 yılın 35 sayfalık bir seyir defterini hazırladık. 2008 yılında, TUSİAD-KALDER Mükemmellik Büyük Ödülünü kazanmak hayatımın en mutlu günlerinden biridir.

Vizyoner liderlerin olduğu, çalışanların kendini bağlı hissettiği, stratejin planlandığı, müşteri, çalışan ve süreç iyileştirme odaklı, işbirliği kuran Siemens Sağlık kültüründe hayata dair önemli bir duyguyu tanıdım ve tanıyorum: "Tutku" ve "Güven".

Siemens Sağlık Almanya Merkezinin Kalite Sorumlulukları nelerdir?
2009 yılında Siemens Sağlık Almanya Merkezi Kalite Bölümü'nün kararıyla Türkiye, İsrail, Romanya, Bulgaristan ve Moldovya ülkelerinin kalite ve teknoloji ülke yöneticisi olarak atandım.

Bu ülkelerdeki, görüntüleme ve laboratuvar iş birimlerimize ait mükemmellik, standart ve mevzuatları ile ilgili günlük operasyon işlemlerini yerine getiriyor ya da destek veriyoruz. Bu çalışmalarda bana çok değerli dört çalışma arkadaşım yardımcı olmaktadır.

2014 yılında, Siemens Sağlık Türkiye bünyesindeki kalite ve mükemmellik uygulamalarımızın Almanya merkezi birimlerimiz tarafından denetlenmesi ve değerlendirmesi sonucunda diğer Siemens Sağlık ülkelerinin önüne geçerek "Competence in Quality and Regulatory" ödülünü almaya hak kazandık. Bu konular ile ilgili deneyimlerimizi Siemens Sağlık Learning Campus'te diğer ülkeler ile paylaşmaktayız.

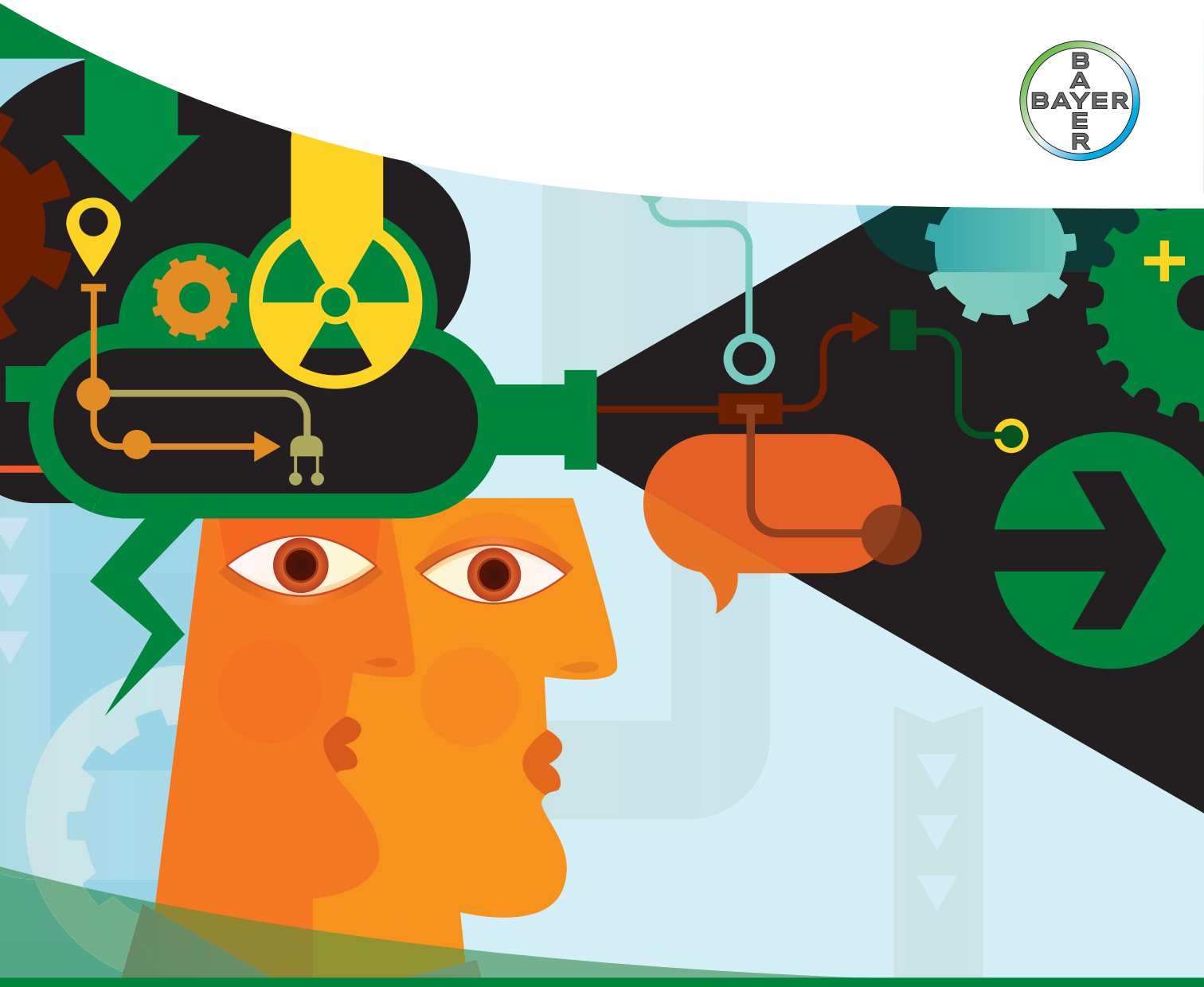
"Mükemmellik oldukça uzun bir yolculuk ve alınacak çok yolumuz var"

Türkiye'nin sağlık ve kalite yolculuğunu nasıl değerlendiriyorsunuz?
Türkiye'de sağlık alanındaki reformlara paralel yapılanan Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu (TİTCK) 2007 yılında yönetmelikler ile sağlık sektörünü regüle etmeye başladı. Özellikle sektör oyuncuları tarafından oluşturulan sivil toplum kuruluşları (TIPGÖRDER, SADER vb.) aracılığı bu beklentilere yönelik uygulamaları, zaman zaman karşılaşılan zorlukları, yeni tasarımları deneyimliyoruz. TİTCK'nun bu rolü bence ülkemiz sağlık kalite yolculuğunda çok önemli bir mihenk taşıdır. Mükemmellik oldukça uzun bir yolculuk ve alınacak çok yolumuz var. Yönetmeliklere uyum konusunda gerekli organizasyon ve süreçlerimizi 2009 yılından beri yapılandırarak iyileştiriyor ve önceliğimizi hasta ve kullanıcı güvenliği konularına odaklıyoruz.



Detaylı bilgi için bize ulaşın:
medikal.satis@philips.com
444 0 637

PHILIPS



TOPLAM DOZ YÖNETİM SİSTEMİ

Radimetrics
Enterprise Platform

Certegra
@ Point of Care

Toplam Doz Yönetim Sistemi

Bayer sağlık endüstrisinde toplam doz yönetim sistemini sunuyor. Hasta dozu yönetimine bütünleyici bir bakış açısı sağlamak amacıyla Radimetrics Enterprise Platform, Certegra İş Birimi ile kontrast doz yönetimini bir arada gerçekleştirmenizi sağlıyor.

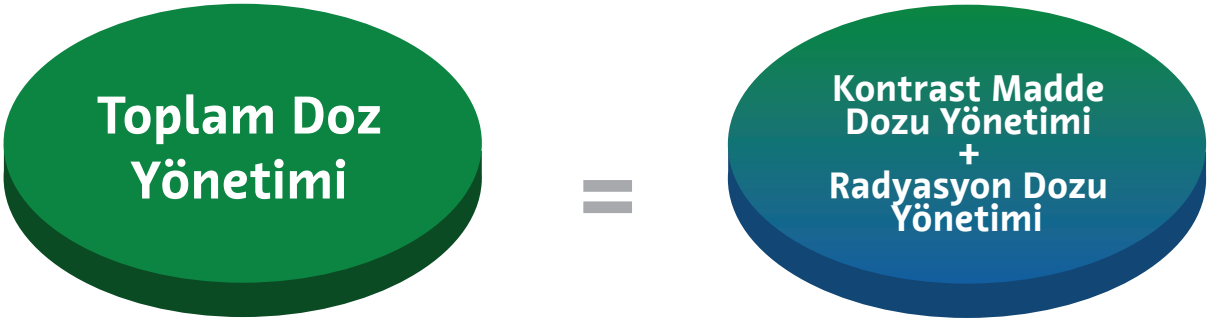
Toplam Doz Yönetimi:
Hastanız için büyük resme bakın

Toplam Doz Yönetim Sistemi ile kişisel radyasyon ve kontrast dozu yönetilir. Hastaya özel doz bilgileri doğru şekilde takip edilir ve belirlenen hasta kayıtlarına eklenir.

Sistemin entegrasyonu ile beraber karar desteğe yardımcı bu bilgiler gerçek zamanlı şekilde kullanıcılara ulaştırılır.

Toplam doz yönetimi dört ana alana odaklanır ve çıktı sağlar.

- **Otomatik Veri Yakalama**
  Doğru radyasyon ve kontrast bilgisini otomatik olarak her bir hasta için kaydeder, elle kayıt işlemlerine gerek kalmaz.
- **Optimize Edilmiş Protokoller**
  ALARA prensiplerine uyulmasına yardımcı olup, optimum kontrast madde kullanılmasına öncülük eder.[1]
- **Veri Paylaşımı / Takibi**
  Kliniğinizdeki sağlık profesyonellerine gerçek zamanlı bilgi paylaşımı sağlar.
- **Analiz ve Kalite Güvencesi**
  Yönelim raporlama analizi yapmanıza imkan vererek, kalitenin, uyumun ve maliyet verimliğinin korunduğundan ve geliştirildiğinden emin olmanızı sağlar.[2]



1) http://www.nrc.gov/reading-rm/basic-ref/glossary/alara.html (accessed 11/16/2012)

2) Dr. David S. Mendelson, M.D. FACR, Chief of Clinical Informatics, Mount Sinai Medical Center

Daha fazla bilgi için **www.dose.bayer.com** adresini ziyaret edebilirsiniz.

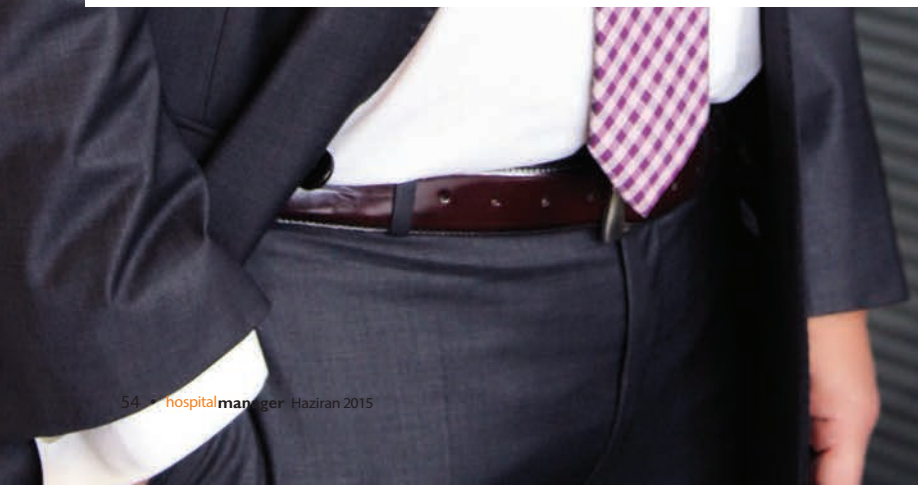
LTR.RI.04.2015.0042



Siemens Sağlık Görüntüleme Sistemleri Pazarlama Yöneticisi

Mehmet Ayçin

Hastane Bilgi Sistemleri Etkin Kullanılmıyor



En çok talep edilen ürünleriniz nelerdir ve sizce bu kadar popüler olmalarının sebepleri nedir?
Yazılım konusunda en popüler ürünlerimizden biri syngo.via. Yeni uygulamalar ve fonksiyonlarla donatılan Siemens syngo.via yazılımımızdaki en son yenilik, yüksek düzeyde otomatikleştirilmiş ve standartlaştırılmış uygulamalardan oluşan syngo.via General Engine paketi. Bu paketteki "Anatomical Range Presets" BT ve MR görüntülerinde vücudun her bölgesini ayrı ayrı ele alıyor, görüntüleri uygun şekilde ayarlıyor ve vakanın incelenmesi için detaylı görüntüler sunuyor.

Görüntüleme sistemlerinde ise Dual Enerji tarama tekniği sayesinde SOMATOM® Definition ve SOMATOM® Definition Flash sistemlerimiz, maddelerin kimyasal kompozisyonlarını görüntüleyerek yeni bir sınıflandırma dünyasının kapılarını açıyor.

Dual Enerji özelliğinin ilk başarılı klinik uygulaması, Dual Source BT'de gerçekleştirildi. Bu teknoloji, tanı ve tedavi noktasında mevcut kapasiteyi ciddi ölçüde artırırken, yeni olanaklara da imkân veriyor. Bu bağlamda sadece Siemens'e özel radyasyon dozu koruma programları kullanıyoruz. Dual Source, Dual Enerji fonksiyonunun, geleneksel 120 kV'luk bir tarama (1-3) ile kıyaslanabilir bir dozda ve en yük-

"Özellikle de kamu hastanelerinde bilişim sistemi kullanımında görülen artış, ne yazık ki daha çok faturalama odaklı devam ediyor. Bir sağlık bilgi sisteminin iyi olup olmadığı nasıl faturalama yaptığı doğrultusunda değerlendiriliyor"

sek değerli DE bilgileri için optimum spektrum ayırımıyla günlük uygulamalarda kullanımını mümkün kılan tek tekniktir. FDA onaylı 12 uygulamasıyla, 700'den fazla Dual Source BT makinesinde kurulu olan Dual Enerji fonksiyonu ile gerçekleştirilen tarama sayısı, dünya çapında hızla artıyor ve şu anda 800 bini geçen bu sayının gelecekte daha yüksek hızlarda artmaya devam etmesi bekleniyor. Bu özellik,



sürdürülebilir ve güvenilir tedavi kararlarının alınabilmesi için doktorlara kesin tanısal güven sağlıyor.

Somatom Force modelimizle düşük doz ile pediatrik hastalarda, yüksek hız ile zor hasta gruplarında bilgisayarlı tomografiyi rutin taramanın güvenle kullanılan modeli haline getirdik.

Öte yandan, son teknoloji ile donatılmış Magnetom Aera cihazımız, yüksek verimlilikle mükemmel MR görüntüleri çekiyor, 70 cm gantri açıklığı ve QuietSuite özelliği ile hasta konforunu bir tık yukarı taşırken görüntü kalitesinde segmentine benzersiz performans sunuyor.

Günümüzde en ölümcül hastalıkların başında kardiyak rahatsızlıklar ve kanser geliyor. Kardiyoloji ve girişimsel radyoloji alanlarında anjiyo sistemlerimiz bu yıl en yoğun talebi gören ürünler. Gerek Artis Zee gerekse Artis Q serilerimiz anjiyo cihazı arayışında olan kamu, üniversite ve özel hastaneler tarafından görüntü kalitesi ve kullanım kolaylıkları sebebiyle tercih ediliyor. Öte yandan kanser teşhisinde yeri tartışılmaz olan PET/CT konusundaki ilgi MR PET cihazımız olan Biograph mMR modelimizle yeni boyutlara taşındı. Enfeksiyon riskini ortadan kaldıran dünyanın ilk ve tek kablosuz ultrason cihazımız Acuson Freestyle, dijital mamografide tomosentez teknolojisi ile çok çok kritik önem arzeden erken teşhisi kolaylaştıran Mammomat Inspiration modelimiz de kurumlar nezdinde popüler olan ürünlerimiz diyebilirim.

Sağlık kuruluşlarının satın alma kararı verirken dikkate aldıkları en önemli kriterler nelerdir?

Sağlıkta Dönüşüm Projesi ile başlayan, özellikle de kamu hastanelerinde bilişim sistemi kullanımında görülen artış, ne yazık ki daha çok faturalama odaklı olarak devam ediyor. Bir sağlık bilgi sisteminin iyi olup olmadığı nasıl faturalama yaptığı doğrultusunda değerlendiriliyor.

Maliyetler elbette önemli ama sağlık hizmetlerinin başarısı, insanlara daha uzun ve kaliteli bir hayat yaşamalarında yardımcı olmasıyla belirleniyor. Bunu sağlamak da açık bir şekilde altyapı, BT ve inovasyonda büyük bir yatırım yapmayı gerektiriyor.

Artan bu talebe yanıt olarak hastalıkların erken teşhis edilmesi ve engellenmesi, yeni tedavi yöntemleri, kişiselleştirilmiş tedavi ve bakım yönetimi ile nüfus sağlığı yönetimi gibi alanlardaki kilit ilerlemeler ile yeni nesil sağlık sisteminin hasta sonuçlarını optimize etmesini bekliyoruz. Bu da bütünsel, hasta odaklı klinik süreç ve inovasyonlara büyük veri analizleri, maliyet şeffaflığı ve akıllı karar desteği ile erişilmesini gerektiriyor.

Sizin alanınızda iyi bir pazarlama bölümünün belli başlı özellikleri nelerdir?

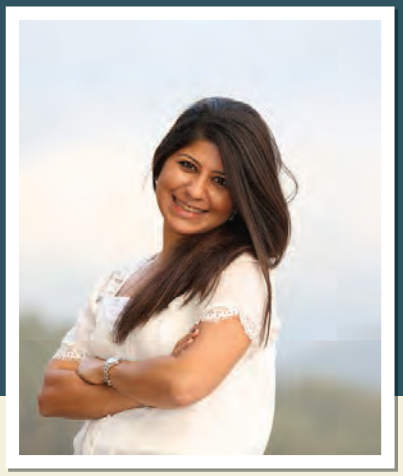
En önemli unsur kaliteli bir ekip… İşini seven, tutkuyla yapan, içinde bulunduğu pazarı sürekli takip eden, ürünlerine hakim ve müşterisine yakın olan bir ekibin pazarlama konusunda yaratıcı çözümler üretmesi sürpriz değil.

“İşini seven, tutkuyla yapan, içinde bulunduğu pazarı sürekli takip eden, ürünlerine hakim ve müşterisine yakın olan bir ekibin pazarlama konusunda yaratıcı çözümler üretmesi sürpriz değil“

Bu anlamda çalışma arkadaşlarım aktif olarak sahada olduklarından değişen pazar dinamiklerini, müşteri beklentilerini çok iyi takip edebiliyorlar. İnovasyon alanında bir dünya markası olan Siemens’in ardı arkası kesilmeyen patentleri ve yenilikçi çözümleri de eklendiğinde sağlık alanında çok etkin bir pazarlama grubu olduğumuzu söyleyebilirim.

Avrupa ile karşılaştırıldığında Türkiye’deki medikal cihazların genel olarak Avrupa’daki kadar güncel ve üst düzey olduğunu düşünüyor musunuz?

Belli ürün grupları için düşünüldüğünde, Türkiye’deki yatırımcıların bilinç seviyesinin Avrupa’nın pek çok ülkesinden önde olduğunu söyleyebiliriz. Bu manada gerek Sağlık Bakanlığı, gerekse üst segment özel hastane gruplarının ve hizmet alım yatırımcılarının tercih ettiği teknolojiler dünya pazarına yeni sunulmuş en verimli segmentte olmakta. Ancak bazı ürün gruplarında ise sadece günlük ihtiyaçlara yönelik ucuz çözümlerin tercih edildiğini üzülerek gözlemlemekteyiz. Bu da teşhis kalitesini olumsuz etkileme riskini beraberinde getiriyor. Genel anlamda günümüzün rekabetçi koşullarında yeni teknolojilere ülkemizde pek çok ülkeye nazaran erişilebildiğini söyleyebilirim.



"Siemens olarak kurumsal kimliğimizi küresel sorumlulukla eş değerde görüyoruz. Bilgi ve çözümlerimizle yaşadığımız dünyanın iyileştirilmesine yardımcı oluyoruz"

Sürdürülebilirlik Çevresel Değil **Toplumsal bir Süreç**

Siemens Sağlık Türkiye Kurumsal İletişim Sorumlusu

Müge Yılmaz

Sosyal sorumluluk projelerine ilişkin bilgi veriri misiniz?
Siemens olarak sürdürülebilirliğin sadece çevresel değil aynı zamanda toplumsal bir süreç olduğuna inanıyoruz. Bu çerçevede özellikle çocuk ve gençlerle birlikte projeler yürütmeye önem veriyoruz. Bu kapsamda işbirliği yaptığımız sivil toplum kuruluşlarından biri Darüşşafaka. Bu kuruma maddi bağışta bulunmanın yanı sıra öğrencilerin fen derslerinde öğrendikleri konuları pratiğe dökmeleri amacıyla mekanik, fizik ve bilgisayarı bir araya getiren Mekatronik Kulübü'nü kurduk.



Aynı zamanda Darüşşafaka'nın Robot Kulübü'ne de destek veriyoruz. Bu çerçevede birlikte çalıştığımız genç arkadaşlarımız Nisan 2014'te Amerika'da düzenlenen FRC Robot Yarışması'na katıldı ve 3 EKOCYCLE™ Cube® D Printer Ödülü'ne layık görüldü. Biz de Siemens olarak hem gönüllü mühendis arkadaşlarımız aracılığıyla robotu geliştirmeleri konusunda hem de Amerika'ya giderek yarışmaya katılmaları amacıyla öğrencilerimizi destekledik.

Darüşşafaka'nın yürüttüğü çok güzel projelerden bir tanesi de Soma'da babalarını kaybeden çocuklara yeni bir hayat sunmasıydı. Bu projenin de içinde yer almaktan gurur duyduğumuzu söyleyebilirim.

Üniversitelerde sürdürdüğünüz faaliyetler neler?
Türkiye'de yedi üniversiteyle işbirliğimiz var. Bazı üniversitelerde öğrenci bursları veriyor; bazılarında ise akıllı şebekeler, sağlık, enerji, nanoteknoloji gibi alanlarda spesifik projeler üzerine çalışıyoruz. En son Bahçeşehir Üniversitesindeki öğrencilerimizin yoğun istekleri üzerine 14 haftalık bir ders programı hazırladık ve her hafta Siemens Sağlık Türkiye'nin uzman aplikasyoncuları tarafından Coop 4414 Biomedical Technology isimli dersimizi gerçekleştirdik. Son derslerinde ise değerli öğrencilerimiz Kartal Kampüsü'müzü ziyaret ederek, fabrika gezisi gerçekleştirdiler ve de Siemens Sağlık Türkiye Ülke Servis Lideri Gürdal Şahin ile birebir tanışma ve sorularını yöneltme şansı buldular.

Üniversiteler ile işbirliğimiz kapsamında öğrencilerimize yeni bir ufuk açmak, gelecek ile ilgili endişelerini azaltabilmek, kariyerleri üzerine akıllarındaki sorulara cevap verebilmek için Türkiye'nin her bölgesindeki değerli okullarımıza giderek öğrencilerimiz ile birebir tanışmak, onlara Siemens Sağlık'ın sunduğu avantajları anlatmak ve de kariyerleri için neler yapmaları gerektiği konusunda önerilerimizi paylaşmak da bizleri en mutlu eden faaliyetlerimizdendir.



Değerli üniversitelerimizi tek tek ziyaret etmenin yanı sıra her yıl öğrencilerimizi toplu olarak Siemens Kartal Kampüsü'müzde ağırladığımız "Kariyer Şenliği" etkinliğimizde bulunmaktadır. Bu sene de 12 Mayıs 2015 Salı günü Kartal Kampüsü'müzde 'Geleceğine Söz Ver!' mottosu ile düzenlediğimiz Kariyer Şenliği'nde üniversite öğrencileri ile bir araya geldik. Öğrenciler Siemens Sağlık yöneticileri ile vakit geçirirken bölümümüzün ürün ve çözümlerini ise "Geleceğin Sağlığı" çadırında tanıttık. Öğrencilere Siemens Sağlık bölümü yöneticileri tarafından sağlık teknolojileri, erken teşhisin önemi, Siemens'in sağlık sektöründeki yeri ve çalışma şartları konularında bilgi de verdik.

Ayrıca sivil toplum kuruluşlarıyla işbirliği yapıyor; erken teşhis gibi konularda bilinçlendirme faaliyetlerine katılıyoruz. Özellikle bu sene içerisinde yaklaşık 20 üniversitede seminerler düzenleyip, değerli öğrencilerimize erken teşhisin önemini anlattık.

Bilimsel faaliyetlere yönelik en yeni desteklerimiz arasında dünya çapında tanınan 'Science Tunnel – Bilim Tüneli'nin Türkiye'ye getirilmesine verdiğimiz sponsorluk desteği önemli bir yer tutuyor. Merkezi Almanya'da bulunan ve bilimsel araştırmalara sağladığı katkılarla tanınan Max Planck Enstitüsü tarafından düzenlenen dünyaca ünlü Science Tunnel – Bilim Tüneli Sergisi Siemens'in de katkılarıyla ilk kez Türkiye'ye geldi. Bunun yanında, STEM (Science Technology, Engineering, Mathematics) alanındaki eğitimin önemini ve iş gücüne duyulan ihtiyacı vurgulamak amacıyla TÜSİAD tarafından 22 Ekim 2014 tarihinde gerçekleştirilen STEM Zirvesi'ne destek sağladık; Koç Üniversitesi'nin düzenlediği "Corporate Governance Forum" etkinliğinin sponsorluğunu üstlendik.

Sosyal sorumluluğumuzun çevreci yanı ise Siemens Çevreci Portföyü'nde açıkça görülebiliyor. Amacımız, hedeflerimizi kârlılık ve sera gazı emisyonlarının azaltılması yönünde gerçekleştirmek. Karbon ayak izimizi minimum düzeye indirgemek için dünya genelinde şirketimize ait 100'ü aşkın lokasyonda enerji verimliliğini analiz ediyoruz.

Ürün portföyümüzün yanı sıra Siemens ekibi olarak da çevre koruma faaliyetleri de yürütüyoruz. 11 Ekim 2014 tarihinde bir grup Siemens çalışanı, temiz deniz mücadelesi veren Turmepa Derneği ile İstanbul Kınalıada'da Kıyı Temizleme Etkinliği'ne katıldı.

Kültür sanat alanındaki etkinlikleriniz neler?

2015 yılında 17. kez gerçekleştirilecek olan Türkiye'nin opera alanındaki ilk ve tek geleneksel etkinliği "Siemens Opera Yarışması" ile devam ediyor. Diğer taraftan Türkiye'de sanatın önemli adreslerinden Siemens Sanat tarafından 2007 yılından bu yana güncel sanatı ve genç sanatçıları desteklemek amacıyla düzenlenen "Sınırlar ve Yörüngeler" yarışmasının da 2014 yılında sekizincisini düzenledik.

Sponsorluklar, burslar, her yıl düzenlenen yarışmalar ve verilen ödüller aracılığıyla sanatı ve eğitimi destekleyen etkinliklerimizin yanı sıra doğal afetler gibi toplumun günlük yaşam koşullarını beklenmedik şekilde değiştiren durumlarda da imkânlarımızı kullanarak ihtiyaçlara yönelik destek sağlamaya çalışıyoruz. 13 Mayıs 2014 tarihinde Soma'da gerçekleşen büyük maden kazasındaki kurtarma çalışmalarında Siemens Arama-Kurtarma ekibimizle biz de yer aldık.

Kurumsal değerlerinizi kısaca ifade eder misiniz?

Siemens olarak kurumsal kimliğimizi küresel sorumlulukla eş değerde görüyoruz. Bilgi ve çözümlerimizle yaşadığımız dünyanın iyileştirilmesine yardımcı oluyoruz. Çevre duyarlılığı ve toplumsal sorumluluk Siemens'te iş yaşamının ayrılmaz parçalarıdır.

Çalışanlarımızın ve bir bütün olarak toplumun bilgi ve duyarlılığını artırmaya yönelik projeler geliştirmeye önem veriyoruz. Bu kapsamda gerçekleştirdiğimiz etkinliklerimiz güncel toplumsal ihtiyaçlara cevap vermek üzere tasarlanıyor. Bu konuda bizlere rehberlik eden yaklaşım ise "sürdürülebilirlik".

Türkiye'de ve tüm dünyada endüstrideki gelişmelere her zaman katkıda bulunmaya özen gösteren Siemens, önümüzdeki yıllarda da bu tür katkıları sağlamaya devam edecek.

Marka değerinizi yükseltici faaliyetleriniz nelerdir, itibarınızı yüksek düzeyde korumak için neler yapıyorsunuz?

Siemens inovasyon alanında gençlere fırsat yaratmak amacıyla Innovation Think Tank platformunu hayata geçirdi. Öğrenciler bu organizasyonda bir araya gelerek disiplinler arası proje takımlarında mühendislik, ürün tasarımı, deney, hızlı prototip üretim, test vb. alanlarda çalışabiliyor. Almanya'da düzenlenen bu etkinlikte şimdiye kadar birçok yenilikçi düşünce ödüllendirildi.

İstanbul Teknopark'ta bir laboratuvar kurduk, gençlerle beraber yeni çözümleri, yeni fikirleri tartışıyoruz. Bu hepimizi çok heyecanlandırıyor çünkü birlikte "yeni"yi arıyoruz. Yeniye inanıyor, kısa zamanlı değil, uzun vadeli düşünüyoruz.

21. Yüzyılda Tıbbi Görüntüleme Teknolojisi



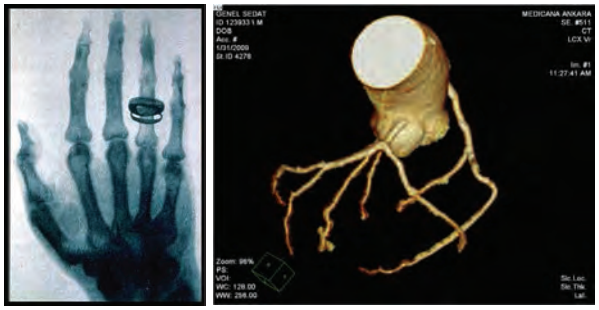
Medicana International Ankara Hastanesi
Radyoloji Bölüm Başkanı

Prof. Dr. Barış Diren

Sağlık hizmetinin sunumunda ilk ve en önemli adım olan teşhis alanında; günümüz teknolojisi inanılmaz olanakları insanlık hizmetine sunmaya devam ediyor. Hastalıkların tanımlanmasında en somut inceleme yöntemi olarak kabul edilen tıbbi görüntüleme teknikleri, günümüzde insan vücudunun en ücra yapısal komponentleri de dahil, teşhise yönelik çok önemli bilgileri gözler önüne seriyor. 1895 yılında Wilhelm Conrad Röntgen'in tıp dünyasına kazandırdığı "Radyolojik görüntüleme" günümüze farklı teknolojileri de kullanabilen bir tıbbi teşhis yöntemi olarak ulaştı. Halen X-ışınları yanında ses dalgaları ve manyetik alan ortamında protonların fiziksel davranışlarını kullanan görüntüleme tekniklerini tıp da teşhis amaçlı kullanmaktayız.

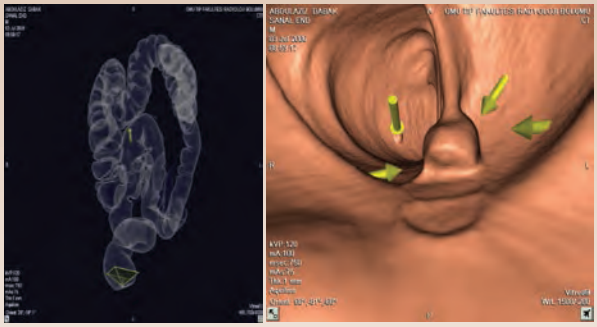
X-ışınlarını kullanan teknolojiler

Yüz yılı aşkın bir süredir kullanılan radyolojik görüntüleme teknikleri; özellikle bilgisayarların gelişmesi ve tıp dünyasına kazandırılmasını takiben son derece etkin tanısal cihazların



WC Roentgen'in eşinin elinin röntgen filmi (1895)'nden 3-boyutlu koroner-BT-Anjiografi görüntüsüne uzanan asırlık teknoloji yolculuğu...

üretilmesine neden olmuştur. Tıbbi kullanıma insan vücudunu yoğunluk farkına dayanan doğrudan görüntüleme tekniği ile giren radyolojik görüntüleme, günümüzde 1 mm.den daha ince kesitler ile en küçük patolojileri bile ortaya koyabilecek "tomografik" görüntüleme tekniklerini kullanma düzeyine ulaşmış bulunmaktadır. Yaygın bilinen adı ile, Bilgisayarlı Tomografi (ya da kısaca BT tanımlaması ile de kullanılmaktadır) tekniği ile günümüzde yalnız vücut bölgelerini değil, anjiografik kalitede damarları dahi ortaya koyabilen veriler sunabilmektedir. Örneğin kalbi besleyen koroner arterleri artık kateter anjiografisi dediğimiz girişimli teknikler yerine doğrudan BT cihazları ile görüntüleyebiliyoruz.



BT-Kolonoskopi: Kalın barsakların 3 boyutlu görüntüsü ve barsak içinin endoskopik resminde bir kolon polibinin görünümü

Yine bu cihazların üst düzey bilgisayarlar ile donatılması sonucunda, beyinin kanlanması ya da iç kulaktaki minicik kemikçiklerin görüntülenmesi başarılabilmektedir. 3 boyutlu görüntü üretebilen özel yazılımlar ile BT incelemesinde elde olunan kesitlerden "endoskopi" görüntüleri de elde etmek mümkündür. Bu sayede solunum sisteminin ya da kalın barsakların hastaya hiç bir girişimde bulunmadan endoskopik görüntülerini elde etmek artık güncel uygulamalar arasında yerini almış bulunmaktadır.

Günümüzde radyolojik görüntüleme artık "dijital radyoloji" (kısaca DR) olarak uygulanmakta bu sayede görüntülenen vücut alanından elde edilen veriler daha fazla olurken, hastalara aktarılan radyasyon miktarları da son derece düşürülmektedir. Meme kanseri taramasında kullanılan "mamografi" tetkiklerinin tümüyle dijitalize edilmiş olması ve bu teknolojiye kazandırılan "tomosentez" görüntüleme ile meme dokusu içindeki nerdeyse bir pirinç tanesi büyüklüğündeki tümör odakları bile görüntülenebilmektedir.

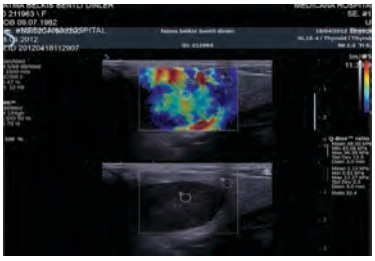
Ses dalgaları kullanılarak yapılan tıbbi görüntülemeler

70'li yılların başında Japonların balık avcılığında kullandıkları sonar teknolojisinden yola çıkarak, insan vücuduna gönderilen ultra ses dalgalarının yansımalarından bilgisayarlar ile görüntü elde edilmesi, tıp dünyasındaki en önemli kilometre taşların-



3 boyutlu görüntüleme teknolojisi ile anne karnındaki ikiz bebekler...

dan birisi olmuştur. Bugün hepimizin "ultrasonografi" adı ile bildiği ve son derece yaygın bir kullanım alanı bulan bu tıbbi görüntüleme tekniği de yıllar içinde büyük gelişmeler kat etmiş bulunmaktadır. Sadece organları değil, yine bilgisayarların kullanımı ile damarlar içinde akan kanı gerçek zamanlı video görüntüleri şeklinde ortaya koyabilen "doppler ultrasonografi" tekniği bir çok damar hastalığının kolayca tanımlanmasında önemli bir yere sahiptir. Günümüzde ultrasonografi ile anne karnındaki bebeğin 3 boyutlu görüntüleri yanında olası doğumsal



US-Elastografi: Bir boyun bezesinin lenf kanseri nedeniyle büyümesini objektif verilerle tanımlayabilmektedir

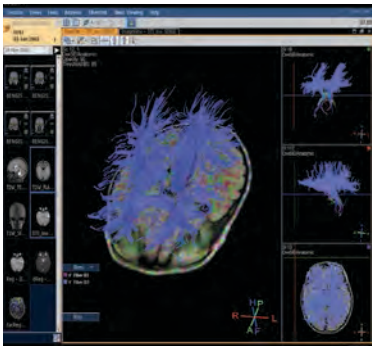
anomalilerine yönelik tüm organlarını incelemek mümkündür.

Ultrasonografi teknolojisinde ulaşılan en son nokta ise "elastografi" adı verilen, ses dalgalarının doku sertliğini ölçümleyerek kitlelerin iyi ya da kötü huylu ayırımında somut verilere dayalı tanı olanağı sunması olmuştur.

Son yıllarda geliştirilen bu en yeni ultrasonografik inceleme teknolojisi, yeni üretilen cihazlara uygulanmakta ve giderek artan bir uygulama alanı bulmaktadır.

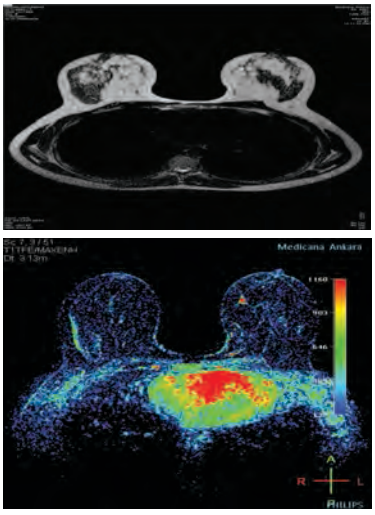
Yüksek manyetik alan kullanılarak yapılan görüntülemeler

80'li yılların başlarında tıp dünyasına kazandırılan Manyetik Rezonans Görüntüleme (kısaca MR) tanısal tıbbi görüntüleme alanında devrim niteliğinde bir buluş olmuştur. İnsan vücudundaki su içeriğinde bulunan hidrojen atomlarının elektromanyetik özelliklerinin yüksek bir manyetik alan ortamındaki etkileşimini görüntüye çeviren bu teknoloji; insan vücudunun gerçek anatomik görüntülerini sunmuştur. MR teknolojisi; tıpta kullanılmaya başladığı ilk günden itibaren günümüze sürekli gelişerek gelmiştir. İnsan vücudu için zararlı bir etkisi olmayan bu teknoloji, günümüzde moleküler düzeyde görüntülemeler yaparak son derece ileri tanı olanaklarını tıbbın hizmetine sunmuş bulunmaktadır.



MR-Fiber traktografi: Beyindeki aksonların görüntülenmesi

MR ile hastalara herhangi bir girişimde bulunmadan hatta herhangi bir ilaç bile vermeden damarlarda akmakta olan kanın hareketini görüntüleyerek anjiografi resimleri oluşturabilmektedir. Yine örneğin beyindeki hidrojen atomlarının hareket özelliklerini ölçümleyerek nöral hücrelerden çıkarak vücuda giden aksonları dahi görüntülemek mümkündür.



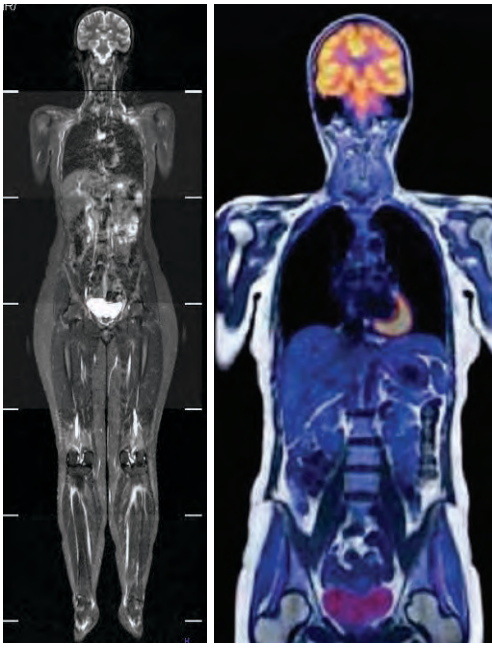
MR-Mamografi: Sol memede milimetrik boyutlu bir kanser odağının görüntülenmesi

MR özellikle yumuşak dokulara yönelik son derece ayrıntılı resimler oluşturabilen bir teknolojidir. Buradan hareketle örneğin, meme dokusu içinde şüpheli bulunan lezyonların iyi ya da kötü huylu bir odak olup olmadığı somut verilerle MR-mamografi adı verilen incelemeler ile ortaya konabilmektedir.

MR-Mamografi: Sol memede milimetrik boyutlu bir kanser odağının görüntülenmesi MR incelemeleri için özel olarak geliştirilmiş olan paramanyetik ilaçların tetkik sırasında uygulanımı ile beyin dokusunun kanlanması ya da kalp kasındaki beslenme bozuklukları gibi son derece önemli hayati sorun doğurabilecek hastalıkların erken ve doğru tanısında da önemli bir uygulama alanı mevcuttur.

Hibrid görüntüleme teknikleri

Teknolojik gelişmelerin tıp dünyasına kazandırdığı en önemli buluşlar özellikle tıbbi görüntüleme alanında gerçekleşmiştir. BT ve MR gibi anatomik görüntülemede son derece ayrıntılı verileri ortaya koyan bu cihazlar, fonksiyonel görüntüleme yapan cihazların da gelişimi ile birlikte bir arada kullanılabilen yeni hibrid cihazların geliştirilmesine öncülük etmiştir. Pozitron Emisyon Tomografisi (kısaca PET) adı verilen ve insan organizmasında hücrelerin şeker kullanımından hareketle, radyoaktif işaretli şeker molekülünün hücre düzeyinde kullanımını ölçümleyen bu cihazlar; önce BT cihazları ile birleştirilmiş (PET-BT) ve bu sayede kanser odaklarının vücuttaki dağılımları hem fonksiyonel hem de anatomik olarak ortaya konmuştur. Bu alandaki son gelişme ise 2012 yılından sonra geliştirilen PET-MR cihazları olmuş, böylece daha ayrıntılı olarak tüm vücut görüntülemesinde kanser taramaları yapılabilir hale gelmiştir.



PET-MR: Tüm vücudun MR görüntüsü ve bu görüntü üzerinde PET ile elde edilmiş fonksiyonel görüntü



Güvenilir, Hızlı ve Teknolojiyle Uyumlu **Sistemler Sunuyoruz**

Teknikel Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı

Servet Fırat

"Firmamızın birinci önceliği tanı aşamasında hekimlere güvenilir, hızlı ve değişken teknolojiyle aynı paralellikte sistemler sunmaktır"



Sizleri kısaca tanıyabilir miyiz?
Teknikel Şirketi 1952 yılında kurulmuş olup, kuruluşundan itibaren medikal cihazlar ve takım tezgahları ile teçhizatları konularında faaliyetlerini sürdürmektedir. 1980'li yılların başından itibaren faaliyetleri arasına ölçüm cihazlarını da eklemiştir.

Firmamız faaliyet konularında dünyada önde gelen üreticilerin Türkiye temsilciliklerini yürütmektedir. Temsilcilik faaliyetlerine ürünlerin Türkiye'de ithalat, pazarlama, satış ve satış sonrası hizmet faaliyetleri girmektedir. Şirketin hedefi hızlı, güvenilir ve ekonomik çözümler üreterek müşteri ihtiyaçlarına maksimum fayda ve müşteri memnuniyetini sağlamaktır.

Teknikel Tic. San. A.Ş, temsilciliğini yaptığı konularda ürün ve satış sonrası hizmet kalitesi ile en iyi firmalar arasında yer almayı, tüm faaliyetlerini dürüstlük ve sorumluluk bilinci ile yürütmeyi şirket politikası olarak benimsemiştir.

İşbirliği içinde olduğunuz kuruluşlar/markalara ilişkin bilgi verir misiniz?
Firmamız kendi alanında lider olup yüksek teknolojiye sahip ve rakipsiz olan ürünlerle çalışmayı tercih etmektedir. Bunların başında tüm dünyada kadın sağlığı konusu ile ilgili tıbbi görüntüleme sistemlerinde öncü olan HOLOGIC firması gelmektedir.

Sadece ortopedik görüntülemede tüm vücut taraması yapmak sureti ile tüm ortopedistlerin ameliyat öncesi planlaması ve ameliyat sonrası kalite kontrol ve takibi amacı ile kullanabileceği ve benzer başka bir üretimin olmadığı EOS Imaging firması ile çalışmaktayız.

Yine halihazırda marketteki tek gerçek zamanlı shearwave elastografi yapabilen Supersonic Imagine firması; ayakta, otururak, yatarak ve tekerlekli sandalyede MR görüntüleme yapabilen açık MR cihazı üreten Paramed, acil servislerde Poli Trauma ile gelen hastaların 13 saniyede dijital radyografi ile tüm vücut görüntüsünün alabilen tüm vücut scanner cihazını üreten Lodox firması v.s. ile çalışmaktayız.

Teknikel olarak kurumsal değerleriniz nelerdir?
Firmamızın birinci önceliği tanı aşamasında hekimlere güvenilir, hızlı ve değişken teknolojiyle aynı paralellikte, her yönüyle kullanıcı dostu olan sistemleri sunmak ve satış sonrasında

ise bu sistemlere gerek bakım hizmetlerini gerekse de eğitim hizmetlerini en iyi ve hızlı bir şekilde sağlamaktır. Tüm Türkiye'de üniversite ve kamu hastanelerine satmış olduğumuz sistemler ile değişen beklenti ve ihtiyaçlara cevap verebilmek, müşteriye doğru çözüm önerileri sunmak, hem kendi personelimizin hem de müşterilerimizin kullanıcı eğitimlerine önem vermek ve bütün bunları yaparken de kaliteden ödün vermemek bizi rakiplerimizden ayıran unsurların başında yer almaktadır.

Medikal sektörü nasıl değerlendiriyorsunuz? Sektörel sorunlarınızı paylaşır mısınız?

Türkiye'de medikal sektör büyük bir ivme ile gelişmeye devam etmektedir. Kamu gereksinimlerinin çoğu ithalat yolu ile giderilmektedir. Bu bakımdan ihalelerdeki Türk Lirası teklif verme, firmaların satın aldıkları döviz kurlarındaki değişimler, satış fiyatlarına risk payı olarak yansımakta ve bu da kamunun bütçesinden çıkmaktadır. Ayrıca ihalelerin kısa sürede sonuçlanamaması da kur üzerindeki risk payının daha yüksek olarak hesaplanmasına yol açmaktadır.

Kamu ihalelerinde itirazların değerlendirilmesi amacı ile oluşturulan Kamu İhale Kurumu bahsetmiş olduğum süreci daha da uzatmaktadır; bu kurumun kararına itiraz edilebilecek bir üst kurumun olmaması ise bu kurumun imkanlarının ihale süreçlerini baltalamak amacı ile kullanılmasına yol açmaktadır.

Tıbbi cihaz sektöründeki en büyük alıcı kamu hastaneleri olduğundan ve halihazırda kullanılan İhale Kanunu inşaat ağırlıklı olduğundan kanun gereği istenilen şartlar toplu alımlarda istenilen iş bitirme belgesi, bilhassa bizim tarzımızda butik cihazlar satan firmaların karşılayabileceği miktarlar değildir. Temsil ettiğimiz firmalar halihazırda marketteki en üst teknolojiye ve en fazla market payına sahip olmalarına rağmen ihaleye katılamayacak duruma gelmektedir.

Kamu kurumlarının düzenlemiş olduğu ihalelerde SUT fiyatlarının düşük tutulması nedeni ile kaliteden ödün verilmesi, ayrıca ihalelerde fiyat dışı unsurların göz önüne alınmaması ve en ucuz fiyatın en avantajlı konumda olması firmaları rekabette çıkmaza sokmaktadır.

"İhale Kanunu inşaat ağırlıklı… Kanun gereği istenilen şartlar, toplu alımlar da düşünüldüğünde, bilhassa bizim tarzımızda butik cihazlar satan firmaların karşılayabileceği miktarlar değil"

PPP Projelerinde yer alıyor musunuz?

Devletin sağlık reformlarından biri olan "Kamu Özel Ortaklıkları (Public Private Partnership-PPP) projelerinde firmamızda Türkiye mümessili olduğu farklı markalarla partner olarak yer almaktadır. Organizasyonu sağlayan ve denetleyen merciinin devlet olması, finansmanın özel sektör tarafından yapılması kamunun etkili ve uygun fiyatlı hizmet almasını sağlayacağından bu projenin sektöre katkısı büyük olacaktır.

Pazarlama bölümümüz sektörün ihtiyacını önceden belirlemeyi hedeflemekte ve bu doğrultuda mümessil firmalarımızla aktif iletişim kurarak öneri ve beklentilerin iletilmesi ile mevcut ürünlerin geliştirilmesi veya yeni ürün oluşturulması aşamasında kullanıcı ve üretici firma arasında köprü olmaktadır.

Firmamız çalışmış olduğu tüm firmaların en son teknolojilerini Türkiye'ye getirme konusunda kendini sorumlu hissetmektedir. Yaptığımız işin öneminin farkında olarak insan hayatının her şeyden önemli olduğunu ve herkesin aynı kalitede hizmet alma hakkına sahip olduğunu sağlamak sektöre hizmet veren herkesin sorumluluğunda olması gerekir.





"Tıbbi cihazların gelişimi, radyoloğun artan iş yükü karşısındaki verimliliğini ve tanı doğruluğunu olumlu yönde desteklemektedir"

"Tıbbi Görüntüleme Cihaz ve Ürünleri Açısından Şanslıyız"

Guerbet Medikal Direktörü

Dr. Yıldıray Gürel

Şirketiniz Türkiye'de ne kadar zamandır faaliyette?
Guerbet İlaç Tıbbi Malzeme ve Cihazlar San. ve Tic. A.Ş, 1994 yılında, orjinal çok uluslu firmanın Türkiye ofisi olarak ticari faaliyetine başlamıştır. Yakın zamana kadar sadece orjinal ithal kontrast madde alanında faaliyet gösterirken, radyoloji servis ağına, otomatik enjektör ve hasta setleri alanında da girmeye hazırlanmaktadır.

Guerbet, sadece radyolojik görüntülemeye odaklanmıştır ve bu alandaki beklenti ve ihtiyaçları karşılamaya yönelik yatırımlarını sürdürmektedir.

En popüler ürünleriniz neler?
Manyetik rezonans görüntüleme alanında, makrosiklik ve iyonik yapıdaki tek ürün olan Dotarem® (gadoterik asit) yüksek stabil bir ürün olarak düşük riskli ürün grubunda yer almaktadır. Bunun dışında bilgisayarlı tomografide kullanılan non-iyonik iyotlu kontrast madde olarak, Xenetix® adlı ürünümüz de mevcuttur. En son, 2015 yılı Mart ayı sonunda, uzun bir aradan sonra Lipiodol® UF adlı ürünümüz de yeniden pazara vererek, özellikle girişimsel radyolojide çok önemli bir beklentiyi karşıladığımızı düşünüyoruz.

Türkiye'deki pazar payınız nedir?
Pazar payımız, 2014 yılı sonunda, litre bazında, MR segmentinde %23,6 (%14 büyüme), tomografi segmentinde %14,2 (%36 büyüme) olarak gerçekleşmiştir. Bu anlamda, MR segmentinde ikinci sırada yer almaktadır. (Kaynak: IMS verileri)

Bize Türk sağlık sektöründe yaptığınız liderlikten bahseder misiniz?
Ürün ve hizmet kalitemizin tüm Türkiye'de görev yapan radyolog hekimlerimize ulaştırmaya gayret gösteriyoruz.

İlaç sektörünün birinci görevinin, dünyadaki tıbbi ve teknolojik gelişmelerin, ülkemizde de mevcut ve uygulanabilir olmasını sağlamak, hekimin temel ihtiyacı olan eğitim ve pratik uygulamalarını geliştirerek hasta ve kamu yararına hizmet etmek ve elbette ülkemizi, bilimsel platformda en iyi şekilde temsil edilmesine katkı sağlamak olmasını temel amaç edindik. Güncel gelişmelerin paylaşım platformları olan kongre ve lokal toplantılara mutlaka kaynak ayırarak destek olmaya çalışıyoruz. Bugüne kadar ulusal ve uluslararası kongrelere çok sayıda hekimimizle birlikte katıldık. Ayrıca yurdumuzun pek çok bölgesinde, üniversitelerimizin bilimsel toplantılarının organize edilmesine koşulsuz destek olduk. Bu toplantılar sayesinde, alanında tanınmış pek çok değerli ulusal ve uluslararası konuşmacıyı, bölge radyologlarımızla buluşturduk. Türk Radyoloji Derneği, Türk MR Derneği ve Türk Girişimsel Radyoloji Derneğimizin ve bağlı alt çalışma gruplarının kongre ve yıllık toplantılarında koşulsuz bilimsel katkı gerçekleştirdik. Bu çalışmalarımız, yeni ürün ve hizmetlerimizle birlikte artarak devam edecektir.

Türkiye'deki tıbbi cihaz sektörünün geleceğini nasıl görüyorsunuz?

Ülkemiz, tıbbi görüntüleme cihaz ve ürünleri açısından oldukça şanslı denilebilir. Bugün dünyada kabul görmüş teknolojiyi, ülkemizde de görmemiz mümkün. Tıbbi cihazların gelişimi, radyoloğun artan iş yükü karşısındaki verimliliğini ve tanı doğruluğunu olumlu yönde desteklemektedir. Bununla birlikte, özellikle tıbbi cihaz dağılımında, nüfus ve hekim oranının da önemli bir faktör olduğunu düşünüyorum. Bu dağılım rasyonel yapılmaz ise, nüfusa göre hizmet dağılımının ve radyolog iş yükü dağılımının rasyonel olması beklenemez.

Müşterilerinize/kullanıcılarına/hastalara sunduğunuz avantajlardan bahseder misiniz?

Tüm paydaşlarımıza etkili ve güvenli bir ürün portföyü sunuyoruz. Özellikle MR segmentindeki ürünümüz Dotarem, kullanım yaş aralığı, referans kabul edilmiş güvenlik profiliyle hekimler için hem hasta güvenliği hem de görüntü ve tanı etkinliği avantajı sunuyor. Yukarıda açıklandığı gibi, hastada mutlak bir kontrast gereksinimi var ve hasta riskli hasta grubunda ise (ileri yaş, diyabet, hipertansiyon, böbrek ve karaciğer yetmezliği, transplant adayı ya da öyküsü gibi) ürünümüz düşük riskli sınıfta yer almaktadır. (Kaynak: ACR Kılavuzu ve TC. Sağlık Bakanlığı Dr. Bilgilendirme Mektubu,16.08.2013)

Hastalar için hayatı nasıl kolaylaştırıyorsunuz?

Etkili ve güvenli ürünleri sunuyor olmak, hastaya ait risk faktörlerini dikkate aldığında radyoloğun tercihlerinde önemli bir avantaj sağlıyor. Hekimin uyguladığı tedaviden dolayı kendisini rahat ve huzurlu hissetmesi çok önemli… Sanıyorum hekimlerimize bu avantajı veriyoruz.

Yakın gelecekte kuruluşunuzu nasıl konumluyorsunuz?

Bu zor bir soru... Şirketler her zaman kendilerini daha iyi noktalarda görmeyi hedeflerler. Ancak söz konusu ilaç olduğunda, sağlık otoritesinin uygulamalarına bağlı olunduğu için koşullar her zaman şirketlerin öngördüğü gibi gelişmeyebiliyor. Bununla birlikte, daha gerçeğe yakın öngörülerle şirketler kendilerini korumaya alabilirler. Guerbet, 5 yıl sonra, gerek kontrast madde alanında gerekse otomatik enjektör ve sarf malzemeleri alanında sunduğu ürün, hizmet ve servisler ile radyoloji camiasının birinci sıradaki bilimsel partneri olmayı hedefliyor.

Lipiodol® Ultra Fluid adlı ürünü rakip marka benzer ürünleri ile karşılaştırdığınızda kullanıcıya sunduğu farklılıkları paylaşır mısınız?

Lipiodol UF, yağ bazlı tek kontrast madde olup, yüksek yoğunluk gereken görüntüleme ve girişimsel radyoloji uygulamalarında avantaj sağlamaktadır. Dünyada kullanıma giren ilk kontrast maddelerden olan Lipiodol® UF, haşhaş tohumu yağ asitlerinin iyotlu etil esterleri karışımını içerir. Günümüze kadar Lipiodol® UF radyolojide pek çok farklı alanda kullanıma sahiptir.

> "Radyoloji, hastaya 'dokunmayan' bir klinik branş olarak algılanmakla birlikte, hastanın teşhis ve tedavi seçeneklerinin belirlenmesinde çok kritik bir role sahiptir"

Ürününüz şu anda nerelerde kullanılıyor?

Lipiodol® UF, tanısal ve girişimsel radyolojide kullanılmaktadır.

Tanısal radyolojide; karaciğer lezyonlarının tanısı, lenfografi, yetişkinlerde histerosalpingogram (HSG), selektif hepatik arter enjeksiyonu ile malign lezyonların karaciğerde veya karaciğer dışında yayılımının tanısı



amacıyla, girişimsel radyolojide; erişkinlerde orta evredeki hepatoselüler karsinomun Trans-Arteriyel Kemo-Embolizasyonu (TAKE) sırasında görüntüleme, lokalizasyon ve vektorizasyonu ve cerrahi yapıştırıcılar ile birlikte vasküler embolizasyon işlemlerinde kullanılmaktadır.



Ürününüzü hasta güvenliği, tedavi (ya da görüntüleme) etkililiği, kullanıcı konforu, finansman imkanları açısından değerlendirir misiniz?
Lipiodol® UF, kullanıldığı alanlarda hem görüntüleme hem de girişimsel işlemin gerçekleştirilmesinde radyoloğa kolaylık sağlamaktadır. Özellikle dünyada karaciğer lezyonlarının tanısında, selektif intra-arteryal uygulama ile doğrudan lezyon alanında görüntülemeye olanak verir. Aynı zamanda eğer karaciğerin primer tümörü veya metastatik tümörü söz konusu ise, tümöre selektif kemoterapi uygulanması (Konvansiyonel trans-arteryal kemoembolizasyon-cTAKE), hem hasta güvenliği hem de tedavinin etkinliği açısından yarar sağlamıştır. Lipiodol® UF bu yararını aynı zamanda "ilaç taşıyıcı" özelliği ve tümör etrafındaki kollaterallere rahat ulaşabilmesi sayesinde gösterir. Bu uygulamada embolizan etkiyi de jel uygulamasıyla sağlayan Lipiodol® UF, tümörün nekroze olması ve küçülmesine de yol açmaktadır. Özellikle, Lipiodol® UF + kemoterapötik ajan karışımının hazırlanması ve uygulanması daha kolay ve daha ekonomiktir.



> "İleri teknoloji demek, radyoloji kliniklerinde daha hızlı hasta akışı, daha hızlı ve daha doğru sonuca ulaşmak demektir"

Lipiodol® UF, aynı zamanda sebebi açıklanamayan infertilite araştırmalarında histerosalpingografide de opak görüntü kalitesi sağlar ve mekanik problemlere bağlı infertilitede, gebelik oluşumunu artırır.

Yakın zamanda piyasaya sürülecek yeni bir ürününüz var mı?
Kontrast madde olarak daha yüksek güvenli ve daha yüksek tanı etkinliği sağlayacak ürün grupları için AR-GE çalışmalarımız devam ediyor.

Bilgisayarlı tomografide kullanılan otomatik enjektör alanında, geçtiğimiz yıl Avrupa Radyoloji Kongresinde (ECR) tanıtımı yapılan Flowsens adlı ileri teknoloji ve kullanıcı dostu yeni jenerasyon bir cihazın, ülkemizde de ruhsatlandırılması süreci yürütülmektedir.

Sağlık kuruluşlarının satın alma kararı verirken dikkate aldıkları en önemli kriterler nelerdir?
Ürün ya da hizmet satın alırken genellikle fiyat ve karlılığın önemli kriter olduğu düşünülür ancak, hasta ve hekim güvenliği dikkate alındığında, yüksek riskli grupta yer alan ürünler söz konusu ise, kamu yararından bahsedilemez. O nedenle en önemli kriterin hasta ve hekim açısından güvenli ve tedavi/görüntülemede kanıtlanmış etkinlik olacağını düşünüyorum. Ancak aynı olumlu kriterlere sahip ürünler arasında fiyat belirleyici rol oynayabilir.

Sizce Türkiye'deki hastane yönetimleri güncel ve üst düzey tıbbi teknolojinin onlara ticari başarı getireceğine inanıyorlar mı?
İnanmaları gerekir. Zira ileri teknoloji demek, radyoloji kliniklerinde daha hızlı hasta akışı, daha hızlı ve daha doğru sonuca ulaşmak demektir. Sağlık Kuruluşlarına başvuran hasta sayısının yıllar içerisindeki artışına paralel olarak, radyoloji kliniklerinin de iş yükü oldukça artmıştır. Radyoloji yöneticileri için en kritik konu, zamanında ve "doğru" tanımlanmış raporların oluşturulmasıdır. Radyoloji, hastaya "dokunmayan" bir klinik branş olarak algılanmakla birlikte, hastanın teşhis ve tedavi seçeneklerinin belirlenmesinde çok kritik bir role sahiptir. Tıbbi görüntülemenin vazgeçilemez unsuru olan kontrast maddelerin de gerektiği alanlarda, doğru şekilde ve hastaya uygun kontrast seçimiyle radyoloğun tercihi olduğu aşikardır. O nedenle hastane yönetimlerinin kontrast seçiminde ve güncel gelişmeler konusunda radyolog ile işbirliği içerisinde olması çok önemlidir.

LIPIODOL® ULTRA FLUID

Yağ asitlerinin iyotlu etil esterleri

yeniden eczanelerimizde

Girişimsel Radyolojide
Çözüm ortağınız



Onaylı Endikasyonlar:
Tanısal radyolojide
- Lenfografi
- Karaciğer lezyonlarının tanısı
- Yetişkinlerde histerosalpingogram (HSG)
- Selektif hepatik arter enjeksiyonu ile malign lezyonların karaciğerde veya karaciğer dışında yayılımının tanısı.

Girişimsel radyolojide
- Erişkinlerde orta evredeki hepatoselüler karsinomun Trans-Arteriyel Kemo-Embolizasyonu (TAKE) sırasında görüntüleme, lokalizasyon ve vektorizasyonu
- Cerrahi yapıştırıcılar ile birlikte vasküler embolizasyon

Guerbet
Contrast for Life

Ayrıntılı bilgi ve referanslar için firmamıza başvurunuz.
www.guerbet.com.tr

EX-BN0415-LIP-TR-01



Tıbbi Cihazların Kalite Kontrol ve **Kalibrasyon Sorununu Çözüyoruz**

Meditel İş Geliştirme ve Pazarlama Direktörü

Gökay Çelik

"Türkiye olarak eskiden her cihazımızı yurt dışına gönderip tekrardan kalibrasyonunu sağlamak zorunda kalıyorduk. SSDL laboratuvarı ile bu durum artık sona erecek"

Şirketiniz Türkiye'de ne kadar zamandır faaliyette, en popüler ürünleriniz neler ve Türkiye'deki pazar payınız nedir?

MEDİTEL A.Ş, 1984 yılında kurulmuş olup sağlık sektöründeki en köklü %100 Türk sermayeli kuruluşlardan bir tanesidir. Radyasyon onkolojisinde TomoTherapy tedavi cihazı, kan Işınlama cihazı ve PTW & CIVCO gibi yan aksesuarlar, radyolojide ise dijital röntgen ve dijital mamografi gibi cihazlar en popüler ürünlerimiz arasındadır. SG Healthcare ve Shimadzu markalarımızla Türkiye çapında dijital röntgen ve mobil röntgende %50'nin üzerinde bir pazara sahibiz. Ayrıca, kan Işınlama cihazında da son 4 yıldır %100'lik bir pazar payı ile Gamacell-Best Theratronics cihazımızla pazarı domine etmekteyiz.

Bize Türk sağlık sektöründe yaptığınız liderlikten bahseder misiniz?

Türkiye'de yaptığımız en önemli liderliklerden bir tanesi şu anda hala kurulumu devam eden SSDL (Secondary Standart Dosimetry Labrotary) laboratuvarıdır. SSDL laboratuvarı tıbbi cihazların kalite kontrol ve kalibrasyon aletlerinin düzgün çalışmasını ve tekrar kalibre olmasını sağlayan bir kuruluştur. Biz Türkiye olarak eskiden her cihazımızı yurt dışına gönderip tekrardan kalibrasyonunu sağlamak zorunda kalıyorduk. Bu durum artık sona erecek.

Türkiye'deki tıbbi cihaz sektörünün geleceğini nasıl görüyorsunuz?

Tıbbi cihaz sektörü maalesef ki tekelleşmeye giden bir durumda. Büyük ve uluslarası firmaların önderliğinde kar marjlarının neredeyse hiç kalmadığı ve bölüm odaklı bir pazar haline gelmiş bulunmakta.

PPP projelerinde yer alıyor musunuz?

PPP projelerinde hem tedarikçi hemde MEDİTEL Grup şirketlerini ile

radyoloji/radyasyon onkolojisi hizmet kısmında yer almak istiyoruz. Bu projeler için son 3-4 yıldır süre gelen çalışmalarımız önümüzdeki zamanlarda meyvelerini verecektir.

Müşterilerinize sunduğunuz avantajlardan bahseder misiniz?

Öncelikle biz MEDİTEL grubu olarak çoğunlukla kanser görüntülemesine ve kanser tedavisine yoğunlaşmış bir grubuz. Bu alanlarda da 1984 yılından beri gelen tecrübemiz hem hastanelere hem de hastalara iyi bir hizmet verilmesini sağlamaktadır. Bunu da son yıllarda aldığımız cihaz uptime ödülleriyle kanıtlamaktayız. Buna teknik servis konusunda TomoTherapy/Accuray firması tarafından dünyanın en iyi distribütörü seçilmemiz örnek gösterilebilir. Hastanelere verdiğimiz hizmet sayesinde hastaların aldığı düzgün ve devamlı hizmet tedavi kalitesinde ve konforda yarattığı farklılıklar bizim için birincil öncelikler arasındadır. Şu anda Türkiye'de 13 adet bulunan TomoTherapy cihazımız İstanbul, Ankara, İzmir, Adana, Kocaeli, Bursa, Trabzon, Erzurum, Diyarbakır, Sivas ve Malatya gibi çeşitli illerimizde özel, devlet ve üniversite hastanelerinde kullanılmaktadır.

Tabi bu sayılar Türkiye'nin gereksinimleri ve bu kalitede tedavi yapan cihaz ihtiyaçları ile karşılaştırıldığında %10'ları bile bulamaktayız. Unutmamalıyız ki kanser her geçen çoğalan ve kendisini daha çok gösteren bir hastalıktır. Bu nedenle bizde Türkiye olarak mümkün olan tüm önlem ve tedavi şekillerini maximize etmek ile yükümlüyüz.

Beş yıl sonrasında Şirketinizi nerede görüyorsunuz?

Şirketimizin uzun dönemli planları doğrultusunda üretim ve hizmet kısımlarında çok büyük atılımlar yapacaktır. Biz MEDİTEL Şirketlerini kendi alanlarında dünyada tanınan dev markalar haline getirmek istiyoruz. Bu konuda da hem devlet hem de diğer özel sektördeki firmalar ile birlikte çalışmaya kapılarımız sonuna kadar açık.

En çok talep edilen ürünleriniz nelerdir ve sizce bu kadar popüler olmalarının sebepleri nedir?

Şuanda en çok talep gören ürünlerimiz öncelikle dijital mamografi cihazı



ve helikal tomoterapi tedavisi yapan radyoterapide kullanılan TomoTherapy cihazıdır. Mamografide çalıştığımız IMS-Giotto firması şuanda eşi benzeri olmayan hem Prone hem de Up-Right olacak şekilde tomosentez ile biyopsi yapan bir cihaz çıkarmıştır. Bu cihaz kalitesinde ve mühadili olabilecek bir sistem dünyada bulunmaktadır, bu durum da cihazımızı çok popüler hale getirmektedir. Radyasyon onkolojisinde de dünyanın en gelişmiş tedavi cihazlarının başını çeken TomoTherapy sistemi vücutdaki sağlıklı dokulara daha az zarar vererek yan etkileri azalttığı ve diğer birçok cihazın yapamadığı ışınlamaları yapması sayesinde dünyada ve Türkiye'de kanser tedavisinde çok pöpüler hale geldiği rahatça söylenebilir.

> **"Radyoloji ve radyasyon onkolojisinde Türkiye'de bulunan tıbbi cihazlar birçok ülkeden çok daha güncel, üst düzey ve kaliteli durumdadır"**

Yakın zamanda piyasaya sürülecek yeni bir ürününüz var mı?

Yakın zamanda Shimadzu ile piyasaya sürülecek vücütta Tomosentez yapabilecek ve kanser taramalarında düşük doz verebilecek dijital röntgenlerimiz piyasaya sürülecektir. Bu sistemler aynı zamanda normal dijital röntgen özelliklerini de yerine getirecektir.

Sağlık kuruluşlarının satın alma kararı verirken dikkate aldıkları en önemli kriterler nelerdir?

Satış ve teknik servisi yapan firmanın kalitesi, ürünün özellikleri ve fiyat kriterleri en önemli kısımlar olarak görülebilir.

Sizin alanınızda iyi bir pazarlama bölümünün belli başlı özellikleri nelerdir?

İyi bir pazarlama bölümü kullanıcıya net ve doğru bilgiler verecek şekilde ürünlerin güçlü kısımlarını öne çıkartıcı şekilde olmalıdır.

Avrupa ile karşılaştırıldığında Türkiye'deki medikal cihazların genel olarak Avrupa'daki kadar güncel ve üst düzey olduğunu düşünüyor musunuz?

Radyoloji ve radyasyon onkolojisinde Türkiye'de bulunan tıbbi cihazlar birçok ülkeden çok daha güncel, üst düzey ve kaliteli haldedir.

Sizce Türkiye'deki hastane yönetimleri güncel ve üst düzey tıbbi teknolojinin onlara ticari başarı getireceğine inanıyorlar mı?

Hastanelerimizin yüksek teknolojiye yatırım yapmalarının onlara ticari olarak aşırı katkı sağlamaması maalesef ki değerlendirilmesi gereken bir problemdir. Çünkü 256 kesit bir tomografi ile tek kesitli bir tomografi için SGK tarafından aynı fiyat uygulanıyorsa burada pazarlama ve yapabilirlik haricinde fark oluşmamaktadır.

Bize müşterilerinize sunduğunuz finansman seçeneklerinden bahseder misiniz?

Müşterilerimiz maalesef çoğu zaman kendi finansmanlarını kendileri bulmak zorunda kalıyor. Çünkü bizim gibi Türk sermayeli şirketler ne kadar büyük olsalar da bir zaman sonra bu konuda sıkıntı yaşıyorlar.

Küçük sağlık işletmeleri için uluslararası finansman bulmada zorlanıyor musunuz?

Bu konuda hem Türkiye'nin kur konusunda kırılgan olması hem de finansman masrafları nedeniyle zorluk çekiyoruz. Bu tarz yurt dışı kredilerde çok düşük masraflı fonlarla çalışmaktan başka bir seçenek yok maalesef. Bu ilişki ve düzeni kurmak çok zor olabiliyor.

Yeni açılacak hastanelere tıbbi cihaz planlamalarında yardımcı oluyor musunuz?

Yeni açılacak hastanelere kendi alanlarımızda çok rahatlıkla teknoloji ve

cihaz planlaması konusunda danışmanlık verebiliyoruz. Bu bizim çok uzun yıllardır bünyemizde bulunan bir çözüm.

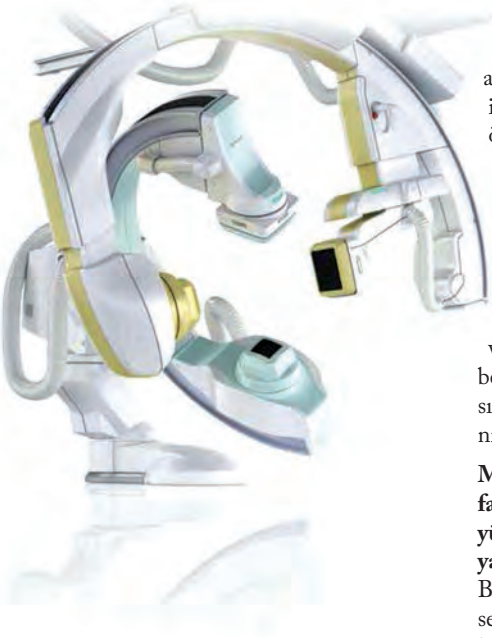
Yeni açılacak hastanelere inşaat aşamasında teknik destek veriyor musunuz?
Ekipmanda olduğu gibi inşaat konusunda da tavsiye ve çizimlerde yardımda bulunuyoruz. Daha öncede de belirttiğim gibi bizim için birinci öncelik hastanelere olabildiğince yardım ederek hastaların iyi hizmetler almasını sağlamak.

Bize cihaz kurulumlarında oryantasyon ve eğitim faaliyetlerinizden bahseder misiniz?
Her cihazımızın farklı farklı eğitim ve oryantasyon manuelleri var. Bunların çoğu uluslararsı firmaların guideline'ları ile bizim kendi tecrübelerimize dayanarak oluşturduğumuz süreç ve aşamalardır. Bu konuda mütevazi davranmayarak iyi bir sisteme sahip olduğumuzu söyleyebiliriz.

Tipik bir bakım anlaşması nasıl yönetilir?
Bakım anlaşmalarımız teknik servis satış ve teknik servis bölümlerimizin ortak çalışması ile yönetilir. Müşterilerimize makul fiyatlarla doğru hizmeti kaliteden ödün vermeyerek yapmak veya müşterilerimizin isteği doğrultusunda hiç yapmamak bizim yöneldiğimiz iki yoldur.



Sizin alanınızda müşteri memnuniyetinin sağlanmasındaki temel bileşenler nelerdir?
Öncelikle cihazlarımızın tüm fonksiyonları ile doğru çalışıyor olması ve zamanında müdahale edilmesi temel önceliğimizdir. Ayrıca, çoğunlukla İstanbul'da bulunan depolarımızda bulunan yedek parçalar hızlı onarım açısından biz ve müşterilerimiz için önemlidir. Ayrıca, istanbul merkezimizden olan teknik servis çağrı merkezimiz ve acil durum numaralarımız sayesinde müşterilerimiz bize her zaman rahatça ulaşabilmektedir.



Satış sonrası müşteri memnuniyet politikanız nedir?
Satış sonrasında politika belgelerimizde de rahatça da görüleceği gibi biz "Müşteri Odaklı" etik değerlerle çalışan bir firmayız. Kendi çizdiğimiz kurallarımız, etik değerlerimiz ve eşitlik ilkelerimiz doğrultusunda müşterilerimizi memnun etmek için elimizden geleni yapmaktayız.

Cihazların sorunsuz çalışma sürelerinin (uptime) uzatılması ve de cihazların verimli ve etkili kullanımı için sürekli eğitim programlarınız var mı?
Birçok cihazımızın kendi içindeki yazılımlar sayesinde Up-Time'larını uzaktan bağlantılar ile merkezimizden takip ediyoruz. Olağan dışı durumları ve süreleri inceleyerek sistemin çalışma kalitesini devamlı olarak arttırmayı hedeflemekteyiz. Bu işlem içinde de devamlı kullanıcı eğitimi önemli kısımlardan bir tanesidir.

Kurumsal değerleriniz nelerdir?
Bizim için en önemli üç değerimiz hukuk, etik ve nezaket kavramlarıdır. Onun haricinde kurumsal işleyiş konusunda kamu yararını gözeten "Müşteri Odaklı", "Güven", "Hız" ve "Sadelik" konularını benimseyen ve iç ve dış işleyişini yansıtan bir kurum olarak kendimizi tanımlayabiliriz.

Marka değerinizi yükseltici faaliyetleriniz nelerdir, itibarınızı yüksek düzeyde korumak için neler yapıyorsunuz?
Biz yaptığı işlerle marka değerini yükseltme hedefinde bulunan ve pazarlama faaliyetleri ile de hem kendini hem de ürünlerini piyasaya tanıtan bir firma olmakta israrcı davranmaktayız. Bu tarz bir işleyiş ile ayakları daha sağlam yere basan ve köklü daha nice 30 yıllar görerek dünya piyasasında daha güçlü bir oyuncu olacak şekilde ilerlemeye devam etmekteyiz.

İtibarımız konusunda, küçük veya büyük her türlü işi en önemli işimiz gibi benimseyerek doğru hizmet vererek her zaman üst düzeyde tutmak değişmeyecek ilkelerimizdendir.



Siemens Sağlık Türkiye MR Ürün Yöneticisi

Evren Biron

Hedefimiz: **Maliyetleri Düşürmek ve Daha İyi Sonuçlar Elde Etmek**

Günümüzün sağlık sektörü birbirine zıt iki talebi aynı anda çözüme kavuşturmak gibi zor bir işle karşı karşıya: Maliyetleri düşürürken daha iyi sonuçlar elde etmek



MAGNETOM® Aera sektöre sofistike yanıtlar sağlıyor. MAGNETOM Aera'nın çekirdek teknolojisi olan 4. nesil Tim® 4G & Dot sistemin yetkinliklerini üst seviyelere taşıyor:

- Hem iletilen hem de alınan RF sinyalinin fiberoptik kablo üzerinden tamamen dijitalizasyonu sağlayan Direct RF® teknolojisi yüksek kanallı görüntülemelerde dahi yüksek sinyal gürültü oranı elde etmeyi ve hızlı veri işlemeyi mümkün kılıyor.
- Tek bir Field-of-View (FOV) içinde 64 adet bağımsız RF kanalına kadar sinyal toplamayı mümkün kılarak çok daha kısa zamanda çok daha kaliteli görüntü elde etmeyi sağlıyor.
- CAIPIRINHA faz ve frekans domeninde hızlandırma yapan çok hızlı paralel görüntüleme algoritması özellikle nefes tutma sorunu olan yaşlı, çocuk vb. hastalarda görüntüleme süresini çok kısaltırken görüntü kalitesinden ödün vermiyor.
- DirectConnect ve SlideConnect teknolojileri teknisyenin işini kolaylaştırarak cihazın hasta çekimine hazırlanma süresini azaltarak zamandan kazandırıyor.
- Dot yazılımı çekim stratejilerinin oluşturulmasında ve oluşturulan stratejinin en hızlı şekilde uygulanmasında otomatizasyon ve standardizasyon sağlıyor.

MR görüntüleme kısıtı en az seviyeye iniyor

- FREEZEit sekans ailesi batın organları gibi hareketli bölgelerde MR görüntülemenin kısıtlamalarını en aza indiriyor: StarVIBE ile nefes tutmasız çekimler sağlanrrken hem hasta konforu hem de kontrastı iyileşmiş vücut görüntüleri elde ediliyor. TWIST-VIBE ile dinamik karaciğer incelemesinde her zaman doğru kontrast sağlanıyor.
- RESOLVE difüzyon görüntülemede çözünürlüğü iyileştirerek imajlardan çok daha fazla bilgi edinilmesine yardımcı oluyor.

Hasta konforu artıyor

MAGNETOM® Aera MR görüntülemenin sınırlarını genişletirken hasta konforunu arttırıyor.

- 70cm tünel çaplı sistemlerde içinde en kısa magnet uzunluğu: 145cm ultra-kısa magnet uzunluğu (kapaklar dahil) ile çoğu çekimin baş dışarda gerçekleşmesini mümkün kılıyor.
- 70cm tünel çaplı sistemler içerisinde en hafif koillere sahip sistem.
- Tünel içi aydınlatması ve MoodLight ile hastayı rahatlatmayı amaçlıyor.
- Nöro ve orto çekimlerinde bir çok sekans türünde ses azaltılarak veya tamamen sessiz MR çekimi yapılmasını sağlıyor. Özellikle sese tahammülsüz hastalarda, çocuklarda çekim stresini azaltmayı amaçlıyor.



Daha Erken, Hassas ve Spesifik Tanılar İçin **Yenilikçi Araçlar Geliştiriyoruz**

Bayer Türk Radyoloji Ülke Müdürü

Ecz. Oya Gözeler Çevik

"10 yıl öncesinde genel eğilim hastanede müdahale iken 2010 yılında durum hastanede kalış sürelerinin kısalması ve evde bakımın artması noktasına gelmiş, 2015 yılı itibariyle ise eğilim bütüncül çözümler şeklinde olmuştur"

Şirketiniz Türkiye'de ne kadar zamandır faaliyettedir?

Bayer, 1954 yılından beri Türkiye'de 60 yılı aşkın süredir faaliyet göstermektedir. Bugün, Bayer Türk çatısı altında faaliyet gösteren her üç altgrup - HealthCare, MaterialScience ve CropScience - Türkiye'de kendi pazarlarında iyi konumlarda bulunmakta ve büyüme potansiyeli vaad etmektedir. Bayer Radyoloji olarak MRG, BT, kardiyoloji ve nükleer tıp alanlarında da farklı ihtiyaçlara cevap verebilen geniş ürün portföyüne sahibiz. Portföyümüzde yer alan yıldız ürünlerimiz PET infüzyon cihazı INTEGO™ PET İNFÜZYON SİSTEMİ, BT ve MRG de kullanılan MEDRAD STELLANT ve MEDRAD SPECTRIS SOLARIS EP otomatik kontrast madde enjeksiyon sistemleri ve bu yıl lansmanını yaptığımız "toplam doz yönetim sistemimiz" RADIMETRICS ENTERPRISE PLATFORM'tir.

Bize Türk sağlık sektöründe yaptığınız liderlikten bahseder misiniz?





> “Yenilikçi ürünler Türkiye sağlık sisteminde artan ihtiyaçlar, kalite standartlarının ve sağlık ekonomisinin ön plana çıkmasıyla zaman içerisinde yüksek oranda kabul göreceklerdir”

Bayer, bilgisayarlı tomografi (BT) ve manyetik rezonans görüntülemede (MRG) kullanılmak üzere geliştirilmiş kontrast maddelerin geliştirilmesinde ve üretilmesinde bir dünya lideridir. Kontrast madde piyasasında lider bir şirket olan Bayer, her zaman görüntüleme alanında öncü olmuştur. Şirket geçmişimizdeki dönüm noktalarımız arasında 1930’da ilk X-ışını kontrast maddesinin tanıtılması ve 1991’de manyetik rezonans görüntülemeye yönelik ilk kontrast maddenin hekimlerimizin kullanımına sunulması yer alır. 2010 yılında MR görüntüleme için yenilikçi, karaciğere özgü kontrast maddeyi Türk tıbbının hizmetine sunduk.

Türkiye’deki tıbbi cihaz sektörünün geleceğini nasıl görüyorsunuz?

Tıbbi cihaz sektörü ilaç sektörü ile birlikte sağlık endüstrisinin vazgeçilmez bir öğesidir. Gelişen tıp teknolojileri nedeniyle, ilaç sanayi gibi tıbbi cihaz sanayi de giderek artan bir kullanıma sahip olmuştur. 10 yıl öncesinde genel eğilim hastanede müdahale iken 2010 yılında durum hastanede kalış sürelerinin kısalması ve evde bakımın artması noktasına gelmiş, 2015 yılı itibariyle ise eğilim bütüncül çözümler şeklinde olmuştur ve bilişim teknolojileri, ilaçlar, tıbbi görüntüleme ve tıbbi cihazların birlikte çalışmasından doğacak sinerjinin beklenenin ötesinde klinik faydaları olduğu belirtilmektedir.

Tıbbi cihaz ve malzemeler alanında yatırımın ve büyümenin anahtarı yenilikçi cihaz ve malzemelerdedir. Yenilikçi ürünler Türkiye sağlık sisteminde artan ihtiyaçlar, kalite standartlarının ve sağlık ekonomisinin ön plana çıkmasıyla zaman içerisinde yüksek oranda kabul göreceklerdir.

Hastalara sunduğunuz avantajlardan bahseder misiniz?

Uzman satış kadromuz müşterilerimize satış öncesi ve satış sonrası gereken desteği zamanında ve kaliteli olarak vermektedir. Bayer Medrad marka otomatik kontrast madde enjektörlerinin doğru ve etkin kullanımı için gereken eğitimlerin verilmesini, uzman mühendis kadromuz tarafından cihaz kurulumlarının yapılması ve sonrasında periyodik bakım ve servis ihtiyaçlarının yüksek standartlarda müşterilere sunulmasını sağlıyoruz.

Beş yıl sonrasında Şirket’inizi nerede görüyorsunuz?

Bayer olarak amacımız mevcut in-vivo görüntüleme yöntemlerini iyileştirmek ve daha erken, daha hassas ve daha spesifik tanılar için yeni ve yenilikçi araçlar geliştirmektir. Bayer radyoloji alanındaki lider duruşunu önümüzdeki yıllarda da yenlikçi ürün, pazarlama, satış ve servis anlayışı ile sürdürecektir.

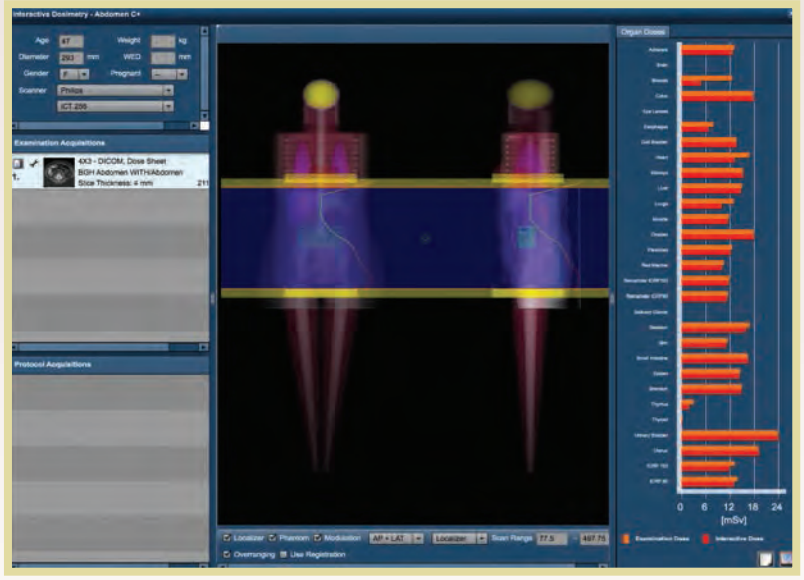


X-Ray & Moleküler Görüntüleme Ürün Müdürü

Çağrı Maraşlı

Ürünlerimiz Öncelikle **Hasta Güvenliğine Hizmet Eder**

“Toplam Doz Yönetim Sistemimiz ile hastaların görüntüleme sistemlerinden aldıkları effektif ve organ bazlı X-ışını dozları takip ediliyor; böylece hastada radyasyon dozunun takibi ve yönetimi mümkün hale geliyor”



Ürününüzü benzer ürünleri ile karşılaştırdığınızda kullanıcıya sunduğu farklılıkları paylaşır mısınız?

Kontrast madde pazarının kurucusu olan Bayer, radyoloji alanındaki ilaç kapsamındaki kontrast madde portföyü yanında medikal cihaz portföyü ile de lider konumunu sürdürüyor. Medikal cihaz portföyümüz pazarda yüksek marka bilinirliği ile yer edinmiş Medrad markasından oluşuyor. Medrad tıbbi cihaz portföyümüzde ana ürünlerimiz basit anlamda kontrast maddelerin hastalara infüzyonunu sağlayan otomatik kontrast madde enjektörleridir. Sağlamlığı, uzun süre sorunsuz kullanımı, profesyonel teknik servis desteği ve radyolojide MRG ve BT ile başlayıp kardiyoloji, nükleer tıp alanlarında da farklı ihtiyaçlara cevap verebilen geniş ürün portföyü ile Bayer-Medrad, rakiplerinden net şekilde ayrışmaktadır. Özellikle gerçekleştirdiğimiz lansmanlar ile her geçen yıl portföyümüze kattığımız yenilikçi ürün ve çözümler ile Bayer olarak bu alanda yaptığımız cihaz ve ilaç yatırımları bizleri rakiplerimizden önemli

ölçüde farklılaştırmaktadır. Faaliyet gösterdiğimiz pazarda rekabet değerlendirildiğinde gerek medikal cihaz gerekse ilaç portföyünde bu şekilde yenilikçi ve geniş portföye sahip bir firma daha bulunmamaktadır.

Ürününüz şu anda nerelerde kullanılıyor?
Ürün portföyümüz bahsettiğimiz gibi temel anlamda kontrast madde enjeksiyonunu gerçekleştiren otomatik kontrast madde enjeksiyon sistemlerinden oluşmaktadır. Bayer radyoloji bölümü içerisindeki yüksek bilinirliğe sahip Medrad cihaz portföyünün bu yüksek kalite ve liderlik içeren marka imajını oluşturan otomatik kontrast madde enjektörleri kardiyoloi, radyoloji, nükleer tıp alanlarında farklı görüntüleme uygulamalarında kullanılabilmektedir. Bayer olarak bu kadar geniş bir kullanım alanında standartlarımızı koruyarak aktif olarak hizmet verebilmemizin sebebi ise geniş ve çeşitli ürün portföyümüz ile taviz vermediğimiz yüksek kalite anlayışımızdır.

Ürününüzü hasta güvenliği, tedavi (ya da görüntüleme) etkililiği, kullanıcı konforu, finansman imkanları açısından değerlendirir misiniz?
Ürünlerimizin özellikleri ve ürünlerimiz için müşterilerimize verdiğimiz tüm hizmetlerde süreçler hasta güvenliği temelinde kurgulanmaktadır. Genel olarak portföyümüzdeki ürünler birinci öncelik olarak hasta güvenliğine hizmet eder. Bu özelliği takiben yüksek görüntü kalitesi için doğru ve kolay ilaç infüzyonu ve kurumların verimliliğine odaklanarak müşterilerimize ekonomik anlamda katma değer sağlayan, sürdürülebilir hizmetler sunmaktayız.

Biraz açmak gerekirse örnek olarak bu sene içerisinde lansmanına başladığımız "toplam doz yönetim sistemimiz" ile hastaların görüntüleme sistemlerinden aldıkları effektif ve organ bazlı X-ışını dozları takip edilerek günümüzde çok güncel bir konu olan hasta radyasyon dozunun takibi ve yönetimine imkan tanıyan bir çözümü kurum ve klinik yöneticilerinin hizmetine sunuyoruz. Bu sistemimizde aynı zamanda kurumlarda kullanılan kontrast madde bilgileri de yönetilebilmektedir. Böylece "toplam doz yönetim sistemi" ile kurumlar görüntüleme hizmetlerini verirken aynı zamanda hasta güvenliğini korumakta bunun yanında kurum yöneticilerinin klinikleri hem kontrast madde hem de görüntüleme cihazlarının kullanımı hakkında çok daha verimli şekilde yönetebilmeleri sağlanmaktadır.



"Hastane yönetimleri yeni teknolojileri önemsiyor, yakından takip ediyor ve bu yatırımların onlara ticari başarı getireceğine inanıyor"

Sağlık kuruluşlarının satın alma kararı verirken dikkate aldıkları en önemli kriterler nelerdir?
Sağlık kuruluşları günümüzde ürünlerin klinik faydaları ile beraber ekonomik katma değerlerini de yakından inceliyorlar. Ürünlerin klinik yararı sorumlu hekim tarafından kabul görüyorsa satın alma sorumluları rakipler arasındaki kuruma sundukları ekonomik fayda yönünde bir değerlendirme yaparak nihai kararı klinik ile birlikte veriyorlar.

Bu noktada en önemli husus ürünün değeri ile fiyatı arasındaki ayrımın doğru yapılabilmesidir. Satın alma birimlerinin sadece fiyatı değerlendirdiği bir kuruluşta uzun süreli verilen yatırım kararının doğruluğu şüphe taşırken, fiyat yerine ürünün değerinin konuşulduğu satın alma kararlarında kuruma uzun süreli doğru kararı verme olanağı doğmaktadır. Bunun sebebi ürünün değeri denildiğinde bu kavramın içerisinde; sadece fiyatın değil ürünün kuruma sunduğu tüm katma değerlerin birlikte yer almasıdır. Örnek olarak tıbbi cihazlar için teknik servis desteği, ürünün uzun kullanım ömrü, arıza sıklığı, firmanın verdiği hizmet kalitesi, eğitim desteği, ürün fiyatının yanında satın alma anında gözükmeyen fakat uzun süreli yatırımlarda büyük farklar yaratan önemli noktalardır. Sadece fiyat yerine satın alma sürecini ürünlerin değeri üzerinden analiz eden kurumlar ileriye yönelik daha doğru yatırım kararları almaktadırlar.

Sizce Türkiye'deki hastane yönetimleri güncel ve üst düzey tıbbi teknolojinin onlara ticari başarı getireceğine inanıyorlar mı?
Şu an özellikle radyoloji alanında yapılan yatırımlardan görüldüğü kadarıyla hastane yönetimleri yeni teknolojileri önemsemekte, yakından takibini yapmakta ve bu yatırımların onlara ticari başarı getireceğine inanmaktadırlar. Gerçekleştirilen bu yeni yatırımlar, yeni teknolojilerin hastalar için daha verimli ve etkin kullanımı ile birleştiği zaman tüm paydaşlar için hem ticari hem de klinik başarıyı beraberinde getirecektir.

Yılın Başarılı Sağlık Yöneticisi Ödülleri 2015



"Her yıl alanında önemli başarılara imza atan değerli sağlık yöneticilerini aramızda görmek ve onları başarılarından dolayı kutlamak bize sağlık sektörümüz adına büyük gurur veriyor. Ülkemizde nitelikli sağlık yöneticisinin artışına aracı olmasını ümit ettiğimiz bu ödül sürecinde emeği geçen herkes takdiri hak ediyor."

Oğuz Engiz
hospital**manager**





hospital**manager** Yönetici Ödülleri,

Türkiye'de sağlık sektöründe başarılı yöneticileri teşvik etmek ve sağlık kuruluşlarında yönetim becerilerinin gelişimini desteklemeyi amaçlıyor. Yılın Başarılı Sağlık Girişimcisi ve Yöneticisi Ödülleri için kamu ve özel sağlık kuruluşlarında yönetici pozisyonunda bulunan tüm çalışanlar başvuruda bulunabiliyor.

Modern sağlık yöneticisilerine özel bir dergi olmayı amaçlayan hospital**manager**; sağlık ekonomisi, yönetimi, finansmanı, hukuku, teknolojisi ve ilgili konularda haber kaynağı olmak, uluslararası boyutta bilgi akışı sağlamak, yöneticilerin yaşam tarzı, mesleki donanım ve ticari başarılarına odaklı haberler, röportajlar hazırlayarak aynı zamanda motivasyon unsuru olmayı amaçlamaktadır.

Yılın Başarılı Sağlık Girişimcisi ve Yöneticisi Ödülleri – 2015 Kazananları

Dr. Ayhan Arslan
Optimed Hastaneleri Yönetim Kurulu Başkanı
Yılın En Başarılı Sağlık Girişimcisi

Fırat Uzer
Ortopedia Hastanesi, Genel Müdür
Yılın En Başarılı Sağlık Yöneticisi

Dr. Ömer Faruk Erbay
Sağlık Bakanlığı Sağlık Hizmetleri Genel Müdürlüğü
Yılın En Başarılı Kamu Sağlık Yöneticisi

Ceylan Özyılmaz
Gaziantep Özel Sani Konukoğlu Hastanesi
Yılın En Başarılı Hemşirelik Hizmetleri Yöneticisi

Carole Hakko
Bir Dilek Tut Derneği, Make a Wish Türkiye Kurucu Başkanı
Yılın En Başarılı Sivil Toplum Kuruluşu Lideri

Bülent Kiymir
Sağlık Yönetiminde Yaşam Boyu Başarı

Ödül Kriterleri

1. Yöneticinin eğitim geçmişi, aldığı yönetim eğitimi, katıldığı seminerler, eğitimler, kongreler ve konferanslar
2. Yöneticinin sağlık yönetimiyle ilgili yayınları, verdiği konferanslar, eğitimler, seminerler ve yaptığı konuşmalar
3. Yöneticinin profesyonel ve sivil toplum kuruluşu üyelikleri
4. Yöneticinin kuruluşuna / topluma kazandırdığı başarılar; yenilikler, gelir artışı, büyüme, ödül, vb.
5. Girişimcinin ortaya koyduğu büyüme, gelir artışı, ödüller



Ödül Kategorileri

Yılın En Başarılı Sağlık Yöneticisi
Yılın En Başarılı Sağlık Girişimcisi
Yılın En Başarılı Kamu Sağlık Yöneticisi
Yılın En Başarılı Hemşirelik Hizmetleri Yöneticisi
Yaşam Boyu Başarı Ödülü



Yılın Başarılı Sağlık Girişimcisi ve Yöneticisi Ödülleri Jürisi


Yaşar Yıldırım


Prof. Dr.Melih Bulut


Prof. Dr. Barış Diren


Prof. Dr. Metin Çakmakçı


Bülent Kiymir


Oğuz Engiz


Meri İstiroti

Yılın Başarılı Sağlık Girişimcisi ve Yöneticisi Ödülleri – 2013 Kazananları

Dr. Cengiz Gül
ASM Mali İşler Direktör Yardımcısı
Yılın En Başarılı Sağlık Yöneticisi

Dr.Köksal Hologlu
Romatem Yön.Kur.Bşk.
Yılın En Başarılı Sağlık Girişimcisi Ödülü

Dr. Baki İtez
Mapfre Genel Sigorta Sağlık Genel Müdürü
Özel Ödül

Özel Hastaneler ve Sağlık Kuruluşları Derneği (OHSAD)
Özel Ödül

Dr. Hasan Çağıl
Sağlık Bak. Türkiye Kamu Hastaneleri Kur. Bşk.
Yılın En Başarılı Kamu Sağlık Yöneticisi

Emine Kol
Akdeniz Üniversitesi Tıp Fakültesi Hastanesi
Hemşirelik Hizmetleri Müdürü
Yılın En Başarılı Hemşirelik Hizmetleri Yöneticisi

Prof.Dr. Barış Diren
Sağlık Yönetiminde
Yaşam Boyu Başarı Ödülü

Yılın Başarılı Sağlık Girişimcisi ve Yöneticisi Ödülleri – 2012 Kazananları

Yard. Doç. Dr. Haluk Özsarı
İstanbul Üniversitesi Hastaneleri
Gen. Koor.
Yılın En Başarılı
Kamu Sağlık Yöneticisi Ödülü

Banu Küçükel
Ankara Güven Hastanesi
Genel Müdürü
Yılın En Başarılı
Sağlık Yöneticisi Ödülü

Rabia Güven
Hemşirelik Hiz. Müdürü
Yılın En Başarılı
Hemşirelik Hizmetleri
Yöneticisi Ödülü

Dr. Muharrem Usta
Medikal Park Hastaneler Grubu
Yön. Kur. Bşk.
Yılın En Başarılı Sağlık
Girişimcisi Ödülü

Prof. Dr. Melih Bulut
Sağlık Yönetiminde
Yaşam Boyu Başarı Ödülü

Yılın Başarılı Sağlık Girişimcisi ve Yöneticisi Ödülleri – 2011 Kazananları

Prof. Dr. Suat Turgut
Şişli Etfal Eğitim ve Araştırma
Hastanesi Başhekimi
Yılın En Başarılı Kamu Sağlık
Yöneticisi Ödülü

Buket Pilavcı
Kadıköy Şifa Sağlık Grubu
Genel Müdürü
Yılın En Başarılı
Sağlık Yöneticisi Ödülü

Prof. Dr. Saadet Ülker
Türk Hemşireler
Derneği
Yılın En Başarılı Hemşire
Yöneticisi Ödülü

Turgut Aydın
Memorial Sağlık Grubu
Yön. Kur. Bşk.
Yılın En Başarılı Sağlık
Girişimcisi Ödülü

Yaşar Yıldırım
Sağlık Yönetiminde
Yaşam Boyu Başarı Ödülü

Yılın Başarılı Sağlık Girişimcisi ve Yöneticisi Ödülleri – 2010 Kazananları

Prof. Dr. İbrahim Yekeler
Dr. Siyami Ersek Eğitim ve
Araştırma Hast. Başhekimi
Yılın En Başarılı Kamu Sağlık
Yöneticisi Ödülü

Uğur Genç
Memorial Sağlık Grubu
Genel Müdürü
Yılın En Başarılı
Sağlık Yöneticisi Ödülü

Neşe Bakoğlu
Acıbadem Maslak Hastanesi
Hemşirelik Hizmetleri Direktörü
Yılın En Başarılı Hemşirelik
Hizmetleri Yöneticisi Ödülü

Dr. Şükrü Bozluolcay
Bozlu Holding
Yön. Kur. Bşk.
Yılın En Başarılı Sağlık
Girişimcisi Ödülü

Yılın Başarılı Sağlık Girişimcisi ve Yöneticisi Ödülleri – 2009 Kazananları

Prof. Dr. Tezer Kutluk
Hacettepe Üniversitesi
Hastaneleri Genel Koordinatörü
Yılın En Başarılı Kamu Sağlık
Yöneticisi Ödülü

Dr. Turgut Noyan
Başkent Üniversitesi
Yüreğir Hastanesi Müdürü
Yılın En Başarılı
Sağlık Yöneticisi Ödülü

Saliha Koç
Acıbadem Sağlık Grubu
Hemşirelik Hizmetleri Direktörü
Yılın En Başarılı Hemşirelik
Hizmetleri Yöneticisi Ödülü

Dt. Hüseyin Bozkurt
Medicana Hastaneler Grubu
Yön. Kur. Bşk.
Yılın En Başarılı Sağlık
Girişimcisi Ödülü

hospitalmanager®
sağlık profesyonelinin dergisi

Liv Hospital ve Memorial Sloan Kettering Cancer Center **İşbirliğiyle IORT Sempozyumu Düzenlendi**



Liv Hospital Tıbbi Direktörü ve Genel Cerrahi Uzmanı

Prof. Dr. Oktar Asoğlu

Özellikle nüks kanser cerrahisinde ameliyat sırasında verilen tek doz radyoterapi tedavisi olan, İntra Operatif Radyoterapi (IORT) ile hedef odaklı sonuç elde edilebiliyor

Liv Hospital ve dünyaca ünlü kanser merkezi Memorial Sloan Kettering Cancer Center (MSKCC) çağımızın hastalığı kanserle ilgili ortaklaşa düzenlediği sempozyum ile dördüncü kez işbirliğine imza attı. Özellikle nüks kanser cerrahisinde ameliyat sırasında verilen tek doz radyoterapi tedavisi olan, İntra Operatif Radyoterapi (IORT) ile hedef odaklı sonuç elde edilebiliyor.

Liv Hospital Genel Cerrahi Uzmanı Prof. Dr. Oktar Asoğlu'nun ev sahipliği yaptığı "IORT" Sempozyumuna Türkiye'den hekimlerin katılımının yanı sıra dünyaca ünlü bir çok hekim de konuşmacı ve izleyici olarak katıldı. Sempozyum webcast konseptiyle dünyanın her yerinden canlı olarak da izlendi. Simültane İngilizce tercüme eşliğinde yapılan canlı yayın, hastane, ev ve akıllı telefon teknolojisiyle de rahatlıkla izlendi. Prof. Dr. Oktar Asoğlu, MSKCC'den de Prof. Dr. Kaled M. Alektiar ve Prof. Dr. Philip Patty de konuşmacı olarak yer aldı. İki gün süren IORT Sempozyumunda, 5 Haziranda doktorlarının anlatımlarının ardından halk söyleşisi gerçekleştirilerek merak edilen sorulan yanıt buldu. 6 Haziranda ise sempozyumun bilimsel ayağı gerçekleştirildi.

IORT: Ameliyat Sırasında Tek Doz Radyoterapi

İntra Operatif Radyoterapi (IORT) ile



kanser ameliyatı sırasında verilen tek doz radyoterapi sayesinde hedef odaklı sonuç elde etmek mümkün... Özellikle nüks kanserlerde, cerrahi sırasında gerçekleştirilen tek doz radyo terapi uygulaması (IORT) ile yüz güldürücü sonuçlar elde edilebiliyor. IORT özellikle sindirim sistemi kanserlerinde, kalın barsağın son kısmı nüks tümörlerinde, yani rektum kanserlerini tedavisinde cerrahinin başarısını oldukça arttıran bir uygulama. Bunun yanı sıra, daha nadir olarak da, meme kanserleri ve çocukluk çağı tümörlerinde de kullanılabiliyor.

Liv Hospital Tıbbi Direktörü ve Genel Cerrahi Uzmanı Prof. Dr. Oktar Asoğlu, özellikle nüks kanser ameliyatı sırasında kullanılan, IORT tedavisi ile yalnızca sorunlu bölgeye verilen yoğun ışın tedavisi ile sağlam dokuların tamamen korunabildiğine dikkat çekiyor. Prof. Dr. Oktar Asoğlu "IORT yönteminde, tümör cerrahi operasyon ile çıkarılıyor. Sonrasında riskli bölge ışın tedavisi için hazırlanıyor. Hasta anestezi altındayken cerrahın karın içi organları bölgeden uzaklaştırarak bir alan açıyor. Radyasyon onkoloğunun, vakaya özel olarak belirlediği doz saptamasının ardından ışın tedavisi tek doz olarak kullanılıyor. Işın işlemi bittikten sonra yara kapatılarak ameliyata son veriliyor" dedi.

IORT Yaklaşık 2 Kat Daha İyi Bir Sağ Kalım Sağlıyor

Geleneksel cerrahi sonuçlar ile karşılaştırıldığında, nüks tümörlerde IORT yaklaşık 2 kat daha iyi bir sağ kalım sağlıyor. Uygun vakalarda ameliyat sırasında uygulanan tek doz ışın tedavisi ile hastanın daha sonra radyoterapi almasına gerek kalmayabiliyor. Prof. Dr. Oktar Asoğlu, özellikle nüks kanser ameliyatı sırasında kullanılan, IORT tedavisi ile yalnızca sorunlu bölgeye verilen yoğun ışın tedavisi ile sağlam dokuların tamamen korunabildiğine dikkat çekiyor. Prof. Dr. Oktar Asoğlu "IORT yönteminde, tümör cerrahi operasyon ile çıkarılıyor. Sonrasında riskli bölge ışın tedavisi için hazırlanıyor. Hasta anestezi altındayken cerrahın karın içi organları bölgeden uzaklaştırarak bir alan açıyor. Vakaya özel olarak belirlenen doz saptamasının ardından ışın tedavisi tek doz olarak kullanılıyor. Işın işlemi bittikten sonra yara kapatılarak ameliyata son veriliyor "dedi.



ERTUNÇ ÖZCAN farkıyla...













Profesyonel çözüm ortağınız

CAPSA SOLUTIONS



Kullanım kolaylığını, anahtarsız kilitleme özelliği gibi mükemmel güvenlik unsurlarıyla birleştiren **Anestezi Arabası**



Acil servislerin anlık ve kritik ihtiyaçlarına cevap veren **Acil Arabası**



Çift taraflı ilaç kutuları ve çekmece kullanımı ile yüksek kapasite sunan **İlaç Arabası**



Aşınmayı önleyen panelleri sayesinde uzun ömürlü **Pansuman Arabası**

EO

1 9 6 8

ERTUNÇ ÖZCAN

Mustafa Kemal Mah. Dumlupınar Bulvarı,
No: 266 Tepe Prime Plaza A Blok Kat:5
06800 Çankaya Ankara Türkiye
T. +90 312 433 42 26 F. +90 312 431 91 22

www.ertuncozcan.com



“Girişimsel radyoloji ünitelerinin merkezinde, önümüzdeki 5 ile 10 yıl içerisinde, kanserli hastalar olacak. Büyük ölçüde bu zaten günümüzde de böyle olma trendinde… Kanserli hastaları, önümüzdeki yıllarda artık ameliyat yapmadan daha etkin şekilde tedavi edebileceğiz”

Hacettepe Üniversitesi Tıp Fakültesi
Radyoloji Anabilim Dalı Öğretim Üyesi

Prof. Dr. Okan Akhan

Önümüzdeki 10 Yıl, Artan Kanser Oranlarıyla **Daha Etkin Mücadele Edeceğiz**

İlk girişimsel radyolojik işlem 1964 yılında ABD’de yapıldı; tıkanan bir damar girişimsel radyolojik yöntemlerle açıldı. 1980’lerin başından itibaren dünyanın bütün önemli hastanelerinde girişimsel radyoloji üniteleri kurulmaya başlandı, biz de bu trendi 80’li yılların ikinci yarısında yakalayabildik. 1987 yılında Hacettepe Üniversitesinde ilk girişimsel radyoloji ünitesini kurduk.

O günden bu güne dünyada yapılan tüm girişimsel işlemlerin (Vasküler ve non-vasküler yani damar içi ve damar dışı) yapıldığı son derece gelişkin bir ünite haline geldi.

Non-vasküler girişimsel işlemlerin ilgi alanına; karın boşluğu, göğüs boşluğu, solunum sistemi, safra sistemi, idrar yolları, mide-barsak sistemi ve kas-iskelet sistemindeki hastalıklar girer. Vasküler girişimsel işlemlerin ilgi alanına ise; atardamar ve toplardamar ile ilgili tüm hastalıklar girmektedir.

Girişimsel radyolojik işlemler; görüntüleme yöntemleri kılavuzluğunda bir lezyonu tedavi etmek, gelişimini engellemek veya patolojik tanıyı elde etmek için yapılan işlemlerdir. Eskiden cerrahi ile yapılan işlemler artık yerini girişimsel radyolojik işlemlere bırakmıştır.

1960’lı yıllarda damar içinde girişimsel radyolojik işlemler yapılırdı. Ama 70’li yıllardan itibaren damar dışında da girişimsel radyolojik işlemler yapılmaya başlandı. Bazı damar dışı (Non-vasküler) girişimsel radyolojik işlemler özetle şunlardır:

Perkütan Biyopsiler, Perkütan abse ve koleksiyon drenajları, Perkütan basit kist ve kist hidatik tedavileri, Perkütan bilier drenaj ve bilier stentleme, Perkütan kolesistostomi, Perkütan nefrostomi, Perkütan double-J stent yerleştirilmesi, Perkütan yolla taş çıkarılması, Yemek borusu ve kalın barsağa stent yerleştirilmesi, Perkütan çölyak ganglion blokajı, Trakeal stent yerleştirilmesi, Görüntüleme yöntemleri kılavuzluğunda tümör tedavileri (Perkütan RF Ablasyonu ve Perkütan Mikrodalga ablasyon tedavisi gibi), Vertebroplasti.

Merkezde kanserli hastalar var

Çağdaş anlamda organize olan bir girişimsel radyoloji ünitesinde bütün bu yelpazedeki, her türlü damar içi ve damar dışı işlemler günlük praktisin bir parçası haline geldi.

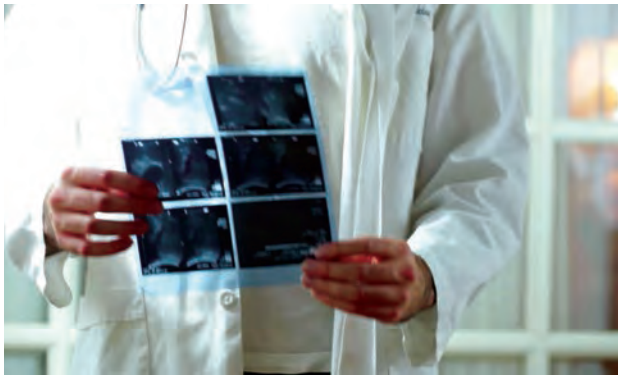
Önümüzdeki 5 ile 10 yıl içerisinde Girişimsel radyoloji ünitelerinin işlem yaptığı en önemli hasta grubu, kanserli hastalar olacak. Büyük ölçüde bu zaten



günümüzde de bu süreç devam etmektedir. Kanserli hastaları, önümüzdeki yıllarda artık ameliyat yapmadan daha etkin şekilde tedavi edebileceğimizi umuyorum.

İşlemler tekrarlanabilir niteliktedir

Girişimsel Radyoloji işlemlerinde hastaya büyük cerrahi kesiler yapılmadığından ve genel anestezi ihtiyacı daha az olduğundan işlem sonrası bunlara bağlı olabilecek ciddi yan etkilerle karşılaşılmaz ve dolayısıyla hastanın hastanede kalış süresi kısalır. Bunun doğal bir sonucu olarak da işleme bağlı toplam maliyet düşer. Girişimsel radyolojik işlemler, diğer tedavi yöntemlerinden farklı olarak tekrarlanabilir işlemlerdir. Ayrıca, bazı hasta grupları için girişimsel işlemler tek seçenektir. Bu hastalar için zaten cerrahi ya da tıbbi tedavi seçenekleri kalmadığından tek seçenek girişimsel radyolojik işlemlerdir. Önümüzdeki yılarda bu etkinliğin daha da güçleneceğini söylemek kehanet olmaz. Çünkü yeni teknikler çıkıyor ve eski teknikler daha sofistike hale geliyor. Örneğin pankreasta ameliyat edemediğimiz pankreas kanserlerini etkin şekilde ortadan kaldıran Irreversible elektroporation denilen yeni bir teknoloji var. Bu teknoloji sayesinde ameliyat edilemeyen hastaları da tedavi edebilir duruma geliyoruz.



Önümüzdeki 10 yıl, artan kanser oranlarıyla daha etkin mücadele edebileceğimiz bir dönem olacak. Bizim işimizin ortasında kanserlerin lokal tedavisi varken bunun etrafında, ikinci halka diye tabir edeceğimiz şey, kanserli hastaların palyatif tedavileri olacak. Kanser hastalarının tanısını koymak eskiden ameliyatlarla mümkündü, aşağı yukarı 40 yıl önce diyelim, ama artık dünyada bu tür tanılar görüntüleme yönetimleri kılavuzluğunda biyopsiyle yapılıyor. Bizim günlük işimizin bir bölümü kanserden şüphelendiğimiz vakalara biyopsi yapmakla geçer. İç içe geçen üç halkayı yeniden tanımlarsak: Kanserli hastaların radikal tedavisi, palyatif tedavisi ve kanser olma ihtimali olan hastaların biyopsisi şeklindedir. Bizim yapmaya devam edeceğimiz tedavilerin bir halkası da ameliyatlar sonrası ortaya çıkan komplikasyonların tedavisidir.

Radyolojik işlemler cerrahi işlemlerin yerini aldı

Artık vücutta bulunan herhangi bir kistin ameliyatsız tedavisini sağlıyoruz. Girişimsel radyologlar damar içi işlemlerde son derece bilgili ve beceriklidir. Bazı işlemler bugün başka bölümlerce yapılır hale gelse bile bu işlemleri en az komplikasyonla girişimsel radyologlar yapmaya devam edecektir diye düşünüyorum.

Kullandığımız teknikler, cerrahi olmayan kendine özgü tekniklerdir. Hasta açılmadan, görüntüleme yöntemleri kılavuzluğunda (Ultrasonografi, Bilgisayarlı tomografi, Anjiyografi gibi) işlemler girişimsel radyologlar tarafından gerçekleştirilir. Bu nedenle girişimsel radyolojik işlemler cerrahiye alternatif işlemlerdir ve cerrahi işlemlerin yerini almışlardır. Bu, cerrahi için de, cerrahlar için de daha iyi bir şeydir çünkü onlar daha komplike hasta gruplarıyla uğraşabilirler.

hospital manager

Yılın Başarılı Sağlık Girişimcisi ve Yöneticisi Ödülleri



Hospitalmanager dergisi her yıl sağlık sektöründe başarı gösteren yönetici ve girişimcileri ödüllendiriyor. Sağlık sektöründe işletmeci ve yönetici olarak çalışanlar bu ödüllere bizzat başvurabiliyor ya da aday gösterilebiliyorlar.

Ödülün Amacı

Ülkemizde sağlık sektöründe başarılı yöneticileri teşvik etmek ve sağlık kuruluşlarında yönetim becerilerinin gelişimini desteklemektir.

Kimler Katılabilir

Kamu ya da özel sağlık kuruluşlarında yönetici pozisyonunda bulunan tüm çalışanlar ve özel sektör girişimcileri bizzat başvurabilir ya da aday gösterilebilir.

Başvuru Yöntemi

Başvurular kişinin kendisi ya da aday gösteren tarafından adayın aşağıda değerlendirme kriterlerinde belirtilen tüm özelliklerini içeren dosyasını yedi kopya olarak 29 Mayıs 2015 tarihine kadar aşağıdaki adrese ulaştırması yeterli olacaktır.

Başvuru Adresi

hospitalmanager
Kuleli Sokak No: 57-1 G.O.P. Ankara Tel: (312) 446 9114

Son Başvuru Tarihi

29 Mayıs 2016

Ödül Kategorileri

1 Yılın En Başarılı Sağlık Yöneticisi
2 Yılın En Başarılı Sağlık Girişimcisi
3 Yılın En Başarılı Kamu Sağlık Yöneticisi
4 Yılın En Başarılı Medikal Yöneticisi
5 Yılın En Başarılı Hemşire Yöneticisi

Ödül Gecesi

Ödüller Haziran 2016'da İstanbul'da düzenlenecek gecede sahiplerine ulaştırılacaktır.

Ödül Kriterleri

i) Yöneticinin eğitim geçmişi, aldığı yönetim eğitimi, katıldığı seminerler, eğitimler, kongreler ve konferanslar
ii) Yöneticinin sağlık yönetimiyle ilgili yayınları, verdiği konferanslar, eğitimler, seminerler ve yaptığı konuşmalar
iii) Yöneticinin profesyonel ve sivil toplum kuruluşu üyelikleri
iv) Yöneticinin kuruluşuna/topluma kazandırdığı başarılar; yenilikler, gelir artışı, büyüme, ödül, vb.
v) Girişimcinin ortaya koyduğu büyüme, gelir artışı, ödüller

Ödül Jüri Üyeleri


Prof. Dr. Barış Diren


Prof. Dr. Metin Çakmakçı


Prof. Dr. Melih Bulut


Yaşar Yıldırım


Bülent Kiymir


Oğuz Engiz


Meri İstiroti

T.C. Sağlık Bakanlığı

imt

2. İSTANBUL MEDİKAL, SAĞLIK, İLERİ YAŞ TERMAL, SPA & WELLNESS TURİZMİ FUARI VE KONGRESİ

www.imtfuari.com















Kongre,
Uydu Sempozyum, ve
B2B Etkinlikleri

03-05 EYLÜL 2015

ICC İstanbul Kongre Merkezi

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE
TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ)
İZNİ İLE DÜZENLENMEKTEDİR

TÜRKEL FUARCILIK A.Ş.

Daha fazla bilgi için;
Tel: +90 (212) 284 23 00 pbx
Faks: +90 (212) 281 76 82
e-mail: info@imtfuari.com

uhs

uhs sağlık profesyonelleri ve yönetici hekimlerin kariyerlerine, yönetim becerilerinin gelişimine ve yaşam tarzlarına ilişkin tüm güncel konuları, haberleri ve olayları bulabilecekleri **hospitalmanager** dergisini yayınlamaktadır.

uhs uluslar arası konferans ve eğitim alanında yaratmış olduğu markası **Global Health Conferences** olarak **City of London College** işbirliği ile sağlık yönetimi ve işletmeciliği alanında diplomalı eğitim programları düzenlemektedir.

Eğitim

Yayıncılık



Danışmanlık

uhs sağlık sistemimizde karşılaşılan sorunların aşılması, uzun vadeli sağlam sağlık politikaları oluşturulması ve ayrıca sağlık işletmelerimizin rekabet avantajlarını geliştirip, pazar paylarını arttırarak, etkili ve verimli işleyen sağlık kuruluşları olmaları için gerekli tüm danışmanlık ve eğitim hizmetini vermektedir.

uhs ülkemizde sağlık yönetim bilgi ve becerilerinin gelişimi ve sağlıklı politika üretimi için **Global Health Conferences** olarak ulusal ve uluslararası konferanslar düzenlemektedir.

Konferans

Global Health Conferences

hospitalmanager

City of London College

Kuleli Sokak No: 57/1,
G.O.P. / ANKARA
Tel : 0 312 446 91 14
Faks : 0 312 446 91 17
info@uhs-tr.com
www.uhs-tr.com



GE Healthcare

Hastalarınız ve personeliniz için güvenli bir ortama....
Varlıklarınızı ve iş akışınızı yönetmek için daha yüksek verimliliğe....
Kaliteli hasta bakımı sağlamak için gelişmiş klinik sonuçlara....
İhtiyaçlarınıza en iyi şekilde uyan size özel çözümlere....

Sahip olmayı hiç hayal ettiniz mi?
GE Healthcare Services sizin için hayal etti.

Size özel çözümleri keşfetmek için GE Healthcare temsilcisiyle veya çağrı merkezi numaramızdan iletişim kurabilirsiniz.

444 43 67

SIEMENS



A91CT-9308-A1-7600

siemens.com/somatom-force

İki adım önde olmak mı, ayak uydurmaya çalışmak mı?

Koruyucu Sağlık Hizmetleri'nde iki adım önde olmak demek, hastalara ve böbreklere zarar vermeden tarama yapmaktan, düşük dozlu erken tanıya kadar yepyeni faydalar sunmak demektir.

Freezing Motion özelliği ile iki adım önde olmak demek, en zor hastaları tek bir çekimle inceleyebilmek, endüstrinin en hızlı tarama moduyla nefes tutmadan BT görüntüleme yapabilmek demektir.

Karar verirken iki adım önde olmak demek, normal dozun yarısıyla, 4D görüntüleme ve hassas Dual Energy ölçümünün verdiği güvenle tanıda bulunmak demektir.

Yeni SOMATOM Force ile, bütün klinik konularda iki adım öndesiniz. Ayak uydurmaya çalışmayı bırakıp, yeni SOMATOM Force ile iki adım önde olun.

Answers for life.